



БУРГАС, 19 юли 2016, вторник

БизнесЮг®

Брой 3 (636)
Година XXVI

ИЗДАНИЕ НА БУРГАСКАТА ТЪРГОВСКО-ПРОМИШЛЕНА ПАЛАТА
Безплатен абонамент за членовете на БСТПП

РЕКЛАМНО - ИНФОРМАЦИОННО ИЗДАНИЕ

SEVAN Ltd.
8000 Бургас
ул. Одрин, 15
тел./факс: 056/813-188
e-mail: office@sevan-bg.com; www.sevan-bg.com

РЕМОНТСТРОЙ АД
8104 Бургас, територия на Лукойл Нефтохим Бургас АД, п.к. 23
тел. 056/898063; 05511/3733; 4130; факс 056/898079;
www.remontstroy.bg

ДЖАИМЕКС ООД
КОРАБНО АГЕНТИРАНЕ, СПЕДИЦИЯ, ЛОГИСТИКА
Бургас, пл. Царица Йодана 11-13, ет. 3, Бизнес център Бриз
тел.: 056 840 711, e-mail: jaimex@jaimex.com

СОФИЯ ФРАНС АУТО - БУРГАС

8008 Бургас, ул. Транспортна 3
www.burgas.peugeot.bg



MASTERHAUS
българският строителен хипермаркет

Бизнес визита в Серес и Александруполис

От 24 до 27 юни 2016 г. Делегацията на Бургаската търговско-промишлена палата, водена от нейният председател инж. Цанко Иванов посети търговските изложения в градовете Серес и Александруполис. Посещението бе извършено в изпълнение на програмата на БСТПП за международна дейност, целяща разширяване на връзките на Бургаския бизнес с партньори от съседните страни. Интересът към засилване на контактите с гръцки фирми нееднок-



ратно е стоял в центъра на обсъжданията, провеждани в Бургаската палата и затова събитието бе посрещнато с подчертан интерес.

Паралелно с това бяха проведени срещи и с ръководствата на двете търговско-промишлени палати и бяха набелязани конкретни мерки за подобряване на междурегионалното сътрудничество като обмен на информация, организиране на бизнес срещи, форуми и съвместни мероприятия.

Регионални представителства на БСТПП

В изпълнение на целите, заложили в Програмата на Бургаската търговско-промишлена палата, през 2016 г. продължи изграждането на мрежа от представителства на палатата в редица общини на областта. Целта е все по-голям брой фирми и организации от областта да бъдат



информирани за дейността на Бургаската палата и услугите, които тя извършва.

На 30 май 2016 г. се състоя среща на ръководството и екипа на палатата с представителите за общините Средец, Карнобат и Сунгурларе, Поморие, Ай- (продължава на стр. 2.)

Посещение на бизнес дами от Санкт Петербург



На 02 юни 2016 г. на посещение в Бургаската търговско-промишлена палата бе делегация от бизнес дами от Санкт Петербург, Русия. Цел на мероприятията бе обмяна на опит и запознаване с дейността на Клуба на жените в бизнеса към БСТПП. На срещата жените представиха своите професии и желания за сътрудничество. Бе подписано споразумение за съвместни дейности между палатата и сдружението на бизнес дамите от Русия.

БСТПП предлага новата услуга тип „на едно гише“:

„Регистрация на търговско представителство на чуждестранно юридическо лице“ на най-добри цени.

Комплексната услуга включва: консултации, превод от чужд език и легализация на необходимите документи, изготвяне и предоставяне на Решение за вписване в Търговски Регистър на БСТПП, последваща помощ при оформяне на документи за получаване на пребиваване.

За информация: тел.: 056 816345

БУСОФТ ИНЖЕНЕРИНГ
BSave
056/810957
Отдалечено онлайн резервиране на данни



**СВОБОДНА
ЗОНА БУРГАС**

тел.: 056/84 20 47; факс: 056/84 15 62
www.freezonebourgas.com

Регионални представителства на БСТПП

(от стр. 1.)

тос и Созопол. На тази среща бе обсъдена ролята на представителите за популяризиране дейността на палатата, за сътрудничество с местните органи на властта с цел информиране за потребностите на бизнеса и съдействие на фирмите в осъществяването на тяхната дейност. Естествено акцентът бе поставен върху разясняване на ползите, произтичащи от членството в палатата и възможностите за привличане на нови членове.

Контакти с нашите представители могат да бъдат осъществени както следва:



За общини Карнобат и Сунгурларе:
Станчо Стоянов Станков
Карнобат, 8400, ул. "9-ти септември"
No 94, e-mail: diamant_99@abv.bg, тел. 0898/ 562 774

За община Поморие:
Теодоси Василев Гуджук

Поморие, 8200, ул. "Цар Иван Александър", 6, e-mail: t.gudjukov@abv.bg, тел. 0596/ 2 29 28, 0899 / 143 540

За община Средец:

Костадин Ставрев Чолаков
Средец 8300, ул. „Спартак“, 3, e-mail: pi@plizdelia.com, тел. 0888 / 579 577

За община Созопол и гр.Черноморец:
Милко Великов Димов
Черноморец, 8142, пл. „Свети Никола“, 1, e-mail: pkizgrev@abv.bg тел. 0894 / 441 449, 0888/ 514 587

3д община Айтос:

Иван Генчев Иванов
Айтос 8500, ул. „Паскал Янакиев“, 2, e-mail: cvetelina93@abv.bg, тел. 0888/ 212 608, 0895/ 501511

Европейската комисия предложи подписване и сключване на търговско споразумение между ЕС и Канада

Европейската комисия официално предложи на Съвета на ЕС подписването и сключването на споразумение за свободна търговия между ЕС и Канада, известно като Всеобхватно икономическо и търговско споразумение (ВИТС).

Председателят на ЕК **Жан-Клод Юнкер** заяви: „Търговското споразумение между ЕС и Канада е нашето най-добро и най-напредничаво търговско споразумение и бих искал то да влезе в сила възможно най-скоро. Споразумението предоставя нови възможности на европейските предприятия, като същевременно популяризира нашите високи стандарти в полза на нашите граждани. Разгледах правните доводи и изслушах държавните и правителствените ръководители и националните парламенти. Сега е време за действие. От това зависи доверието в търговската политика на Европа.“

ВИТС съдържа строги правила за защита на трудовите права и околната среда. И двете страни са поели ан-

гажимент да не подкопават високите стандарти на ЕС поради търговски интереси, а вместо това да работят заедно, за да насърчават другите в целия свят, особено развиващите се страни, да подобряват своите стандарти.

ВИТС ще доведе и до засилване на търговията с услуги, нов достъп до пазара и по-добър достъп за европейските доставчици на услуги, в които европейските компании са световни лидери — от морски, телекомуникационни и инженерни услуги до счетоводни услуги и услуги, свързани с околната среда. За доставчиците на услуги ще бъде по-лесно да пътуват между ЕС и Канада, за да се срещат със своите клиенти. Споразумението ще улесни признаването на професионалните квалификации при регулираните професии (като например архитекти, счетоводители и инженери), което ще създаде нови възможности за специалистите в тези сектори. Освен това ще позволи на предприятията от ЕС да участват в процедури за обществени

поръчки на всички равнища на управление – федерално, провинциално и местно, и в най-различни области – ИТ системи, пътища, влакове и т.н.

Освен за премахване на митата ВИТС ще спомогне за намаляване на разходите за дружествата от IP/16/2371 ЕС, особено за по-малките предприятия. Това ще стане благодарение на взаимното признаване на т.нар. „сертификати за оценяване на съответствието“, за широка гама от продукти, от електрически стоки до детски играчки. Така например, ако предприятие от ЕС иска да изнася играчки, ще е достатъчно то да подложи продукта си на изпитване в Европа, за да получи валиден за Канада сертификат, като по този начин ще спести време и пари.

За да влезе в сила окончателно, споразумението трябва да бъде сключено от ЕС чрез решение на Съвета **със съгласието на Европейския парламент, и от всички държави от ЕС чрез съответните национални процедури по ратификация.**

НСИ: Спад на износа и вноса за първите 5 месеца на 2016 г.

За първите 5 месеца на 2016 г. от България са изнесени стоки на обща стойност 17.744 млрд. лв. или с 3.5% по-малко, отколкото през същия период на 2015 г. Спадът на вноса е със 7%, а стойността му е 19.569 млрд. лв., съобщиха днес Националният статистически институт.

Износът за трети страни намалява с 15.4% за петмесечieto до 5.753 млрд. лв. Половината от българския износ е за Турция, Китай, Македония, Сърбия,

САЩ и Русия. Най-голям спад статистиките отчитат в стоквата група на напитките и тютюна - с близо 40 на сто.

Вносът от държавите извън ЕС се свива със 17.4% до 6.417 млрд. лв. Най-голям е стойностният обем на стоки, внесени от Руската федерация, Турция, Китай и Украйна.

От данните за търговията с ЕС, които са за първите четири месеца на годината, се вижда, че българският из-

нос нараства, а вносът се свива.

Между януари и април България е изнесла в държави от ЕС стоки за 9.595 млрд. лв. или с 3.3% повече, отколкото през същия месец на 2015 г. Близо 70% от износа е за Германия, Италия, Румъния, Гърция, Франция и Холандия.

Вносът на България от ЕС през периода януари - април 2016 г. намалява с 1.3% до 10.549 млрд. лв. Най-голям е стойностният обем на стоките, внесени от Германия, Италия, Румъния, Гърция и Унгария.

Администрацията все още е раздута и неефективна

Към декември миналата година числеността на администрацията в България е близо 140 хиляди щатни бройки. Спрямо 2014 г. намалението е символично – 2%, въпреки декларираните намерения на всяко едно правителство през последните години за намаляване на администрацията. Единствено в две от 17-те министерства има намаление на щата – в министерството на финансите (-9%) и в това на отбраната (-7%). Във всички други министерства щатната численост се увеличава спрямо миналата година, включително в най-голямото – на вътрешните работи. С над 50 хиляди щатни бройки МВР представлява над 1/3 от цялата администрация и през 2015 година.

Интересно е да се отбележи, че през 2015 г. общо 27 администрации са извели различни свои дейности към частния сектор (аутсорсинг), но това не е довело до намаляване на щатната численост в 23 от тях (в останалите четири числеността е намаляла с общо 110 щ. бр.). Опитите за въвеждане на електронно правителство и предоставянето на електронни услуги също не са успели да намалят броя на чиновниците. Нещо повече, само 19% от администрациите посочват, че предоставят електронни административни услуги и над 2/3 са заявили, че

нямат екип, ангажиран с електронно-то управление.

Като причина за липсата на напредък е посочена липсата на административен капацитет по електронното управление, включващ липса на финансови средства, недостатъчно хора, липса на обучени кадри или на технологична възможност и др. Продължава да е проблем и ниският процент на администрациите, които осигуряват документи по служебен път – за 2015 г. такива са само 35% от структурите. Все още не е решен и въпросът за искането на заплащане за тази услуга от потребителите, а в доклада за поредна година се посочва, че наличието на две различни практики налага необходимостта от законова регламентация. В допълнение, през 2015 г. се отчита и намаление на администрациите, които предоставят услуги на принципа „едно гише“ и в централната, и в общинската администрации.

Изглежда, че въпреки множеството стратегии и планове и огромният ресурс за изграждане на е-правителството особено през последните 10 години, усилията буксуват, а администрацията остава тровава и раздута.

Друг пример за неефективността на администрацията, посочен в доклада, е, че за поредна година общините отчитат, че издават лицензи (общо 814

издадени лиценза за 2015 г.), независимо че това е извън техните правомощия [1]. Има и добра новина – през 2015 г. някои структури са предприели действия за намаляването на административната тежест за бизнеса чрез облекчаване на 85 регулаторни режима. В същото време, обаче, са въведени нови 22 режима, а редица администрации са посочили, че са предприели действия, които са довели до утежняване на администрираните от тях регулаторни режими.

Междувременно администрацията харчи огромни средства за укрепване на административния си капацитет по различни проекти, финансирани както от държавния бюджет, така и от фондовете на ЕС и чуждестранни донори. През 2015 г. над 200 администрации са участвали в проекти за повишаване на ефективността за над 200 млн. лева.

Явно харченето на пари, поддържането на огромна администрация, писането на стратегии и отлагането на реформи продължава. А стъпките към малка и ефективна администрация в най-добрия случай са малки, но за сметка на това – бавни.

[1] Съгласно разпоредбите на чл. 8, ал. 2 от Закона за ограничаване на административното регулиране и административния контрол върху стопанската дейност, лиценз се издава само от централен административен орган.

ГД „Европейски фондове за конкурентоспособност“, в Министерство на икономиката е определена за управляващ орган на ОП „Иновации и конкурентоспособност“,

Правителството определи Главна дирекция „Европейски фондове за конкурентоспособност“, в Министерството на икономиката за Управляващ орган на Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“, (ОПИК) 2014-2020. Сертифициращ орган по програмата ще бъде дирекцията „Национален фонд“, в Министерството на финансите.

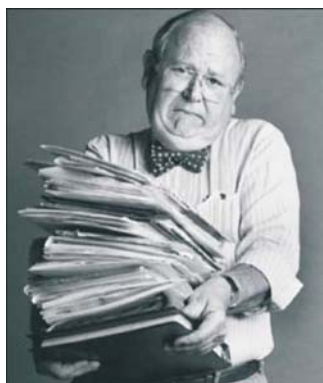
Ресурсът на ОПИК е в размер на общо 1 270 135 903 евро – европейско

и национално финансиране.

Подкрепата по програмата е насочена за преодоляване на предизвикателствата и оползотворяване на възможностите за развитие пред българската икономика.

Стратегията на ОПИК 2014-2020 е тясно свързана с целта за растеж и заетост (Growth and Jobs) и приноса на България за постигането на трите взаимно допълващи се типа растеж според стратегията „Европа 2020“, а

именно: интелигентен растеж (изграждане на икономика, основаваща се на знания и иновации), устойчив растеж (чрез насърчаване на по-екологична и по-конкурентоспособна икономика с по-ефективно използване на ресурсите) и приобщаващ растеж (стимулиране на икономика с високи равнища на заетост, която да доведе до социално и териториално сближаване).



Оставете си време и за бизнес

с КОМПЮТРИ
КОМПЮТЪРНИ МРЕЖИ
СОФТУЕР
от **БУСОФТ**



БУСОФТ
www.busoft.bg

Бургас, к-с Бр. Миладинови бл. 42А
тел.: 056 / 810956, 810957; факс: 056 / 810955

Бургаската търговско промишлена палата предлага на своите членове нови услуги, свързани със:

- Осъществяване на стоков контрол и аварийни констатации
- Изготвяне на пазарни оценки на недвижими имоти и селскостопански земи
- Издаване на сертификати за форсмажор
- Други експертни оценки и експертни анализи

За информация - тел.: 056 812007
e-mail: bsccci@bccci.bg

ОФЕРТИ ОТ ЧУЖДИ ФИРМИ ЗА БЪЛГАРИЯ

БИЗНЕС СЪТРУДНИЧЕСТВО

08.05.15.01 ВС ИРАК

Новосъздадена иракска структура за насърчаване на иракския бизнес с Европа, предлага контакти на заинтересовани български компании.

12.05.16.01 ВС ФРАНЦИЯ

Френска консултантска компания предлага на български фирми – производители, интересувани се от френския пазар услуги.

12.05.16.02 ВС УНГАРИЯ

Унгарската компания Momert Ltd. се занимава с производство и търговия на домакински уреди и по-специално на кухненски, бебешки возни и др. специални возни.

12.05.16.03 ВС УНГАРИЯ

Унгарската компания UTB Envirotec предлага дългосрочно партньорство на български фирми.

12.05.16.04 ВС РУМЪНИЯ

Компания от Румъния, работеща в областта на автомобилната промишленост, търси български партньори.

12.05.16.05 ВС ПОЛША

Фирма от Полша предлага компоненти за монтаж на климатици и части за селскостопанска техника.

12.05.16.07 ВС УНГАРИЯ

Унгарската компания Tцццкzsentmiklysi Mezzgazdasbgi Zrt. (TM Zrt.) разширява дейността си и търси български партньори.

05.05.16.01 ВС МАЛТА

Фирма от Малта е вносител и търговец на промишлени и хранителни стоки.

05.05.16.02 ВС ШВЕЙЦАРИЯ

Швейцарска фирма търси български партньори/подоставчици, с възможности за извършване на производствени дейности.

05.05.16.03 ВС ИНДИЯ

Компания от Индия, производител и износител на сусам, предлага контакти на заинтересовани български вносители от бранша.

05.05.16.04 ВС ТУРЦИЯ

Турска фирма е производител на зърнени закуски, сниск, оризов чипс, закуски с корнфлейкс, мюсли, шоколадови дражета и други.

05.05.16.05 ВС ТУРЦИЯ

Компания от Турция, производител и

износител на офис мебели, търси сътрудничество със заинтересовани български вносители.

05.05.16.06 ВС ИРАК

Фирма от Ирак предлага сътрудничество в областта на селското стопанство, туризма и инвестициите.

05.05.16.07 ВС АЛБАНИЯ

Компания от Албания, производител на хартиени и пластмасови пликове, торби и чували, предлага сътрудничество на заинтересовани български вносители на едро.

25.04.16.01 ВС УНГАРИЯ

Унгарската компания Барта Трейдинг ООД/Barta Trading Ltd. (www.autolok.hu/en) търси дългосрочно партньорство с български фирми.

25.04.16.02 ВС КИТАЙ

Фирма от Китай, търговец на защитни облекла, предлага контакти на заинтересовани български фирми от бранша.

25.04.16.03 ВС ГЪРЦИЯ

Фирма от Гърция търси контакт с български производители на инструменти.

25.04.16.04 ВС ГЪРЦИЯ

Гръцка фирма търси контакт с български шивашки предприятия.

25.04.16.05 ВС ТУРЦИЯ

Компания от Турция, производител на сладкарски изделия, търси контакти.

18.04.16.01 ВС СЛОВАКИЯ

Акционерно дружество от Словакия е производител и търговец на субстрати, торове, тревни смеси и материали за мулчиране.

18.04.16.02 ВС УНГАРИЯ

Унгарската компания Heat Gбзгйр Ltd. произвежда газови инсталации, които продава в цял свят.

18.04.16.03 ВС ГЪРЦИЯ

Гръцка фирма, ситуирана в Крит, работи в областта на строителство, технически проекти и търговия.

18.04.16.04 ВС ГЪРЦИЯ

Фирма от Гърция търси контакт с български шивашки предприятия за производство на мъжки костюми и спортни панталони.

18.04.16.05 ВС ИЗРАЕЛ

Израелска фирма е търговец на битови

електроуреди, инструменти за дома и други.

18.04.16.06 ВС ГЪРЦИЯ

Фирма от Гърция е вносител и дистрибутор на гръцкия пазар на електроуреди за бита.

18.04.16.07 ВС УНГАРИЯ

Унгарската компания PEZOMED GROUP (www.pezomed.com) е производител и търговец на дерматологични козметични продукти.

11.04.16.01 ВС УНГАРИЯ

Унгарската компания Колорлайт ООД/Colorlite Ltd. търси български партньори.

11.04.16.02 ВС УНГАРИЯ

Унгарската фармацевтична компания Береш ООД/Vйres Pharmaceuticals Ltd. търси партньор в България.

11.04.16.03 ВС ЯПОНИЯ

Японската компания Sojitz Corporation желае да установи дългосрочно сътрудничество с български производители на кварцов пясък.

11.04.16.04 ВС ГЪРЦИЯ

Фирма от Гърция е производител на сладкарски изделия, както и вносител и дистрибутор на гръцкия пазар на замразени продукти.

11.04.16.05 ВС ПОЛША

Полска компания търси контакти с български търговци на месо и месни продукти.

04.04.16.02 ВС КИТАЙ

Китайска фирма, износител на измервателни уреди, търси да установи бизнес отношения с български фирми.

04.04.16.03 ВС КИТАЙ

Китайска фирма предлага на потенциални клиенти нов модел ултра-тънки проектори.

06.01.16.04 ЛАТВИЯ

Фирма, специализирана в производството на различни продукти (бял смян торф, бял торф на блок, тъмен торф е различни фракции) и торфени субстрати, търси търговци на едро, извършващи дейност в областта на селското стопанство.

04.04.16.01 ВС ЯПОНИЯ

Японска фирма търси контакт с български производители на органичен/био мед, мед от рози (без термична обработка) и розов екстракт, кои-

ОФЕРТИ ОТ ЧУЖДИ ФИРМИ ЗА БЪЛГАРИЯ

БИЗНЕС СЪТРУДНИЧЕСТВО

то имат интерес за износ на японския пазар.

04.04.16.04 ВС КИТАЙ

Китайска фирма търси доставчици, които да обработват полиуретан за нейните клиенти.

04.04.16.05 ВС ЕГИПЕТ

Египетска туристическа фирма търси да установи сътрудничество с български фирми за чартърни полети.

04.04.16.06 ВС ИРАН

Иранска фирма за играчки би искала да установи контакти с български вносители и търговци на детски играчки.

04.04.16.07 ВС УНГАРИЯ

Унгарска фирма търси бизнес партньори в България – малки и средни предприятия с работници от 100 до 300 човека.

28.03.16.01 ВС ИРАН

Фирма от Иран, производител и износител на доматино пюре, сосове и кетчуп, предлага контакти на заинтересовани български вносители.

28.03.16.02 ВС ЕГИПЕТ

Египетска фирма с многопрофилна дейност проявява интерес към сътрудничество с български партньори.

28.03.16.03 ВС КИПЪР

Кипърска фирма за облекло търси контакти с български търговци.

28.03.16.04 ВС АРЖЕНТИНА

Компания от Аржентина търси да закупи следните продукти и суровини: твърда пшеница /без ГМО/, органични растителни масла (слънчогледово, царевично, зехтин).

28.03.16.05 ВС БРАЗИЛИЯ

Бразилска компания проявява интерес от сътрудничество с фирми от България.

28.03.16.06 ВС БРАЗИЛИЯ

Бразилска фирма за производство на млечни продукти проявява интерес от внос на закваски за кисело мляко от България.

19.11.16.01 ВС РУСИЯ

Фирма „МУЛТИКЛЕТ“, АД търси делови партньорства с български компании. Фирмата е водещ производител в Русия на качествени продукти и е специализирана в разработването и производството на високо-производи-

телни, устойчиви на грешки процесорни ядра с ниска консумация на енергия, процесори, които са създадени на основата на многоклетъчна архитектура, както и устройства, базирани на тях.

28.03.16.07 ВС БРАЗИЛИЯ

Компания от Бразилия за управление на отпадъци, водни ресурси и пречиствателни системи търси партньори в България.

19.11.16.02 ВС МАРОКО

Компания от Мароко желае да установи контакт с български фирми.

19.11.16.03 ВС АВСТРАЛИЯ

Завод „ТАТКАБЕЛ“ произвежда широк асортимент кабели за преработващата промишленост и електроенергийния бранш.

19.11.16.04 ВС РУМЪНИЯ

Румънска компания, производител на натурални козметични и фармацевтични продукти, на основата на екстракти, тинктури и билкови масла, търси български партньори.

19.11.16.05 ВС КИТАЙ

Китайска фирма е производител и търговец на мебели и офис обзавеждане.

19.11.16.06 ВС БЪЛГАРИЯ

Фирма „Габинвест“, ЕООД - Габрово е водеща в производство и механична повърхностна обработка на компоненти за ловно и спортно оръжие.

11.01.16.01 ВС ИНДИЯ

Индийската фирма проявява интерес от създаването на съвместно предприятие с български фирми.

11.01.16.02 ВС ИНДИЯ

Индийска компания, производител и износител на канцеларски и офис консумативи, търси контакти с български фирми.

11.01.16.03 ВС ИЗРАЕЛ

Компания от Израел търси нови доставчици от областта на металообработващата промишленост.

11.01.16.04 ВС ГЪРЦИЯ

Фирма от Гърция търси контакти с български животновъди и предприемачи.

06.01.16.05 ПОЛША

Фирма, специализирана в производство на макаронени изделия по традиционни домашни рецепти, търси дистрибутори.

11.01.16.05 ВС РУСИЯ

Руска компания е заинтересована от установяване на дългосрочно бизнес-сътрудничество с български фирми.

06.01.16.01 АРМЕНИЯ

Утвърден производител на строителни материали, като базалтови влакна, композитни фибри, базалтова арматура и композитна арматура, търси търговски представители и дистрибутори.

06.01.16.02 АРМЕНИЯ

Производител на мъжки, дамски и детски обувки, както и кожени калфи за мобилни телефони, търси търговски посредници и предлага съвместно предприятие.

06.01.16.03 БРАЗИЛИЯ

Производител на панели, изложбени щандове и мебели за събития, офиси и жилища, търси търговски представители и дистрибутори.

06.01.16.06 ПОЛША

Фирма за производство на тапети, печат върху дамаски и кожи по традиционен начин, адаптирани към индивидуалните нужди на клиента, търси търговски посредници и дистрибутори.

06.01.16.07 РУМЪНИЯ

Фирма с над 20 години опит в областта на производството на хранителни смески за животни, търси търговски посредници и дистрибутори.

06.01.16.08 РУМЪНИЯ

Фирма, работеща в областта на производството на телени мрежи, клетки и аксесоари за животни и птици, търси търговски представители и предлага подизпълнение.

06.01.16.09 СЛОВЕНИЯ

Производител на метални стелажи за магазини, офиси, барове, ресторанти, дневни, гаражи и килери, търси дистрибутори.



При интерес към
определена оферта,
публикувана на страниците

на
БизнесОг®

моля обърнете се за по-
подробна информация към:

БсТПП, тел: 81-01-29

Интересът към златото остава висок

След Brexit вниманието на инвеститорите е приковано към действията на централните банки

Златото приключи шеста поредна седмица на печалба. Металът се търгува на нива от 1365 долара и 1237 евро за унция. Това се случва, въпреки че в петък стана ясно, че икономиката на САЩ е прибавила повече работни места през юни (287 000) от очакваните (175 000). След новината цената отрази спад, но след това бързо се върна към по-високи нива. Това може да се тълкува като знак, че има подкрепа на настоящите нива и има инвеститори, които са готови да отворят позиции в метала в удобен момент.

Растящ интерес

Интересът към метала е нараснал след британския референдум на 23 юни за излизане от ЕС. В периода след референдума инвеститорите предпочетоха по-сигурните активи като златото.

GLD, най-големият борсово търгуван фонд, инвестиращ във физическо злато, прибави нови 47 тона злато след референдума. На COMEX нетно спекулативните позиции в метала се увеличиха със 130 тона за същия период. Това търсене генерира близо 6% ръст в цената в долари, основната валута, използвана при повечето сделки със злато. Среброто е другият актив, който реализира сериозен ръст след референдума. В момента металът се търгува на цена от около 20 долара за унция - ниво, което инвеститорите не са виждали от близо 2 години.

Тази седмица на 14 юли ще се проведе среща на Bank of England, на която ще се вземе решение относно монетарната политика на страната. В момента основният лихвен процент на

банката е 0.5%, съчетан с програма за количествени улеснения в размер на 375 милиарда паунда. На 5 юли BoE обяви, че ще намали капиталовите изисквания за търговските банки, с цел да се стимулира икономиката след изненадващия вот. Може да очакваме нови стъпки в тази посока след 14 юли.

Централните банки

Изненадата, която Brexit поднесе на пазара, може би ще наложи на големите централни банки да забравят за затягане на паричната политика, поне до края на 2016 г. Вече никой не вярва, че Федералният резерв, който заяви намерение да затяга политиката в началото на годината, ще предприеме стъпки в тази посока. Ако това е вярно, ценните метали могат да задържат настоящите нива в цената.

Завръщане на интереса, завръщане на риска

При ниските банкови лихви взаимните фондове привличат интерес, но бурните пазари доведоха до спадове за 3/4 от високодоходните схеми

Падащите до рекордно ниски нива лихви по банковите депозити започнаха да предизвикват все повече спестители да се превръщат в инвеститори. Търсенето на по-висока доходност обаче е съпътствано с повече риск и това не е само дежурно предупреждение, изисквано по закон. През предходното тримесечие обаче български взаимни фондове, инвестиращи в акции, се представят не особено убедително за сметка на консервативните такива, които залагат на облигациите.

Основно причина за движението на част от фондовете през второто тримесечие на годината имаше цената на петрола. След като беше достигнала дъно под 30 долара през февруари, стойността на черното злато се повиши на около 50 долара за барел. Това се отрази на енергийните компании. Ето защо фондът „Астра комодити“ успя да генерира най-висока доходност от началото на годината. Погледнато в по-дълъг хоризонт обаче, това е свиване на загубата на фонда за 2015 г., когато той понижи нетната стойност на един дял с 25%. Освен това „Астра комодити“ е сред малкото български фондове, деноминирани в долари, което също променя покупателната мощ на инвестициите в него. От тази гледна точка най-стабилно сред високорисковите фондове за последната година се представят инвестиращите в имоти „ОББ патримониум земя“, „Профит“ и „Стандарт високодоходен фонд“.

Но като цяло преобладаващата част – около три четвърти от българските взаимни фондове, инвестиращи в акции, се представиха неубедително през първата половина на тази година. Те записаха отрицателна доходност, като само 11 от тези фондове генерират печалба за клиентите си. Още по-неприятни са резултатите, ако погледнем доходността за последните 12 месеца – в такъв случай остават само 8 фонда с положителна доходност. Най-лошо представилите се 10 фонда пък понижават стойността на дяловете си с между 10% и 27%. Ето затова управляващите мениджъри съветват да не се бърза при излизането от подобна инвестиция и че позиция в договорните фондове трябва да престои поне 3 години.

Редовното обяснение за слабото представяне е във високата волатилност, която завзе международните пазари тази година. При подобно движение на пазарите и рисков полиарни събития като Brexit, фондовете, инвестиращи в облигации, очаквано се представят най-стабилно. Всъщност след вота във Великобритания дори и дълговите книжа на британското правителство поскъпнаха. Проблемът на пазара на държавен дълг обаче е, че става все по-трудно да се намира такъв, носещ дори и положителна доходност, така че там ще става все по-трудно да се победи гарантираният банков депозит. Всички без само един от тези взаимни фондове имат положителна доходност за последната го-

дина. Друг техен плюс е, че поради консервативната си политика на управление техните разходи са по-ниски, отколкото при по-рисковите им еквиваленти. Така например фондовете „ЦКБ Гарант“, „ОББ платинум облигации“, „ОББ европари“ и „Елана фонд свободни пари“ нямат такси нито при закупуване, нито при продаване на дялове, а годишната им такса за управление е не повече от 2%.

Имайте предвид разходите Преди да преместите парите си във взаимен фонд, имайте предвид разходите, които тези схеми за управляване на пари имат. Много често в краткосрочен период те могат напълно да изтрият доходността и дори да ви оставят в крайна сметка с по-малко пари, отколкото сте инвестирали. Пълна информация за таксите може да се намери на интернет страниците на фондовете в раздел „Документи“, където трябва да намерите „Ключова информация за инвеститорите“. Това е унифициран документ, който представя в опростен и ясен вид най-важното от проспекта на фонда – колко рисков е той и какви са разходите по управляването му. Той няма рекламна цел и съдържа необходимата фактологична информация за фонда, която да позволи на инвеститорите да вземат решение за инвестиция. Повечето български дружества имат такса при покупка и при продажба на дял, варираща от 0 до 5% от стойността на инвестицията, а също така и годишна такса за управление на активите, която се пресмята в нетната стойност на дяла и е между 0.5% и 5.5%.

Какво става с банките в Европа и как ни засяга

Най-важните въпроси около турбуленциите след Brexit и ефектите им тук

След като Великобритания гласува на референдума за напускане на Европейския съюз, на борсите най-спадащите акции са тези на банките. Това обаче далеч не опира само да британските финансови институции, а обхваща практически целия континент, като особено силен е натискът над италианските банки. В България близо три четвърти от банковия сектор е собственост на европейски финансови групи и затова и за българските вложители и кредитополучатели са важни въпросите какво се случва и как ги засяга. Ето и отговорите на най-важните от тях:

Защо падат акциите на италианските банки?

Проблемите на сектора в Италия са далеч от преди Brexit. Той се счита за един от най-уязвимите заради високите нива на лоши кредити. Докато в предходните години банките в много страни бяха спасени от правителствата им, в Италия това бе отложено - заради липсата на непосредствена заплаха и заради слабите държавни финанси, които изглеждаха по-съществен и неотложен проблем. Дори и преди сътресенията около гласуването на 23 юни имаше очаквания на пазарите, че италианските банки ще трябва да набират капитал, за да покриват загуби. След Brexit стана ясно, че това много трудно ще стане пазарно и вероятно ще се наложи подкрепа от държавата.

Ако ще има помощ от държавата, какво е толкова страшно?

Проблемът е, че от началото на тази година в Европа има нови задължителни за всички страни банкови правила. Те най-общо гласят, че преди да бъдат използвани пари на данъкоплатците, трябва акционерите и практически всички кредитори извън гарантираните депозанти (до 100 хил. евро) да понесат загуби. Проблемът в Италия е, че в тази графа попадат и много домакинства, които са купували банкови облигации. В края на миналата година италианското правителство приложи тези т.нар. bail-in клаузи по отношение на четири малки и това предизвика протести на клиенти. Страховете са, че ако това се случи с големите банки, недоволството ще доведе до банкова паника и масови тегления, ще събори правителството и може да доведе на власт популисти и националисти.

Какво е решението

Италия лобира за еднократно суспендиране на правилата, за да си разчисти къщата. В Брюксел обаче не са склонни да подкопаят доверието в трудно политически изкования банков



съюз, като допуснат нарушения при първата криза. В правилата има и разтегливи понятия кога те могат да се заобиколят като изключителни събития или при потенциално надвишаващи загуби за обществото. Доказването им обаче ще е трудно, а ако то мине, после ще е много по-трудно да се отказва на други желаещи да спасяват банки.

Какви тогава са проблемите с банките в другите страни?

Всеки е нещастен посвоему. Deutsche bank отчете най-голямата банкова загуба в света за 2015 г. Освен това балансът и е приеман (вече и в официален доклад на МВФ) за най-рисковия в света с експозиция към деривати за над 50 трлн. евро, надвишаваща няколко пъти БВП на ЕС. Естествено повечето от тези експозиции се нетират и тя не може да отчете таква загуби, но никой не е сигурен доколко използваните модели са устойчиви. Освен това и при нея и при други като испанската Santander тежат притесненията около бизнеса им в Лондон. В други периферни страни като Гърция и Португалия пък има опасения от психологическа зараза при евентуално падане на доминото в Италия. Както и че ЕС този път ще има малко възможност и желание да помага при нужда.

Кога ще има повече яснота какво следва?

В момента ЕЦБ, която надзирава най-големите банки в еврозоната от 2015 г., провежда стрес-тестове. Техните резултати трябва да бъдат публикувани в края на юли и тогава е много вероятно да се появят официални дупки и да се наложи някои банки да бъдат рекапитализирани. Това може да ускори вземането на тежки политически решения.

Как се отразява тази нестабилност в България?

Повечето от големите банки в България са дъщерни на европейски. Най-голямата кредитна институция в страната, Уникредит Булбанк, е собственост на лидера в Италия. Като цялостна експозиция и банките с гръцка собственост също са големи - с три банки в топ 10. Това звучи притеснително,

но като цяло българският банков сектор се приема за изолиран от външни влияния и спадовете на акциите на собствениците им (виж графиката) не значат нещо особено. От три години местните банки практически напълно се финансират от местни депозити, не разчитат на ликвидност от централите си и дори са нетен кредитор на света. Освен това те практически не ползват финансиране от капиталовите пазари. Показателно е например, че дни след обявяването на Brexit S&P повиши рейтинга на ОББ, като основните аргументи бяха именно, че банката е изолирана от гръцкия си собственик National Bank of Greece в максимална степен и вече не носи неговия риск.

Последните данни към май не показват отлив на депозити, ликвидността на ниво система е изключително висока и индикациите не са за притеснение и съхранение на ресурс на всяка цена, като поне няколко банки са по-скоро агресивни в кредитирането.

Какво може да стане при изостряне на проблемите?

Няма причини, ако някоя от европейските банкови групи изпита по-сериозни ликвидни турбуленции, проблемите да се пренесат пряко тук. Повероятно е в такъв случай дъщерни банки в Централна и Източна Европа да бъдат продавани, тъй като дори да може да се изнесе ликвидност (БНБ и другите регионални централни банки вероятно ще парират такива опити), тя ще е капка в морето. Разбира се, при новини, че някоя банкова група е пред непреодолими проблеми, не е изключено да има психологическа реакция на тегления и от дъщерните й банки из региона. А при банкова криза, обхващаща големи части от континента, няма как да има изолирани държави. Тук е работа на правителствата и властите да успеят да вдъхнат доверие и да минимализират щетите.

Критичен момент в България е, че тези сътресения съвпадат с проверките на качеството на активите и стрес-тестовите в българските банки, които се очаква да бъдат обявени на 13 август. Така има риск от наслагване на негативни новини. Същевременно, ако след тази дата резултатите са добри и идентифицираните проблеми са адресирани адекватно, сериозна част от притесненията ще отпаднат. За България важат същите правила като за Италия и капиталовата подкрепа може да дойде само след загуби на акционери и инвеститори, но за щастие при неразвита пазар тук това не засяга българските домакинства.

БУРГАСКА ТЪРГОВСКО ПРОМИШЛЕНА ПАЛАТА
 GS1 BarCodes
 tel: 056/810072; 056/810129

Галди ООД
 056 844712; 056 845309;
 www.galdibg.com; galdibs@abv.bg

Контакти с ТПП Тамбов, Русия

На 30 юни 2016 година Бургаската търговско промишлена палата бе посетена от представители на търговско промишлената палата на град Тамбов, Русия. Целта на посещението беше установяване на предварителни контакти с Бургаската палата и проучване на възможностите за бъдещо сътрудничество.



Председателят на БСТПП инж. Цанко Иванов запозна гостите със 110 годишната история на палатата и се спря подробно на дейността на орга-

низацията в съвременните условия. Бе обсъдена и икономическата ситуация в Бургаски регион и възможните допирни точки на бизнеса от двете области.

Гостите, г-н Пронин и г-жа Цепляя, проявиха подчертан интерес към перспективите за развитие на бизнес отношения между фирми от централния руски град и Бургас. В тази връзка бе договорена работна среща между ръководствата на двете палати, която ще се състои през втората половина на годината.

Услуги по трудова медицина

Бургаската търговско промишлена палата предлага на своите членове и на фирмите от региона услуги, свързани с всички аспекти на трудовата медицина, като предлага и осигурява своевременно и качествено комплексно обслужване, което включва всички изисквани от законодателството в България дейности:

- Измервания по факторите на работната среда и трудовия процес
- Оценка на риска за всяко работно място
- Обучение в Комитет или група по условията на труд
- Профилактика на работещите
- Обобщени анализи за здравето



състояние в зависимост от условията на труд

- Промоция на здравето на всяко работно място
- Основни пакети на службата по трудова медицина

I. Във връзка с работната среда и трудовия процес

II. Във връзка със здравето състояние на работниците и служителите:

III. Обучение, програми, инструктажи

IV. Методическа помощ за усъвършенстване на фирмената документация по проблемите и изискванията на Закона за здравословни и безопасни условия на труд, така че да издържа на проверка от Инспекция по труда.

За информация – тел.: 056 812007.

БИОИНФОРМ КОНСУЛТ ООД

- Екологични експертизи /ЕО и ОВОС/
- Методи за пречистване на води
- Проектиране, пуск и експлоатация на ПСОВ
- Програми и управление на отпадъци
- Оценки за съвместимост
- Консултации

Бургас 8000, ул. "Успенска" 3,
 тел.: +359 56/84 00 45, факс: +359 56/82 57 40, GSM:
 +359 887/93 93 97, +359 888/79 06 41,
 e-mail: bioconsood@gmail.com; s.simeonov@abv.bg

Бургаската търговско-промишлена палата разполага с юбилейното двадесето издание на **„КАЛЕНДАР НА ПАНАИРИТЕ И ИЗЛОЖБИТЕ В БЪЛГАРИЯ“** на БТПП и предоставя информация относно браншовете, хронологията местата на провеждане на изложенията, както и за условията за участие в тях.

За контакти:
БУРГАСКА ТЪРГОВСКО-ПРОМИШЛЕНА ПАЛАТА
 тел.: 056 / 812 007; 810 129
 Email: bscci@bccibg

СЪВЕТ ЗА ИНОВАЦИИ

Популяризиране на иновативни и високотехнологични разработки на Центъра за технологичен трансфер при университет „Проф. д-р А. Златаров“

<http://www.bschamber.com/нови-ни/съобщения>,

Бургаската търговско промишлена палата предлага на своите членове информация за изложенията, организирани в Интер Експо Център – гр. София, който е партньор на Бургаската палата. ИЕЦ София предоставя електронна покана за безплатен вход в съответната изложба и съпътстващите я бизнес събития за членове на БСТПП.

За информация: тел.: 056 812007

ПЕЧАТНИЦА
ПОЛИГРАФ БУРГАС

ОСЪЩЕСТВЯВА ЗАТВОРЕН ЦИКЪЛ НА ПОЛИГРАФСКИ УСЛУГИ - ОТ ДИЗАЙНЕРСКИЯ ПРОЕКТ ДО ГОТОВОТО ИЗДЕЛИЕ

056/ 84 15 95 ул. Георги Шагунов" 6 гр. Бургас
 baltika@abv.bg

- ✓ **ЛИСТОВ ОФСЕТОВ ПЕЧАТ:** многоцветни рекламни материали; етикети; каталози и книги; плакати; вестници; списания; календари и др.
- ✓ **ОФСЕТОВ ПЕЧАТ НА ФОРМУЛЯРИ:** листови и безкрайни формуляри; транспортни документи; билети за спортни и културни мероприятия; работни карти; стокови и складови разписки; самолетни и автобусни билети

МАКСИМАЛЕН РАЗМЕР 70/100 см

БизнесОз®

Рекламно-информационно издание

За контакти: ул. "А. Каравелов", 12^Б
 8000 гр. Бургас
 телефон: 056 / 81 01 29
www.bschamber.com

За контакти: ул. Л. Каравелов 12 Б, 8000 Бургас, п.к. 644,
 тел.: 056/812007, 056/810129,
www.bschamber.com

В бюлетина са използвани материали от Инфобизнес, Капитал и др. икономически издания