



БУРГАС, 24 февруари 2009, вторник

# БизнесЮг®

Брой 2 (577)  
Година XIX

ИЗДАНИЕ НА БУРГАСКАТА ТЪРГОВСКО-ПРОМИШЛЕНА ПАЛАТА  
Безплатен абонамент за членовете на БСТПП

## РЕКЛАМНО - ИНФОРМАЦИОННО ИЗДАНИЕ

 **Райфайзен БАНК**  
www.rbb.bg

 **Лемна Екоинвест - България АД**  
тел.: 056/ 84-14-03; факс: 056/ 84-14-13  
e-mail: lemna\_bg@infotel.bg; www.lemna-ecoinvest.com

 **Балкани АК**  
2001  
тел.: 056/898 074 e-mail: balkani@list.ru

 **София Франс Ауто - Бургас**  
8008 Бургас, ул. "Транспортна", 3, www.sfa-burgas.bg

 PEUGEOT

**MASTERHAUS**  
СТРОИТЕЛЕН ХИПЕРМАРКЕТ

### Тема на броя - **ДАНЪЦИ!** Малко добавена стойност

**Проме'ите в зако'а за ДДС и тази годи'а остават по-скоро козметич'и**

Един от данъчните закони, който създава най-много главоболия на бизнеса, е този за данък добавена стойност (ЗДДС).

След като страната ни става част от Европейския съюз, правилата, по които се администрира косвеният данък, се промениха, а оттам - и прилагането на нормативната уредба от компаниите. След първоначалното въвеждане на минималните европейски стандарти в областта на ДДС, втора поредна година законодателството се изменя бавно. Новостите по-скоро прецизират проблемни текстове при практическото прила-



гане на закона или засягат само определени сектори.

#### Данъчен кредит при формални пропуски

С една от промените в закона се прекратява често срещаната практика на отказ на данъчен кредит заради формални пропуски при самоначисляване на данък. При подобен тип операция държавата не получава нищо и не е оправдано такива случаи на формални пропуски на данъкоплатците да се използват за събиране на данък. С решение от 2008 г. относно аналогична ситуация в Италия Европейският съд обявява

(*продължава 'а стр. 2.*)

### Създават се единни правила за реализиране на европейските програми и проекти



Правителството прие постановление за реда за предоставяне на безвъзмездна финансова помощ по оперативните програми, съфинансирани от структурните и Кохезионния фонд и програма ФАР на ЕС. Целта е създаването на единни правила за реализиране на европейските програми и проекти. Нормативният акт променя и допълва Постановление No 121 от 2007 г., в което е посочен досегашният ред за предоставяне на безвъзмездната помощ.

Очаква се с новото постановление да се повиши прозрачността и ефективността на процеса по обявяване на процедури за предоставяне на безвъзмездна финансова помощ по оперативните програми, съфинансирани от европейските фондове, на оценката на проектите предложения до сключването на договори с бенефициентите. С новото постановление се намалява административната тежест при кандидатстване по оперативните програми, оптимизират се сроковете, въвеждат се по-ясни правила и отговорности в оценителния процес и се засилва контролът при неговото осъществяване.

### Посещение в Одрин

На 13. 02. 2009 година по покана на ръководството на Одринската търговско-промишлената палата делегация на Бургаската палата, водена от нейния председател инж. Цанко Иванов, посети град Одрин.



Повод за визитата бе откриването на новата административна сграда на палатата.


На откриването присъстваха представители на търговско-промишлената пала-

ти от съседни на Одрин градове, от България и Гърция. Официални гости на мероприятиято бяха ръководители на фирми и организации от региона, министри, депутати и др.

Освен с домакините Бургаската делегация се срещна и с ръководството на ТПП в Александруполис, Гърция. На тези срещи бяха обсъдени идеи за нови мероприятия на регионално ниво, както и по линия на трансграничното сътрудничество.

 **БУРГАСКА ТЪРГОВСКО-ПРОМИШЛЕНА ПАЛАТА**  
GS1 BarCodes  
tel.: 056/810072; 056/810129

 **СВОБОДНА ЗОНА БУРГАС**  
тел.: 056/84 20 47; факс: 056/84 15 62  
www.freezezonebourgas.com

 **ХЛЕБОЗАВОДА БУРГАС**  
ИСТИНСКИЯТ ХЛЯБ  
тел.: 056/81 07 07; факс: 056/81 09 48

# Тема на броя - ДАНЪЦИ!

## Малко добавена стойност

### Промените в закона за ДДС и тази година остават по-скоро козметични

(от стр. 1.)

подобни практики за противоречащи на европейското право.

С изменението правото за възстановяване на ДДС се признава изрично дори и в случаите, в които съответната фактура липсва или срокът за самоначисляване на данъка е изтекъл. Регистрираните лица, които са пропуснали да направят това преди 1 януари 2009, могат да приспаднат данъчния кредит до 30 април 2009 г.

Ако спрямо регистрирано лице има влязъл в сила ревизионен акт, с който не е признато приспадане на ДДС при посочените по-горе обстоятелства, то лицето може да упражни правото на данъчен кредит през първите седем месеца на 2009 г.

Санкцията за лице, което не е самоначислило ДДС (включително при пропуснат срок за регистрация), е намалена от 100% до 5% от дължимия данък (но не по-малко от 50 лв.), а ако лицето е начислило данъка само с месец закъснение - 2% (но не по-малко от 25 лв.).

Ако в случай на пропускане на срока лицето уведоми органите по приходите в рамките на следващите два месеца, санкцията е между 100 и 300 лв. Издадените по-късно протоколи се отразяват в дневниците за данъчния период, през който данъкът е станал изискуем (а не когато са издадени).

Регламентирана е и възможност за ползване на данъчен кредит за ДДС, платен при внос, дори и при липса на митническа декларация. Това е възможно в случай, че нужните за възстановяване на косвения данък данни се съдържат в друг документ, заверен от митниците. Последното е възможно по отношение на минал внос, осъществен след 1 януари 2007.

#### Свободно предоставяне на услуги - стъпка по стъпка

Дълги години ЕС обмисля как да премахне ДДС бариерите пред свободното предоставяне на услуги. Такива са изискванията чуждестранни доставчици да се регистрират по ДДС, да подават декларации и да внасят данък, за чието възстановяване клиентите чакат с месеци. От 2010 г. висчки държави-членки на ЕС ще трябва да въведат правила, с които да освободят чуждестранните доставчици от тези задължения.

В България тази година освободени от задължение за регистрация са чуждестранни архитекти, брокери, инженери, консултанти и доставчици на услуги в сферата на недвижимите имоти. Според изменението, задължението за начис-



ляване на данъка преминава към получателя, в случай, че той е данъчно задължено лице, независимо дали е регистрирано по ЗДДС. Облекчението дава възможност на вече регистрираните чуждестранни доставчици да се deregистрират. Според измененията в Правилника за прилагане на ЗДДС тази възможност следва да се прилага и по отношение доброволно регистрирани (какви са мнозинството), за които по принцип има забрана за deregистрация до две години след годината на регистрация.

Практически промяната дава предимство на чуждестранните доставчици пред местните, тъй като няма да се налага клиентите им да плащат ДДС и да чакат възстановяването му.

#### По-ясно, по-лесно

С измененията в закона за ДДС се прави стъпка и в посока приближаване на някои формални изисквания към европейските правила и практики. Например подписът на съставителя отпада като задължителен реквизит на фактурите, което явно противоречеше на европейските директиви в тази насока.

Регистрираните лица, занимаващи се с вътреобществна търговия, трябва да имат предвид, че праговете, над които са длъжни да подават Интрастат декларации (единна европейска система за събиране и обобщаване на статистически данни за движението на стоки в страните от ЕС) се увеличават от 300 хил. на 400 хил. лв. за изпращания и от 150 хил. на 250 хил. лв. за пристигания. Промяната ще освободи значителен брой търговци от изисквания за деклариране.

В случаи на бартерни сделки законът изисква определяне на пазарната цена на насрещните доставки и начисляване на ДДС върху нея. С измененията в ЗДДС се регламентира изрично, че извършената първо доставка следва да бъде считана за плащане на аванс и фактурирана от получателя.

Изрично се урежда и задължението изпращането на собствени стоки в друга държава членка да се третира като вътреобществна доставка подобно на продажбата им. Чрез декларирането на

тази доставка в европейската система за обмен на информация по ДДС (VIES) данъчната администрация на получаващата държава членка ще бъде уведомена и ще може да потърси отговорност от данъкоплатеца. Това ще става в случаите, в които лицето, изпратило стоките от България, не се е регистрирало за вътреобществно придобиване там.

#### ДДС и за стоки в личния багаж

Регламентира се облагането с ДДС на стоки в личния багаж на пътници, пристигащи от страни извън ЕС. Така от 1 декември 2008 г. за пътуващите по суша в сила влезе праг от 300 евро, над който при внос на стоки, различни от алкохол и тютюневи изделия, се дължи косвен данък. За пътуващите по въздух или море се въвежда нов праг - от 430 евро. Така лаптоп, внесен от САЩ на цена 400 евро, би могъл да мине без облагане, ако човек си го носи на връщане от чужбина със самолет или кораб. Ако същият вид техника обаче пристига с кола, може да се наложи за нея да се плати и ДДС.

При вноса на акцизни стоки (алкохол и тютюневи изделия) в сила са отделни количествени прагове. Те са 200 цигари (1 стек), 100 пурети, 50 пури или 250 г тютюн.

При алкохолните напитки количествените прагове са 1 л за питиета със съдържание на алкохол над 22%, общо 2 л за напитки със съдържание под 22%, 4 л непенливо вино и 16 л бира. Не се допуска обаче изпълване на 100% от количествените прагове за всяка стока поотделно, а се събират дяловете на различните видове и при надхвърляне на 100% следва облагане.

#### Нещо повече от европейски закон

Макар и бавно, две години след въвеждането му българският закон за ДДС става по-европейски. Сега, когато и администрацията, и бизнесът са натрупали достатъчно опит по прилагането му, е време да се помисли и за промени, които биха облекчили значително бизнеса в страната. Макар и не задължителни, те са въведени от редица страни членки. Такива например са възможност за облагане на лихвите по заеми, освободени от данък складове, групова регистрация за ДДС цели, общо освобождаване от ДДС при внос. Предварителното въвеждане на новите правила в облагането на услугите би предоставило както повече предсказуемост и време за подготовка на бизнеса, така и възможност за обмисляне на детайлите по прилагането му от администрацията и експертите.

## Тема на броя - ДАНЪЦИ!

### Ползването на данъчен кредит за минали периоди

Една от несъмнено най-съществените промени в ЗДДС, които са в сила от 1 януари 2009 г., е промяната в условията за упражняване правото на данъчен кредит (ДК), регламентирана с разпоредбите на новия чл. 73а на закона.

Тя е пряко отражение на становището на Съда на европейската общност (СЕО) по прилагането на Шестата директива относно общностната система за облагане с ДДС на доставки, за които е приложим режимът за самоначисляване на данъка, изразено в решение на съда от 08. 05. 2008 г. по дела С -95/07 и С - 96/07. Според това решение на СЕО правото на ДК е същностен елемент на системата за функциониране на ДДС с абсолютен характер и е неразделна част от нея. Ето защо към лишаване на данъчно задължените лица (ДЗЛ) от това право би следвало да се прибегва само при обстоятелства, които доказват наличието на умишлено отклонение от данъчните разпоредби, с което се нанасят щети на фиска. Техните формални нарушения са обект на разпоредбите за административни наказания и санкции, предвидени в закона.

Всеизвестно е, че в досегашната практика на нашата администрация по приходите този принцип много често се пренебрегваше, и на ДЗЛ се отказваше ДК на формални основания. В резултат на това за периода след 1 януари 2007 г., през който по силата на хармонизацията на данъчното ни законодателство с европейското принципите на Шестата директива би следвало да се спазват, у нас са налице много откази на ДК, издадени в нарушение на тези принципи. Поради това, че тяхното прилагане с обратна сила е невъзможно, за коригиране на нарушенията е дадена възможност ДЗЛ да ползват неправомерно отказан им ДК за доставки, извършени след 1 януари 2007 г., при които би бил приложим новият чл. 73а на ЗДДС.

Тази възможност е регламентирана с разпоредбите на § 18 от Преходните и заключителни разпоредби (ПЗР) на ЗИДЗДДС. На практика хипотезите, които очертават посочените в тях фактологични обстоятелства, при които ДЗЛ имат това право, фактически връща приложението на чл. 73а назад във времето за периода 1 януари 2007 г. - 31 декември 2008 г. и дават възможност да се коригира неправомерно отказан ДК за този период.

В зависимост от конкретните обстоятелства, при които ДЗЛ не са ползвали ДК за доставки, извършени в този период, за който би бил приложим чл. 73а на закона, корекциите се извършват



чрез приспадането на кредита от техните данъчни задължения през настоящата година. Тази възможност може да се използва до четвъртия данъчен период, т.е. до м. април включително на 2009 г. - за хипотезите по ал. 2 и 3 на § 18 и до седем данъчни периода, т.е. до м. юли включително на 2009 г. - за тези по ал.3 на същия параграф. Какви са практическите действия, които следва да извършат ДЗЛ, за да използват тази възможност?

Преди всичко лицата трябва да са наясно дали и при какви обстоятелства е приложима тя за извършените от тях доставки за периода, обект на корекции, т.е. да са наясно със следните въпроси:

#### 1. Кои ДЗЛ имат право да извършват корекции на отказан им ДК за минали данъчни периоди?

В съответствие с разпоредбата на ал.1 от §18 на ПЗР на ЗИДЗДДС: *"Регистрираните лица - получатели по доставката или в'осители, за които да'ъкът е ста'ал изискуем като лице - платец по глава осма, които до 1 я'уари 2009 г. 'е са 'ачислили да'ък по реда 'а чл. 86, ал. 1, и/или 'е са упраж'или правото си 'а ДК за 'его, могат да 'ачислят да'ъка, съответ'о да упраж'ят правото си 'а приспада'е 'а ДК, в 4-месече' срок от влиза'ето в сила 'а този зако'".*

Следователно от възможността за ползване на неправомерно отказан им ДК за периода 1 януари 2007 г. -31 декември 2008 г. може да се възползват регистрираните по ДДС лица, получатели или вносители на доставки, при които те са платци на данъка по реда на глава осма от ЗДДС.

#### 2. При кои видове доставки получателите и вносителите им са платци на данъка по реда на глава осма от закона?

Такива са доставките, обект на разпоредбите на посочената глава на закона, в т.ч., както следва:

2.1. Доставките, при които доставчикът не е регистриран по ЗДДС и не е установен на територията на страната и данъкът е изискуем от получателите им по реда на чл.82 от закона, посочени в неговата:

2.1.1. алинея 2 - за доставените им:

- услуги по чл.21, ал.3 на закона, независимо дали доставчикът им е установен в държава членка на ЕС или в трета страна или територия;

- услуги по чл.22, 23 и 24, получени от доставчици, установени на територията на друга държава членка на Общността;

- стоки, които се монтират или инсталират от или за сметка на доставчик, установен на територията на държава членка на Общността;

- природен газ чрез тръбопроводи или на електрическа енергия от доставчик, установен извън територията на страната, независимо дали в държава членка на ЕС или извън Общността.

2.1.2. алинея 3 - за доставки, при които данъкът е изискуем от придобиващия по тристранна операция, осъществена при условията на чл.15 от закона.

2.1.3. алинея 4 - за доставки, свързани с инвестиционно злато, при които данъкът е изискуем от получателя им.

2.1.4. алинея 5 - за доставки на отпадъци, облагаеми по реда на чл. 163а на закона, при които данъкът е изискуем от получателя им, независимо дали доставчикът им е данъчно задължено или данъчно незадължено лице.

2.2. Вътреобщностно придобиване на стоки (ВОП) по смисъла на чл. 13 от закона, при които данъкът е изискуем от получателя им по силата на чл. 84 от глава осма.

2.3. Вносителите на стоки по инвестиционни проекти, които имат разрешение от министъра на финансите за прилагане на специалния режим за облагане по реда на чл. 164 на закона.

На практика това са всички получени доставки от регистрирани по ЗДДС ДЗЛ, при които е налице т. нар. "обърнато данъчно задължение" и задължен да начисли ДДС за тях е не доставчикът, а получателят им.

Според нас регистрираните по ЗДДС лица имат право да ползват ДК за минали периоди и за получени доставки от внос по чл. 16 от закона, отказан им поради пропуснат прекузивен срок по чл. 72, ал. 1 от закона. Аргумент за това по наше мнение е това, че в тези случаи не е налице обърнатото данъчно задължение, но данъкът също е изискуем от вносителите по чл.16 на закона и те са посочени като такива в чл. 83, ал. 1 от глава осма. За целта лицата следва да притежават митническа декларация за вноса на доставката, в която са посочени като вносители, и да са внесли за нея ДДС по реда на чл. 90, ал.1 на закона.

(продължава в следващия брой)



## ОФЕРТИ ОТ ЧУЖДИ ФИРМИ ЗА БЪЛГАРИЯ

## БИЗНЕС СЪТРУДНИЧЕСТВО

**04.02.09.01 ВС Мароко**

Компания от Мароко желае да установи контакт с български фирми, изнасятели на дървен материал (дъб, ясен, MDF, талашит) и кухненски мебели. Фирмата проявява интерес и от контакти с производители и изнасятели на други мебели.

**04.02.09.05 ВС Словакия**

Транспортно-логистична фирма от Словакия търси търговски партньори, на които да предложи своите услуги.

**04.02.09.06 ВС Полша**

Компания от Полша желае да установи контакт с български фирми, производители на отливки по методите sand casting, shell moulded, shell core.

**04.02.09.07 ВС Полша**

Фирма от Полша търси контакти с български фирми, производители и изнасятели на полиетилен и полипропилен.

**04.02.09.09 ВС Полша**

Полска фирма търси дистрибутори на билки Delphinium consolida L. и ментолово масло от menthae piperitae.

**04.02.09.03 ВС Иран**

Компания от Иран, производител и изнасятел на газови радиатори и камини, предлага контакти на заинтересовани български фирми.

**04.02.09.04 ВС Полша**

Полска фирма предлага метални и стоманени валци.

**04.02.09.15 ВС Полша**

Полска фирма предлага декоративни растения.

**04.02.09.10 ВС Полша**

Компания от Полша предлага ламарина, тръби, медни и месингови изделия. Фирмата проявява интерес към контакти с български производители от същия бранш.

**04.02.09.16 ВС Полша**

Компания от Полша предлага продукти от полиуретенова пяна.

**04.02.09.17 ВС Полша**

Полска компания предлага натурална козметика. Фирмата се интересува от дългосрочни контакти. Проявява интерес от сътрудничество с вносител на едро и дистрибутори. Търси официален представител за България.

**04.02.09.02 ЕЕН Испания**

Испанска фирма, специализирана в об-

ластта на услугите за еко и интензивно земеделие, търси агенти, дистрибутори. Фирмата предлага също техническа и инженерна помощ. Работен език - Английски.

**04.02.09.11 ВС Полша**

Полска фирма предлага удължители и електротехническо оборудване.

**04.02.09.18 ВС Полша**

Полска фирма предлага съединителни елементи за железници.

**04.02.09.09 ВС Полша**

Фирма от Полша предлага ламарина за покриви.

**04.02.09.012 ВС Полша**

Фирма от Полша предлага сепаратори, маслени и въздухопечиствателни филтри.

**04.02.09.13 ВС Полша**

Фирма от Полша предлага измервателни, режещи инструменти и инструменти за пластична деформация при студено обработване.

**04.02.09.14 ВС Полша**

Полска фирма предлага механични строителни и градивни инструменти, инструменти на фирма Stanley, DeWalt, Black and Decker, Fiskars.

**04.02.09.04 ВС Унгария**

Унгарска компания предлага дългосрочно бизнес сътрудничество на български фирми. Компанията търси партньор за отглеждане на слънчоглед. Фирмата може да бъде производител или да притежава свободни площи за такова производство.

**04.02.09.01 ЕЕН Франция**

Френска компания, специализирана в изграждането на предаватели за безжичен трансфер на данни, разработва широка гама от безжични предаватели на данни за промишлени, научни и медицински приложения. Три категории предаватели са на разположение, с различни типове сензори. Фирмата търси партньори. Работен език - Английски.

**04.02.09.03 ЕЕН Полша**

Полското дружество, което е специализирано в производство на плазмени на LCD опаковъчни машини с лазерно рязане (от ултра тънки до дебели работни листове). Фирмата търси партньори. Работен език - Английски.

**04.02.09.04 ЕЕН Полша**

Полска строителна фирма, изграждаща

къщи, врати, прозорци и др. аксесоари за къщата и дома, търси търговски посреднически услуги. Работен език - Английски.

**04.02.09.05 ЕЕН Полша**

Полското дружество, специализирано в производството на брави за врати, дръжки и оборудване, Master ключови брави и системи за търговия, предлага посреднически услуги на чужди фирми, занимаващи се с подобни продукти и в същото време търси търговски посреднически услуги за своите продукти. Работен език - Английски.

**04.02.09.06 ЕЕН Полша**

Полска компания, специализирана в търговията на дребно и монтаж на различни видове врати, гаражни врати и моторни задвижвания, желае да намери търговски партньор, който произвежда такова оборудване. Реципрочни разпределения са също така добре дошли. Фирмата също така желае да разпространява дървени материали за строителство. Работен език - Английски.

**11.02.09.01 ЕЕН Франция**

Френска фирма търси партньор за доставка на леки и евтини слънчеви колектори. Фирмата търси търговско споразумение с техническа помощ за приспособяване на колектора към специфични нужди. Работни езици - френски, английски.

**11.02.09.02 ЕЕН Великобритания**

Британски изследователи са разработили начин за преобразуване на двусулфидни гликосъединения в триетерни такива, които после могат да бъдат използвани за производство на гликопротеини с подобрена химична и ензимна стабилност. Университетът желае да установи контакти с фирми, които се интересуват от разработване на търговските възможности, които дава този нов начин за преобразуване. Работен език - английски.

**11.02.09.03 ЕЕН Германия**

Новосъздадена немска фирма предлага експертни услуги за разработка, проектиране и производствена поръчкови хуманоидни роботи и части за роботи. Фирмата търси партньори за техническо сътрудничество за изследователски проекти или за нови сфери на приложение, например в сигурността. Работни езици - немски, английски.

**11.02.09.04 ЕЕН Великобритания**

Британски университет е разработил нов вид камера за наблюдение на тъка-

## ОФЕРТИ ОТ ЧУЖДИ ФИРМИ ЗА БЪЛГАРИЯ

## БИЗНЕС СЪТРУДНИЧЕСТВО

ни, която не оказва влияние върху тъканта и запазва анатомията и физиологията ѝ. Новото устройство позволява и по добро изображение на тъканите. Университетът търси партньор, който ще помогне за комерсиализирането на технологията. Работен език - английски.

**11.02.09.06 ЕЕН Полша**

Полска фирма търси технология за употреба на канална утайка, която да отговаря на всички екологични изисквания. Крайният продукт от процеса трябва да има свойствата на антропогенна почва. Фирмата се интересува от търговско споразумение с техническа помощ. Работен език - английски.

**18.02.09.02 ВС Словения**

Компания от Словения желае да установи контакти с български търговци на мляко, млечни продукти и бира. Компанията е производител на машини и оборудване за производство на млечни продукти и пиво.

**18.02.09.03 ВС Испания**

Испанска компания, търговец на хранителни стоки, желае да установи контакти с български фирми, производители на млечни и месни продукти, проявяващи интерес за експорт на испанския пазар.

**18.02.09.05 ВС Тунис**

Компания от Тунис е с предмет на дейност производство и търговия с парфюмерийни и козметични продукти. Дружеството желае да установи контакти с български фирми, потенциални доставчици на опаковки за продукцията.

**18.02.09.02 ЕЕН Германия**

Немска фирма предлага охладено свинско месо на атрактивни цени. Месото е с всички необходими сертификати. Капацитет за внос - 22 тона месечно. Фирмата предлага продукцията си на месо-преработватели. Работен език - Английски.

**18.02.09.11 ВС Турция**

Турска компания, производител на тъкани, плетива и памучни прежди, предлага контакти на български фирми - производители на трикотажни облекла и търговци на текстил и прежди.

**18.02.09.01 ЕЕН Великобритания**

Английска фирма предлага революционни прахосмукачки - роботи, които почистват сами площ между 60 и 80 кв.м с едно зареждане на батериите. Някои модели имат дисплей и дават възможност за програмиране на 7 чистения се-

дмично. Работят с вградени сензори, гариращи заобикаляне на мебели и пълно почистване. Фирмата предлага продуктите си на консигнация на търговски вериги. Работен език - Английски.

**18.02.09.06 ВС Испания**

Испанска фирма, производител на режещи инструменти, търси контакти с български фирми от строителния и машиностроителния бранш, производителни на тръби, лули и др.

**18.02.09.12 ВС Люксембург**

Компания от Люксембург е един от водещите доставчици на формовани части за пластмасови изделия и сервизно обслужване на оборудване и съоръжения. Фирмата желае да установи контакти с български предприятия и доставчици на малки и средни машинно обработени метални части за съоръжения в Люксембург и Канада.

**18.02.09.14 ВС Турция**

Турска компания, производител на домашни потреби (дъски за гладене, домакински стълби и дребна железария, желае да установи контакти с български фирми-вносители и търговци на такива изделия.

**18.02.09.01 ВС Русия**

Производствено предприятие ВолгаСтрап, гр. Кострома, предлага високоустойчива метална опаковъчна лента с приложение от металургични и дървообработващи предприятия, производители на тръби и строителни материали, както и от други предприятия, опаковащи тежка и габаритна продукция.

**18.02.09.04 ВС Беларус**

Свободна икономическа зона Беларус, предлага детски и дамски санитарни и хигиенни продукти. Предлагането е насочено към търговци на едро - фармацевтични и козметични компании.

**18.02.09.07 ВС Турция**

Турска компания, производител на аксесоари и дребно обзавеждане за бани и кухни, предлага контакти на български фирми, заинтересовани от техните изделия.

**18.02.09.08 ВС Румъния**

Румънска компания, един от най-големите производители и износители на електродвигатели, автомобилно и електрооборудване и др., предлага контакти на български фирми - вносители и дистрибутори. Компанията търси офици-

ален представител за България.

**18.02.09.13 ВС Украйна**

Украинска компания, производител на изделия от благородни метали (сребърни подноси, съдове, църковни стоки и аксесоари и др.), предлага контакти на български търговци.

**18.02.09.15 ВС Украйна**

Украинска компания предлага оборудване за консервната промишленост - съоръжения, поточни линии, преси за бутилиране.

**18.02.09.10 ВС Унгария**

Унгарска компания, производител на хранителни добавки за месната промишленост (соеви протеини, оцветители, емулгатори и др.), опаковъчни материали и готови опаковки, предлага дългосрочно сътрудничество на български месни предприятия и търговци на месо и месни изделия.

**18.02.09.03 ЕЕН Литва**

Литовска компания, произвеждаща безалкохолни напитки, търси търговски посредници. Компанията има възможност да произвежда енергийни напитки, студен чай и изотонични напитки по поръчка на клиента. Работен език - Английски.

**18.02.09.04 ЕЕН Румъния**

Румънска компания, специализирана в дизайн на осветителни тела и полихромно осветление, търси агент или дистрибутор. Работен език - Английски.

**18.02.09.05 ЕЕН Франция**

Френска компания, специализирана в дизайн и маркетинг на дървени играчки, търси търговско, техническо и производствено сътрудничество. Работен език - Английски.



При интерес към  
определена оферта,  
публикувана на страниците

на  
**БизнесОз**®

моля обърнете се за по-  
подробна информация към:

**БсТПП, тел: 81-01-29**

# Тема на броя - ДАНЪЦИ!

## Дишай по-леко

### Няколко идеи за намаляване или отлагане на данъчно бреме

В условията на финансова криза много предприятия обръщат по-голямо внимание на данъчното планиране като път към намаляване на разходите. Някои от техниките за облекчаване на данъчните задължения са добре познати и се използват широко. Други могат да бъдат предмет на дискусии и дори оспорване от страна на органите по приходите, поради което следва да се прилагат след внимателна преценка. Има и идеи, които работят в други страни. За да може те да се използват и в България обаче, са нужни промени в законодателството.

#### Данъчна амортизация в точката на замръзване

Моделирането на данъчната амортизация е една от най-разпространените и безрисковите практики. Тя принципно се различава от счетоводната и е меродавна за определяне на данъчната печалба. В зависимост от финансовия си резултат дружествата могат да заложат максималната амортизационна норма или пък, при ниски печалби и лоша конюнктура, да прилагат минимални норми и да запазят по-високите амортизации в бъдеще.

Счита се, че амортизация в размер на 1% годишно е приемлива като минимум. По-агресивен подход е прилагане на амортизация, близка до нулата, но подобни практики са много редки. Данъчна амортизация спира да се начислява за активи, които не се използват за период, по-дълъг от 12 месеца (въпреки че за тези активи продължава да се начислява счетоводна амортизация). Прилагането на ниска данъчна амортизация по време на слаби финансови резултати е от полза, понеже не увеличава допълнително данъчната загуба, за пренасянето на която има времеви ограничения.

#### Преференциите - изчезващ вид

Друг начин за плащане на по-малко данъци е използването на данъчни преференции.

Една от тях е тази за пълно преотстъпване на корпоративния данък за производствена дейност в общини с висока безработица. Практиката показва, че тази преференция се използва сравнително безпроблемно и нейното прилагане е удобен начин за плащане на по-ниски данъци.

От началото на 2009 г. се въведе възможност за пълно преотстъпване на корпоративен данък за по-широк кръг дейности в сферата на производството, селското стопанство, преработвателна-



та промишленост, високите технологии и инфраструктурата. Изискването е да се направи инвестиция от 10 млн. лв. годишно, като не е ясно дали вложението трябва да бъде направено в рамките само на една година или да се инвестира през всяка от петте години по 10 млн. лв. Трябва да се отбележи обаче, че предстои одобряване на преференцията от Европейската комисия. В професионалните среди има съмнения за получаване на положително становище поради съществуващите неясноти в приетите правила и прекалено широкия обхват на приложението им. Затова е добре да се изчака мнението на ЕС, преди да се планират бъдещи инвестиции на базата на тази преференция.

Удобна и безрискова преференция е предоставянето на ваучери за храна на служителите. Законодателството предвижда необлагаем размер за ваучерите от 60 лв. на месец на служител. Тази сума е приспадаема за корпоративни цели и не подлежи на облагане с личен данък и социални осигуровки. По този начин на служителите може да се предостави по-висок разполагаем доход с по-ниски разходи за работодателя.

Специфични данъчни преференции съществуват за земеделските производители (преотстъпване на 60% от дължимия данък печалба), социални и здравноосигурителни фондове (преотстъпване на 50% от дължимия данък печалба) и за предприятия, наемащи безработни лица (намаляване на данъчния резултат с годишния размер на изплатените заплати и осигуровки).

#### Преструктуриране в групата

Доста от предприемачите оперират с няколко компании в България. Най-често това се прави за ограничаване на риска, като всеки бизнес се концентрира в отделна компания. Друга причина е, че така се ограничава участието на външни акционери само в определени проекти.

Функционирането на много компании обаче не е особено изгодно от данъчна гледна точка. Причина за това е липсата на групово облагане в страната - та-

ка например, ако едно дружество е на печалба, а друго на загуба, няма възможност за компенсиране на губещото с печелившото. Липсва и групово третиране на компаниите за ДДС цели. То съществува в повече от десет от страните - членки на ЕС (в това число Австрия, Белгия, Унгария и Чехия, като последната го въведе от началото на тази година) и спомага за по-ефективно ползване на данъчен кредит в рамките на една група, тъй като вътрешногруповите трансакции не се взимат предвид.

Наличието на много компании налага и съобразяване със сложните правила на трансферното ценообразуване по отношение на вътрешногруповите трансакции.

Ето защо понякога е данъчно ефективно да се намали броят на компаниите и няколко фирми да се слеят в една. Тези преобразувания като цяло са данъчно неутрални и не би трябвало да доведат до непосредствено плащане на данък. Освен това сливането на компании намалява административните разходи и спомага за по-централизираното управление на бизнеса.

При групи с голямо вътрешно финансиране е възможно създаване на отделно дружество, което да концентрира свободните средства и да ги предоставя на компаниите, които имат нужда. Възможно е това дружество да се създаде в юрисдикции, които стимулират подобни операции и да се постигне необлагане на лихвения приход в чужбина, като се запази признаването на лихвения разход за данъчни цели. Подобно планиране например може да бъде направено, като се използват Малта, Холандия и Белгия.

#### Данъчните загуби - презареждане

Новата конюнктура наложи преразглеждане на финансовите планове на предприемачите. За вече започнали проекти се оказва, че ще възвърнат вложеното в тях за повече години от очакваното и това води до натрупване на големи данъчни загуби. Тъй като последните се пренасят за пет години, е възможно част от тях да не могат да се използват. Съществуват техники за освежаване и запазване на загубите. Така например, дружество с натрупани загуби може да продаде подценени активи на друго дружество и с реализираната печалба да пренесе част от загубите си.

#### Такса смет - скритият данък

Местните данъци и такси могат да

(продължава 'а стр. 7.)



# Тема на броя - ДАНЪЦИ!

## Дишай по-леко

### Няколко идеи за намаляване или отлагане на данъчно бреме

(от стр. 6.)

бъдат значителни като размер за дружествата, особено за тези със скъпи недвижими имоти. Принципно данъкът върху недвижимите имоти и такса смет се дължат от фирмите върху отчетната стойност на имотите. Затова при поевтиняване на имотите е възможно да се направи счетоводна обезценка, което да доведе до по-ниски местни данъци и такси.

Също така повечето общини предвиждат плащане на местните данъци на база на съдове за смет или плащане на по-ниски данъци за имоти, които не се ползват - тези опции може да са по-изгодни, но за прилагането им е необходимо подаване на декларации в установени срокове.

#### Върнете ми акциза, моля

Малко известно е, но при използване на акцизни стоки в производството има възможност за възстановяване на вече платен акциз или освобождаване от задължението за плащане при закупуване на стоките.

Спестяване от акциз е възможно за горива и електрическа енергия, използвани при производството на стъклени изделия, керамични изделия, строителни материали, метали и метални изделия. Също така, ако разходите за електрическа енергия са над 50% от всички разходи, законът дава право да възстановите платения акциз за използваната енергия.

Производителите на електроенергия пък могат да се освободят от плащане на акциз за енергийните суровини, използвани в производството (например акциза, платен за въглища). Може да се възстанови и платеният акциз за алкохол, използван в производството на неалкохолни стоки (лекарства, храни и пр.).

#### Какво може да направи държавата

Данъчната политика на правителството по време на криза като цяло е предпазлива. В края на миналата година в желание за запазване на бюджетните приходи бяха отхвърлени без много обсъждания предложения за въвеждане на модерен холдингов режим, по-бързо възстановяване на ДДС, начисляване на ДДС върху лихвите от финансовите институции и пряко прилагане на данъчните спогодби, като същевременно се прокарваха популистки идеи като прис-



падане на лихви по ипотечни кредити.

Въвеждането на модерен холдингов режим за необлагане на печалби от продажба на инвестиции и освобождаване на дивидентите би облекчило инвестициите на българските компании на други пазари. Подобна промяна би премахнала и практиката инвестициите в страната да се правят от страни с благоприятен холдингов режим, като евентуална продажба на акции става именно там и остава без облагане в страната. Въвеждането на такъв режим би било свързано с известна загуба на данъчни приходи в краткосрочен етап. От друга страна обаче, подобна промяна ще стимулира създаването на холдингови дружества в страната и би привлякла управленски персонал, който обикновено е и по-високоплатен.

#### Отдавна бизнесът иска данъчните спогодби да се прилагат директно

Въвеждането на подобен подход би облекчило неимоверно взаимоотношенията с чуждестранните доставчици, като в същото време не би трябвало да доведе до по-ниски приходи за фиска (тъй като органите по приходите биха могли да проверяват прилагането на данъчните спогодби по време на ревизии).

По сегашния ред приложението на данъчни облекчения по спогодби като цяло подлежи на предварително одобрение от органите по приходите. Много често процедурата по получаване на подобно одобрение се превръща в истинска ревизия за чуждестранния получател на дохода. Може дори да се окаже, че разходите по предоставянето на исканата от данъчните служители информация за получения доход надвишават исканото облекчение или набавянето й затруднява до такава степен доставчика, че местният клиент се принуждава да плати данъка за своя сметка (с цел запазване на добрите търговски отношения с доставчика).

Има още един проблем. Съгласно действащите правила, ако получателят на дохода няма одобрение за прилагане на данъчната спогодба в рамките на определени срокове и данъкът не е внесен, органите по приходите могат да санкционират с лихва за забава до момента на получаване на разрешение за прилагане на спогодбата. Такава лихва може да се начисли дори и в случаи, при

които спогодбата предвижда пълно освобождаване от български данък и по този начин се стига до нелепата ситуация да се плаща лихва за забавено плащане на данък, който не се дължи.

Практическо решение би било премахване на процедурите за предварително прилагане на данъчните спогодби и въвеждане на пряко приложение на облекчения по спогодбите. Подобен благоприятен режим съществува в осемнадесет държави от ЕС, сред които са Унгария, Чехия и Румъния.

Смело решение би било пълно премахване на данъците при източника. Подобен подход беше въведен в Унгария, което заедно с съществуващия холдингов режим там привлече доста чуждестранни компании. Същевременно приходите от тези данъци не представляват съществена част от фискалните поступления, а ползите за бизнеса от премахването им според много експерти биха били по-значителни. Облагането на активен доход на чуждестранни доставчици, които не са установени в страната (като доход от консултантски услуги) е нещо нечувано за утвърдени данъчни юрисдикции в ЕС, като Великобритания, Холандия, Белгия, Люксембург.

#### ДДС за финансовите услуги

Друга промяна, която би подпомогнала финансовия сектор в сегашния момент, е въвеждането на опция за облагане на финансовите услуги с ДДС. Така банките ще могат да си възстановяват платения косвен данък, а това ще увеличи ликвидността им. Европейското законодателство позволява облагането на финансовите услуги с ДДС, което може да се извършва по желание на доставчика. Това би довело до възстановяване на част от ДДС при покупките и би намалило разходите на банките. Начисляването на косвения данък не би трябвало да повлияе негативно на получателите на финансови услуги, които са регистрирани по ДДС лица и се ползват с добро възстановяване на ДДС. Тази възможност се прилага в някои страни от ЕС като Франция, Германия, Австрия, Естония и Литва и се очаква да бъде въведена през 2012 г. във всички страни членки.

Описаните техники са част от данъчния арсенал за справяне с икономическата криза, като за всеки конкретен случай може да се намери най-оптимално решение. Дали ще бъде изпитано или експериментално е въпрос на математика. И смелост, разбира се.

## КЗК прие методиката за определяне на санкциите по Закона за защита на конкуренцията

На 3 февруари 2009 г., Комисията за защита на конкуренцията прие правилата за определяне на имуществените санкции, глобите, периодичните имуществени санкции и периодичните глоби, налагани на предприятията, на сдружения на предприятия или на физически



лица при нарушение на новия ЗК. Методиката е изработена в съответствие с европейските принципи за санкционна политика и съгласно указанията на ЕК.

В документа са конкретизирани критериите при определяне на размера на санкциите, тежестта на нарушенията, както и тяхната продължителност.

Сред най-тежките нарушения са посочени картелните споразумения, както и стратегическите злоупотреби с господстващо положение. В тези случаи се предвижда санкция от до 10% от стойността на продажбите, реализирани от предприятието на територията на страната през последната финансова година от участието му в нарушението.

За утежняващи ще се считат редица обстоятелства, сред които несъдействието или възпрепятстване на КЗК, предлагане или даване на "обезщетение" или "компенсация" на други предприя-

тия за включването им в нарушението, както и инициране или подбудителство за извършване на нарушение.

Предприемането на своевременни мерки за ограничаване на вредните последици от нарушението, ефективното съдействие на КЗК, както прекратяване на нарушението веднага след намесата на комисията, ще бъдат приемани за смекчаващи обстоятелства.

Посочено е, че КЗК не би следвало да прилага автоматични аритметични методи за определяне на санкциите, за да се предотврати възможността на нарушителите да изчислят предварително точния размер на санкцията, която би им била наложена, с цел да калкулират този размер като "разход нарушение".

**G Галди ООД**

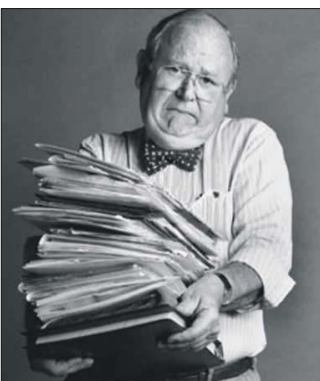
„крепежни елементи,  
алуминиеви парапети“  
056 844712; 056 845309;  
www.galdibg.com;  
galdibs@abv.bg

**Бургаската търговско  
промишлена палата съобщава  
на своите членове, че  
разполага база данни на  
италиански фирми, желаещи  
сътрудничество и коопериране  
с български партньори.  
За повече информация -  
тел.: 056/810129**

### Подписахме с Австрия Спогодба за избягване на двойното данъчно облагане

Министърът на финансите Пламен Орешарски и вицеканцлерът и федерален министър на финансите на Австрия Йозеф Прьол подписаха междуправителствена Спогодба за избягване на двойното данъчно облагане /СИДДО/. Действащата към настоящия момент Спогодба между Република Австрия и Република България е подписана още през 1983 година в условията на коренно различни икономически отношения между двете страни, което я прави неефективна. И двамата министри отбелязаха, че новата спогодба защитава интересите и на двете държави и допринася за хармоничното развитие на двустранното сътрудничество между тях.

Двамата финансови министри се обединиха около мнението, че координираните действия на държавите-членки на ЕС за справяне с ефектите от кризата трябва да продължат, като се отчита спецификата на ситуацията във всяка една страна.



**Оставете си време и за бизнес**

**с КОМПЮТРИ  
КОМПЮТЪРНИ МРЕЖИ  
СОФТУЕР  
от БУСОФТ**



**БУСОФТ** Бургас, к-с Бр. Миладинови бл. 42А  
www.busoft.bg тел.: 056 / 810956, 810957; факс: 056 / 810955

**ПЕЧАТНИЦА**

**ПОЛИГРАФ**  
БУРГАС

ОСЪЩЕСТВЯВА  
ЗАТВОРЕН ЦИКЪЛ  
НА ПОЛИГРАФСКИ УСЛУГИ -  
ОТ ДИЗАЙНЕРСКИЯ ПРОЕКТ  
ДО ГОТОВОТО ИЗДЕЛИЕ

056/ 84 15 95  
82 84 84

ул. "Лермонтов" № 13, ет.2  
до хотел "България"  
e-mail: baltika@bginfo.net

**ЛИСТОВ ОФСЕТОВ ПЕЧАТ:**

многоцветни рекламни материали; етикети; каталози и книги; плакати; вестници; списания; календари и др.

**ОФСЕТОВ ПЕЧАТ НА ФОРМУЛЯРИ:**

листови и безкрайни формуляри; транспортни документи; билети за спортни и културни мероприятия; работни карти; стокови и складови разписки; самолетни и автобусни билети

**МАКСИМАЛЕН РАЗМЕР 70/100 см**

**БизнесОз®**



**Рекламно-информационно издание**

За реклами: ул. "А. Каравелов", 12<sup>Б</sup>  
8000 гр. Бургас  
телефон: 056 / 81 01 29

За контакти: ул. А. Каравелов 12 Б, 8000 Бургас, п.к. 644,  
тел.: 056/812007, 056/810129,

В бюлетина са използвани материали от Инфобизнес,  
Капитал и др. икономически издания