



БУРГАС, 22 януари 2013, вторник

БизнесЮг®

Брой 1 (613)
Година XXIII

ИЗДАНИЕ НА БУРГАСКАТА ТЪРГОВСКО-ПРОМИШЛЕНА ПАЛАТА
Безплатен абонамент за членовете на БСТПП

РЕКЛАМНО - ИНФОРМАЦИОННО ИЗДАНИЕ

SEVAN Ltd.
8000 Бургас
ул. Одрин, 15
тел./факс: 056/813-188
e-mail: office@sevan-bg.com; www.sevan-bg.com

Балкани АК
2001
тел.: 056/898 074 e-mail: balkani@list.ru

Лемна Екоинвест - България АД
тел.: 056/ 84-14-03; факс: 056/ 84-14-13
e-mail: lemna_bg@infotel.bg; www.lemna-ecoinvest.com

София Франс Ауто - Бургас
8008 Бургас, ул. "Транспортна", 3, www.sfa-burgas.bg



MASTERHAUS
СТРОИТЕЛЕН ХИПЕРМАРКЕТ

Бизнес отличията на Бургаската палата - признание и престиж

На 19. 12. 2012 г. за 20-ти пореден път Бургаската търговско-промишлена палата връчи традиционните си годишни награди на фирми, организации и личности с особени постижения и принос към икономиката на региона през годината. Тържественото събитие и последвалия Коледен коктейл уважиха официални лица от държавната власт, дипломати, представители на бизнеса, академичните среди и медиите.



Спонсорите на мероприятиято „Диамант 99“ ООД – Карнобат, „Атлантик“ АД – Бургас, „Биздинг ЗАХ“ ЕООД, „Странджа – МП“ ООД – Боярово, Сладкарска верига „Роза“ – Бургас, „Винекс Славянци“ и Странджа – Шато Росеново предоставиха любезно за гостите на Коктейла изискани храни и напитки.

В приветственото си слово Председателят на Палатата Цанко Иванов благодари на всички, които подкрепиха (продължава на стр. 3.)

Определени са процедурите за осъществяване на публично-частно партньорство

Правителството прие Правилник за прилагане на Закона за публично-частното партньорство (ПЧП) и Наредба за условията и реда за планиране и критериите за включване на проекти за ПЧП в оперативния план и в програмата за реализация на общинския план за развитие. Двата документа са част от нормативната уредба, която определя процедурите за осъществяване на публично-частно партньорство.

Законът за ПЧП беше приет в средата на м. г. и влезе в сила от 1 януари 2013 г. Той е един от инструментите, чрез които държавата стимулира сътрудничеството между публичните и частните партньори с цел повишаване инвестиционната активност.

С Правилника се уреждат условията и редът за прилагане на Закона за ПЧП. В неговите осем глави са разписани процесът на планиране на реализацията на проекти за ПЧП, вкл. в случай на инициатива от заинтересовани лица; провеждането на подготвителни действия; редът за включване на съответния проект в държавния или общинския бюджет; разпределението на средствата (продължава на стр. 2.)

Европа разгръща предприемаческия си потенциал за възстановяване на растежа

За да се възобнови икономическият растеж и да се осигурят по-високи равнища на заетост, Европа има нужда от повече предприемачи. Най-много нови работни места в Европа — четири милиона годишно, разкриват нови дружества, най-вече малки и средни предприятия (МСП). Именно затова замес-



тник-председателят на Европейската комисия Антонио Таяни представи на 9 януари План за действие в областта на предприемачеството до 2020 г. и за решителни промени в предприемаческата култура в Европа. В плана се подчертава възловата роля на обра-

(продължава на стр. 2.)

ΑΟΝΙ ΟΟ ΕΙΣΕΛΙΘΕΙΑ
BSave
056/810957
Отдалечено онлайн резервиране на данни

СВОБОДНА ЗОНА БУРГАС
тел.: 056/84 20 47; факс: 056/84 15 62
www.freezezonebourgas.com

Ivanova & Co Ltd.
Law & Business Consulting
ПРАВНА КАНТОРА "ИВАНОВА И СЪДРУЖИЕ" ЕООД
град Бургас к-с "Славейков",
офисграда 126, до "Технополис",
вход А, ет.3, офиси No 6 и No 7
тел./факс: 00359 56 58 67 67,
тел./факс: 00359 56 58 67 77
e-mail: office@ivanovlawyers.com
e-mail: info@ivanovlawyers.com
e-mail: ivanovsiasie@mail.bg

Европа разгръща предприемаческия си потенциал за възстановяване на растежа

(от стр. 1.) зованието и обучението за израстването на нови поколения предприемачи и се предвиждат конкретни мерки за подпомагане на начинаещи предприемачи сред младежите, жените, хората в напреднала възраст, мигрантите и безработните. Поради високата безработица в ЕС остават неоползотворени ценни човешки ресурси, особено сред жените и младите хора. В плана са заложени и мерки за преодоляване на пречките пред предприемачеството, включително амбициозни стъпки за улесняване на стартиращи и нови предприятия, за по-успешно прехвърляне на собствеността върху предприятията, по-добър достъп до финансиране и възможности да се даде втори шанс на добросъвестни предприемачи, изпаднали в несъстоятелност.

Образованието по предприемачество е стимул за създаването на повече нови дружества

Между 15 и 20 на сто от учениците, които по време на средното си образование са участвали в програма за създаване на малко предприятие, впоследствие започват собствена стопанска дейност. Техният брой е от три до пет пъти по-голям в сравнение с броя на предприемачите като процент от общото население. Висшето образование в областта на предприемачеството може да стимулира създаването на високотехнологични предприятия и дружества с интензивен растеж, като подпомага развитието на стопански „екосистеми“, партньорства и отраслови сдружения.

В плана са застъпени шест основни области, в които е необходимо да се предприемат действия за създаването на благоприятна среда за развитие на предприемачеството:

1. Достъп до финансиране — освен засилване на съществуващите финансови инструменти, с които разполага, Комисията предлага също така да се създаде европейски пазар за микрофинансиране и да се опростят

данъчните структури, за да могат МСП да привличат средства чрез преки частни инвестиции (например мниоблигации, групово финансиране и инвестиции от бизнес ангели).

2. Подкрепа през решаващите етапи в жизнения цикъл на предприятието — близо половината предприятия преустановяват дейност през първите пет години след създаването им. Затова държавите членки следва да отделят повече средства, за да помогнат на новосъздадените предприятия да преодолеят този критичен период, например чрез обучение по управление, напътствия за развойно-изследователска дейност и изграждане на мрежи с партньори, потенциални доставчици и клиенти.

3. Разгръщане на новите стопански възможности, които предлага цифровата ера — МСП се разрастват двойно и тройно по-бързо, когато използват информационни и комуникационни технологии. Осигуряването на по-голяма подкрепа за уеб-базирани стартиращи предприятия и за усъвършенстване на уменията може да помогне както на уеб предприемачите, така и на предприятията с по-традиционни форми на дейност.

4. По-лесно прехвърляне на собствеността върху предприятията — всяка година близо 450 000 дружества с два милиона служители в Европа прехвърлят дейността си на нови собственици. Според оценките вследствие на това се закриват близо 150 000 дружества и 600 000 работни места. Комисията предлага да се разширят пазарите за покупка и продажба на предприятията и да се премахнат пречките за прехвърляне на собствеността върху предприятия в друга държава.

5. Втори шанс за добросъвестни предприемачи, изпаднали в несъстоятелност — в огромната част от случаите (96 на сто) причина за обявяването в несъстоятелност стават поредица от просрочени плащания или други практически проблеми. Вторият опит за собствен бизнес обаче е по-

успешен. Ето защо преди по-малко от месец Комисията предложи да не се набляга толкова силно върху ликвидацията на дружествата и да се подпомагат предприятията да преодолеят финансовите си затруднения (IP/12/1354).

6. Опростяване на административната уредба — Комисията ще продължи упорито да работи за намаляване на регулаторната тежест.

Сега Комисията ще работи в тясно сътрудничество с държавите членки, браншови организации и съответните заинтересовани страни за изпълнение на плана за действие, като крайната цел е да се изведе Европа от кризата. Ще бъде представена и пътна карта с конкретни цели и дати, за да се гарантира постигането на осезаеми резултати.

37 на сто от европейците искат да работят за себе си

Ако имаха такава възможност, четирима от всеки десет европейци биха искали да работят за себе си. Оползотворяването на този потенциал би увеличило с милиони нови фирми сектора на малките и средните предприятия (МСП) в ЕС, които понастоящем наброяват близо 21 милиона предприятия. Различни спънки спират европейците да изберат самостоятелната заетост, най-вече страхът от фалит и опасността от непостоянни доходи. Заместник-председателят на Европейската комисия Антонио Таяни представи експресно проучване на Евробарометър „Предприемачество в ЕС и извън него“, (FL354), в което също се отбелязва, че през 2009 г. повече европейци (45 на сто) са искали да бъдат самостоятелно заети лица. За три години броят им е намалял с 20 на сто, което отразява по-неблагоприятните стопански перспективи при сегашната икономическа конюнктура.

Въпреки това и сега милиони европейци обмислят възможността да започнат да работят за себе си, тъй като това би им дало лична независимост, по-добри доходи и свобода сами да избират къде и кога да работят.

Определени са процедурите за осъществяване на публично-частно партньорство

(от стр. 1.) нието на рисковете между страните, предоставянето на финансова подкрепа от публичния партньор и методът на контрол на нормата на възвръщаемост на частния партньор при изпълнението на проекта; представянето на мотивирано предложение

за изменение на договора в случаите на нарушен икономически баланс; гаранциите за изпълнение на задълженията по договора и отговорностите при неизпълнение; мониторингът и контролът на изпълнението на сключените договори за ПЧП; създаването и поддържането на ре-

гистъра за ПЧП.

В Наредбата е описано съдържанието на Националната програма за ПЧП и на общинския план за развитие и начинът на тяхното разработване. Заложени са и критериите за включване на проекти в оперативния план и програмата за реализация.

Бизнес отличията на Бургаската палата - признание и престиж

(от стр. 1.) каузата на Българската търговско-промишлена палата за признаване на правото ѝ да представлява интересите на своите 52 000 членове, работодатели на 650 000 души от светлия



сектор на икономиката. Той изтъкна способностите на бургаските предприемачи умело да се адаптират и да развиват бизнес независимо от трудната икономическа ситуация, като запазват и разширяват пазарите си, коректните си междуфирмени отношения и авторитет.

Областният управител Константин Гребенаров благодари на присъстващите за усилията и приноса им за развитието на региона, а Кметът на Община Бургас Димитър Николов призова да не се съкращават работни места и предложи съдействие на всеки, който е изправен пред такава дилема.

С престижните награди – статуетка „Порив“ на скулптора Наско Стоянов, дипломи и почетни грамоти бяха отличени:

1. „ПМУ“ АД, гр. Бургас – статуетка и диплом по случай 50-годишния юбилей на Дружеството, за постигнати високи резултати в производствената и монтажна дейност и за увеличаване на финансовите резултати спрямо предходната година;

2. инж. Иван Алексиев, Кмет на Община Поморие – статуетка и диплом за активната работа по издигане мястото и ролята на Общината във всички отрасли, съдействие и създаване на условия за развитие на местния

бизнес, за подпомагане развитието на икономиката, културата и туризма и за активна работа с НПО, в това число и с Бургаската Палата;

3. „Лукойл Нефтохим Бургас“ АД – статуетка и диплом за стартирането на един от най-мощните инвестиционни проекти в страната и в Европа на стойност 1 млрд и 300 млн долара;

4. „Пристанище Бургас“ ЕАД – статуетка и диплом за увеличаване на товарооборота през 2012 г., привличане на нови клиенти и изграждане на нова контейнерна линия, реализацията на инвестиционни проекти, насочени към създаване на нови услуги, изграждане на зона за достъп на граж-



дани, реконструкция и модернизация на съществуващия сграден фонд;

5. „Формула 2“ ЕООД, гр. Карнобат – почетна грамота за увеличаване обема на транспортните дейности, запазване на работните места, благотворителна дейност, дарения на всички детски градини и повечето училища; асфалтиране и изграждане на тротоари, улично осветление и озеленяване на общински пътища в гр. Карнобат на стойност 220 000 лв.

6. „Теоинвест“ ЕООД, гр. Поморие – статуетка и диплом за голям обем и високо качество при проектиране, строителство и реализация на жилищни имоти;

7. „Андела“ АД, Бургас – почетна грамота за постигнат реален ръст в производството и продажбите на инертни материали и увеличаване броя на работните места през 2012 г.

8. „София Франс Ауто Бургас“ ООД – статуетка и диплом за въвеждане на нови форми на търговия, за иновативен подход към клиентите и разширяване на пазарните позиции;

9. „Свободна безмитна зона Бургас“ АД – почетна грамота за привличане на нови клиенти и производства, както и за увеличаване на финансовия резултат спрямо предходните години;

10. „Черноморски риболов Бургас“ АД – статуетка и диплом за увеличаване обема на реализираната продукция и износа и повишаване на финансовия резултат;

11. Верига ресторанти „Рубяят“, собственост на Винен холдинг „Велики Преслав“ – почетна грамота за популяризиране на българските традиции и стимулиране на българските производители в сферата на хранително-вкусовата промишленост;

12. „Бусофт инженеринг“ АД – почетна грамота за създаване и поддръжка на система за отдалечено онлайн резервиране на данни и въвеждане на иновативни технологии в сферата на информационното обслужване на бизнеса;

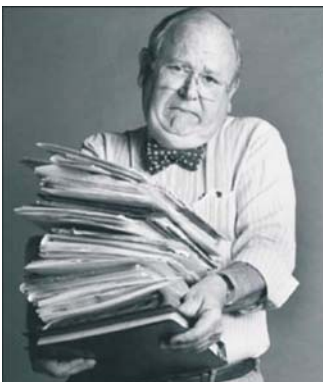


13. Мини ВЕЦ „Камчия“, собственост на „Булгарлизинг Бургас“ АД – статуетка и диплом за екологична инвестиция с бърза възвращаемост и за производство на зелена енергия с ниска себестойност;

14. г-жа Ирина Генова, журналист от в-к „Черноморски фар“ – почетна грамота за добро сътрудничество в бизнес начинанията на Палатата и за активно отразяване на икономическата ситуация в региона и популяризиране дейността на институцията през изминалата година;

15. „Дамко лоджистикс България“ ЕООД – статуетка и диплом за увеличаване броя на превозените контейнери с 30% от 2011 г. и подход към клиентите.

Ръководството и екипът на Бургаската търговско-промишлена палата благодарят на всички, които уважиха с присъствието си традиционния Коледен кокетейл и допринесоха за чудесното празнично настроение на тази незабравима вечер, в която заедно посяхме надеждите за една още по-добра и по-успешна 2013 г.



Оставете си време и за бизнес

с КОМПЮТРИ
КОМПЮТЪРНИ МРЕЖИ
СОФТУЕР

от **БУСОФТ**



БУСОФТ
www.busoft.bg

Бургас, к-с Бр. Миладинови бл. 42А
тел.: 056 / 810956, 810957; факс: 056 / 810955

ОФЕРТИ ОТ ЧУЖДИ ФИРМИ ЗА БЪЛГАРИЯ

БИЗНЕС СЪТРУДНИЧЕСТВО

05.12.12.01 ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Британски производител на висококачествени облекла с термичен слой за конни спортове и спортове на открито, търси търговски посредници и/или възможности за джойнт венчър в Германия и страните от ЕС.

05.12.12.02 ИСПАНИЯ

Испанска технологична компания, разработваща компоненти за подобряване качеството на кърменето, търси партньор за дистрибуция на храна за кърмачета с оптимизиран състав за подобряване на здравето.

05.12.12.03 АРМЕНИЯ

Арменска фирма, специализирана в продажбите на нехранителни продукти, предлага търговски посреднически услуги и търси франчайзинг.

05.12.12.04 ИСПАНИЯ

Испанска фирма, специализирана в мениджмънта на уеб-сайтове, е разработила инструмент за автоматично генериране на приложения за смартфон и търси партньори за дистрибуция на продукта й чрез франчайзинг или търговско споразумение.

05.12.12.05 ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Фирма от Великобритания, специализирана в транспортните и логистичните услуги, присъстваща на международния пазар повече от 20 години, предлага джойнт венчър на транспортни фирми, които търсят партньор във Великобритания. Фирмата предлага и транспортни / логистични услуги.

05.12.12.06 РУМЪНИЯ

Румънски производител на широка гама от дървени и пластмасови продукти за домакинство и градинарство, търси дистрибуция и предлага подизпълнение.

05.12.12.07 ГЪРЦИЯ

Гръцка компания от Кавала, специализирана в обработката и търговията с мрамор и естествен камък, търси търговски посредници.

05.12.12.08 ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Фирма от Великобритания, производител на пълен набор от мобилни, преносими и полустатични прожекторни кули, търси дистрибутор или агент.

05.12.12.13 УНГАРИЯ

Унгарска фирма, която произвежда в дъскорезница продукти от твърда дървесина, желае да продаде цялата фирма или част от нея.

05.12.12.09 ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Фирма от Великобритания, производител на хигиенни продукти за тоалетни на хотели, търси дистрибутори.

05.12.12.10 ШОТЛАНДИЯ

Шотландски търговец на едро на живи миди и прясна и замразена риба, търси дистрибутори на ракообразни и риба, за да разшири пазара си. Фирмата се интересува и реципрочна дистрибуция в Северна Шотландия.

05.12.12.11 ШОТЛАНДИЯ

Шотландска компания, занимаваща се с риболов и търговия на едро на пресни миди и прясна и замразена риба, търси нови решения за опаковане за износ на живи ракообразни и рибни филета. Опаковката може да бъде изработена от полистирол или друг материал, предвиждащ намаляване на разходите.

05.12.12.12 ТУРЦИЯ

Турска фирма, специализирана в инженеринг и консултации във всички области на промишлеността по въпросите на околната среда, енергетиката и безопасните условия на труд, особено при строителството на фабрики и енергийни проекти, търси партньори за международен джойнт венчър.

05.12.12.14 РУСИЯ

Руска компания, специализирана в производството и продажбата на гранулирани торове, търси европейски търговски партньори.

05.12.12.15 РУСИЯ

Руска компания, специализирана в производството на оборудване за алтернативна енергия (слънчеви панели, генератори и др.), търси търговски посредници.

05.12.12.16 ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Компания произвежда за развлекателната индустрия кораби на въздушна възглавница, които летят над вода, трева, кал, пясък, сняг и лед. Фирмата търси наложени на пазара дистрибутори на услуги за свободното време и ветроходните развлечения.

30.11.12.04 ВС ИНДИЯ

Индийска фирма, специализирана в областта на вятърните генератори, предлага широка гама от услуги: избор на площадка, изготвяне на подробен доклад по проект, инженерен проект, монтаж, пускане в експлоатация и следпродажбено обслужване на проектите за вятърни електроцентрали.

05.12.12.17 ИТАЛИЯ

Италианска фирма, специализирана в търговията с прясно / полутвърдо / твърдо сирене, търси търговски посреднически услуги (дистрибутори / агенти).

05.12.12.18 БЕЛГИЯ

Белгийска фирма, специализирана в доставката на стомана, търси дистрибутори.

30.11.12.01 ВС ИТАЛИЯ

Италианска компания предлага на българския пазар дървени врати и прозорци с отлично качество.

30.11.12.02 ВС ФРАНЦИЯ

Френска компания, специализирана в биотехнологиите, търси потенциални доставчици на съдове под налягане за Източна Европа.

30.11.12.03 ВС АНГЛИЯ

Фирма, производител и износител на пресни плодове, предлага широка гама от продукти чрез офисите си в Турция и Еквадор - доставка на: банани, нарове, ябълки, грейпфрути, домати, лимони.

28.11.12.01 УНГАРИЯ

Унгарска изба, разположена в Токай, търси търговски посредници. Компанията търси партньори (изби, ресторанти, търговски посредници и кетъринг фирми), които да разпространяват техните висококачествени сухи и десертни вина.

28.11.12.02 ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Фирма от Обединеното кралство, специализирана в проектирането и разработването на корпоративни, индивидуални софтуерни инструменти и приложения за уеб и мобилни устройства, търси сътрудничество с частни и обществени организации в други европейски държави. Компанията предлага подизпълнение и търси партньори за проучването на нови пазарни продукти и услуги, с оглед разработването и комерсиализирането на нови софтуерни инструменти и приложения.

28.11.12.03 ГЕРМАНИЯ

Немски търговец на медни и алуминиеви части предлага дистрибуция на фирми в Европа, които произвеждат всички видове висококачествени електротехнически компоненти.

28.11.12.04 БЕЛГИЯ

Белгийска фирма, специализирана в

ОФЕРТИ ОТ ЧУЖДИ ФИРМИ ЗА БЪЛГАРИЯ

БИЗНЕС СЪТРУДНИЧЕСТВО

производството и търговията с фармацевтични продукти, търси дистрибутори и предлага подизпълнение при клинични тестове на продукти и производство, дистрибуция и съхранение на фармацевтични продукти.

28.11.12.05 УНГАРИЯ

Унгарска фирма, специализирана в производството на пластмасови саксии и други лети пластмасови продукти, търси търговски посредници.

28.11.12.06 ТУРЦИЯ

Турска фирма, специализирана в проектиране, производство и монтаж на място и електродъгово заваряване, предлага и търси дистрибуция и партньори за джойнт венчър.

28.11.12.07 ТУРЦИЯ

Турска фирма, специализирана в производството на смеси за производство на пластмаса, търси дистрибутори и възможности за реципрочо производство.

28.11.12.08 УНГАРИЯ

Унгарско предприятие, профилирано в различни дърводелски дейности, търси търговски посредници и възможности за франчайзинг, партньори за джойнт венчър и предлага подизпълнение.

28.11.12.09 РУСИЯ

Руска фирма, която произвежда и продава парникови зеленчуци, търси партньор за джойнт венчър или за сливане с цел изграждане на оранжерийен комплекс с обща инфраструктура.

28.11.12.10 ТУРЦИЯ

Турска фирма предоставя услуги като проектиране, инженеринг, строителство, пускане в експлоатация, експертни и консултантски услуги за петролната промишленост. Фирмата се интересува от джойнт венчър.

28.11.12.11 ТУРЦИЯ

Турска фирма, специализирана в областта на електрически и механичен монтаж на промишлени съоръжения, предлага дейности по подизпълнение.

28.11.12.12 РУМЪНИЯ

Румънски дистрибутор на системи за сигурност, търси доставчици на нови системи за сигурност и оборудване.

28.11.12.13 ТУРЦИЯ

Турски водещ производител на козметика и почистващи препарати търси дистрибутори.

28.11.12.14 ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Компания от Уелс, специализирана в пълна реконструкция и ремонтни услуги на превозни средства KRESS, търси агенти за търговско сътрудничество.

28.11.12.15 ТУРЦИЯ

Турска фирма, специализирана в работката на стомана – надлъжно рязане и технология за рязане на детайли с определена дължина, търси партньори за джойнт венчър за производството на метални части.

28.11.12.16 ФРАНЦИЯ

Френски специалист в областта на висококачествените козметични продукти търси контакти с дистрибутори на електро-естетични устройства и козметични продукти.

16.11.12.07 ВС ТУРЦИЯ

Турска компания, производител на машини за производство на хляб и хлебни изделия, търси контакти с български хлебопроизводители и търговци на машини за хлебопроизводство. Има e-mail, URL.

23.11.12.04 ВС ХОЛАНДИЯ

Холандска фирма, производител на опаковъчни продукти – пликосе, чували, чанти и др., предлага сътрудничество на заинтересовани български вносители – търговци на едро и дистрибутори. Има e-mail, URL.

23.11.12.05 ВС ПОЛША

Компания от Полша, производител на изделия от неръждаема стомана, предлага сътрудничество на заинтересовани български фирми от бранша – производители и търговци. Има e-mail, URL.

23.11.12.06 ВС ЕГИПЕТ

Компания от Египет, работеща в областта на добив на нефтени продукти, в свободната зона на Александрия, търси да внесе 1000 тона калиев хлорид (KCl). Има e-mail.

21.11.12.01 ТУРЦИЯ

Турска изследователска и развойна компания, специализирана в индустриални комуникационни решения, предлага услугите си като подизпълнител.

21.11.12.02 РУСИЯ

Руска фирма е специализирана в производството на стоки за дома и сувенири от лен и дантела. Интересува се от продажба на стоките си чрез агенти и дистрибутори.

21.11.12.03 РУСИЯ

Руска фирма, специализирана в доставката на медицинско оборудване, търси производители на медицинско оборудване и дезинфектанти в европейските страни.

21.11.12.04 РУСИЯ

Руска фирма, специализирана в продажбата и инсталирането на битова техника, хладилни инсталации, оборудване за отопление, сплитове и климатици, търси производители и доставчици на тези продукти и компоненти за сплит-системи.

21.11.12.05 РУСИЯ

Руски търговец на едро на хранителни продукти (зърнени храни, брашно, захар и др.) търси търговски представители и доставчици на тези продукти в европейските страни. Фирмата търси и партньори за джойнт венчър.

21.11.12.06 БЕЛГИЯ

Белгийски дистрибутор на иновативни продукти и концепции като електронни устройства, осветителни тела, съоръжения и приспособления като чешми и складови и транспортни колички, предлага услугите си като представител за белгийския пазар.

21.11.12.07 БЕЛГИЯ

Белгийска фирма произвежда кранове за баня, душ батерии, батерии за кухня и мивки и търси дистрибутори.

21.11.12.08 ИСПАНИЯ

Испански производител на прозорци и врати от PVC и алуминий предлага франчайз.

21.11.12.09 СЪРБИЯ

Сръбски производител на облекла търси дистрибутори и агенти, както и партньори за съвместно предприятие. Освен това компанията предлага услугите си като подизпълнител.



При интерес към
определена оферта,
публикувана на страниците

на
БизнесОз®

моля обърнете се за по-
подробна информация към:

БсТПП, тел: 81-01-29

Промишленото производство намалява

Статистиката отчита по-малки обеми продукция във всички сектори през ноември в сравнение с година по-рано

Забавянето на икономиката в Европа през миналата година се е отразило на промишленото производство в България, което до голяма степен разчита на продажбите в ЕС. Това показват предварителните данни на Националния статистически институт (НСИ) за ноември. Въпреки че спрямо предходния месец производството се е увеличило с 0.9%, на годишна база обемът на промишлената продукция е намалял с 2.1%.

Понижение при добива

В сравнение с ноември 2011 г. най-значително е понижението в добивната промишленост (11.6%). Това се дължи на производството на въглища, което се понижава с 35.7%. В същото време в страната са произведени с 25.8% повече метални руди, увеличение от близо 40% има и при неметалните материали и суровини.

На месечна база обаче и трите подсектора отчитат спад, който води до общо понижение от 19.2%. Според данните на НСИ производството на руди е намаляло с 27.7% в сравнение с октомври, а при въглищата понижението е 22.5%. От сектора обаче коментираха, че няма логично обяснение за тези данни и вероятно ще бъдат ревизирани в окончателната статистика. „Рудодобивните предприятия работят на базата на годишни инженерни планове и производството е сравнително равномерно разпределено през годината“, каза изпълнителният директор на Българската минно-геоложка камара Иван Андреев. Според него понижението

може да има през декември, когато работата на откритите мини е затруднена заради ниските температури, или пък през февруари заради по-късия месец.

От най-големия производител на въглища в страната - „Мини Марица-изток“, наскоро коментираха за „Капитал Daily“, че имат спад на производството заради намалените поръчки от ТЕЦ. „Вярно е, че мините още не могат да компенсират намаления добив заради стачките в началото на миналата година, но то не е от този порядък“, добави Андреев. Плановите на компанията за цялата 2012 г. бяха да произведе 32.6 млн. тона въглища, което е с 1.2% по-малко, отколкото през 2011 г.

С 4.8% по-ниско е производството и разпределението на електрическа и топлоенергия и газ спрямо ноември 2011 г. В сравнение с октомври обаче очаквано се наблюдава увеличение от 7.4%.

Преработваща промишленост

В сравнение с година по-рано преработващата промишленост е свила производството с 0.2%. По-значителен спад има при тютюневите изделия (38.9%) и при превозните средства без автомобили (22.3%). По-малки са обеми и в металургията - както при производството на основни метали, така и на метални изделия (без машини и оборудване). Това се дължи основно на черната металургия, където още от средата на миналата година се усети спадът на търсенето в Европа. За разлика от производителите на цветни метали при стоманодобивните предприятия износът на по-далеч-

ни разстояния е неизгоден. Увеличение на годишна база пък отчита статистиката при изделията от каучук и пластмаса (19.8%) и хартия и картон (16.8%).

Дистанционни продажби

В търговията на дребно потребителите продължават да се преориентират към дистанционните продажби, които са единствените с ръст през ноември. Стоките, пласирани след поръчка по пощата, телефона или интернет, са скочили с 22.5% на годишна база. При абсолютно всички други групи обаче се наблюдава спад, което води и до понижението от 5.2% общо в търговията на дребно. Така низходящата тенденция не само продължава трети пореден месец, но и се задълбочава. Спрямо предходния месец освен при дистанционната търговия ръст се забелязва и при продажбите на текстил, облекло, обувки и кожени изделия (1%). Общо обаче оборотите намаляват с 0.5% в сравнение с октомври.

Строителството остава свито

Строителната продукция през ноември се увеличава в сравнение с предходната година, показват данните на НСИ. Общият ръст е 1.2%, което се дължи изцяло на инфраструктурните проекти, където повишението е 8%. Сградното строителство обаче продължава да се свива, като спадът през ноември е 3.9%. На месечна база статистиката отчита понижението както при гражданското, така и при сградното строителство. В резултат на това общата продукция спада с 1.1% спрямо октомври.

КЗК при анализ на конкурентната среда в сектора на дистрибуция на нови МПС, оригинални резервни части и сервизни услуги

В рамките на секторния анализ Комисията за защита на конкуренцията проучи съществуващите в България мрежи за дистрибуция на нови МПС, оригинални резервни части и сервизни услуги, които са създадени от производителите на МПС и упълномощените от тях вносители за територията на страната. В рамките на проучването КЗК установи данни за наличието на някои практики, прилагани в рамките на мрежите за дистрибуция, които могат да нарушат конкурентната среда в сектора на дистрибуция на нови МПС, резервни части и сервизни услуги.

Събраните от КЗК данни показват, че някои от вносителите налагат определени ограничения на упълномощените от тях дилъри и сервизи - като например задължението да не се извършва дистрибуция на конкурентни

марки нови МПС - в някои случаи до 2 г. след прекратяване на договора; прилагане на количествени критерии за достъп на независими дружества до мрежите на упълномощените сервизи и изискване към тези дилъри да продават и нови МПС; ограничение на дилърите и сервизите да продават извън определения им район на дейност; ограничения за упълномощените сервизи да обслужват конкурентни марки МПС или да продават резервни части еквивалентно качество и изисквания към клиентите да използват само упълномощени сервизи в гаранционния период; договорни клаузи, при които вносителят определя минимални цени при продажбата на нови МПС.

КЗК предлага мерки за подобряване на конкурентната среда на посочени-

те пазари, които предвиждат премахване на количествените изисквания за достъп на независими сервизи до мрежите на упълномощените сервизи и стриктно прилагане на самостоятелни договори във връзка с дистрибуцията на нови МПС и сервизни услуги; отмяна на прилаганите ограничения при ценообразуването на нови МПС, резервни части и сервизни услуги чрез определяне на фиксирани или минимални цени; отмяна на прилаганите ограничения за извършване на конкурентна дейност при дистрибуцията на конкурентни марки МПС и използването на резервни части с еквивалентно качество; отмяна на прилаганите ограничения за активни продажби извън определените дилърски територии, както и активни продажби в други държави членки на ЕС.

Две нови декларации очакват фирмите

Започва данъчна кампания 2013

Традиционно, с настъпването на новата година, идва и време за данъци. Настоящата 2013 не прави изключение и кампанията по събиране на дължимото към държавата започна.

По-едри акценти тази година са два - новият данък върху доходите от лихви и единното платежно нареждане. Противно на очакванията, облагането на доходите от депозити няма да увеличи броя на документите, които трябва да се попълват. Той ще се удържа ежемесечно от банките и те ще превеждат накуп дължимото на държавата от всичките си клиенти, с което отпада нуждата да подаваме допълнителна информация.

Заради влизашото в сила единно платежно за данъчните и осигурителни задължения обаче, самоосигуряващите се физически лица ще трябва да попълват една допълнителна нова декларация през 2013 г., а фирмите ще имат задължението да подават две декларации допълнително. И в двата случая новите документи ще се подават веднъж на тримесечие.

Срокове и документи

Ако сте физическо лице и имате допълнителни приходи от 2012 г., освен тези по трудовия договор (но не сте самоосигуряващ се), данъчната декларация за дължимия данък общ доход за вас ще е същата като през миналата година.

В различните приложения ще трябва да посочите получените приходи от заплата, хонорари, авторски възнаграждения, от наеми, от сделки с недвижими имоти (когато подлежат на облагане) и др.

Декларацията и пълния набор от приложения могат да се вземат на място в офисите на НАП, или да се изтеглят от сайта на агенцията - www.nap.bg. Скоро данъчните ще активират и услугата си данъчна декларация с баркод, при която ще можете от личния си компютър да попълните PDF документ, след което да го принтирате и подадете на място в офисите на НАП, по интернет (ако имате електронен подпис), или по пощата. Сроктът за подаване на данъчните

декларации и плащане на дължимите данъци е 30 април.

Ако сте готови с документацията си и платите дължимия данък общ доход до 10 февруари, получавате 5% отстъпка от дължимата за внасяне сума. Същото облекчение е налице и ако подадете декларацията си по електронен път, като срокът е до 30 април. Не можете обаче да ползвате и двете облекчения накуп.

Какво е новото

За самоосигуряващите се лица и фирмите тази година е подготвена специална обща декларация, (по чл. 55, ал. 1 от ЗДДФЛ и чл. 201, ал. 1 от ЗКПО) в която се посочват всички данъци, които са удържани при изплащането на нетрудови възнаграждения и дивиденди в полза на на други физически и юридически лица.

Това означава че една фирма, която плаща наем и удържа 10% от него като данък, или изплаща дивидент на свой акционер и от него също удържа 10% за да ги преведе в НАП, ще трябва първо да декларира тези удръжки. Така системата (която вече трябва да работи в режим единно платежно без посочване кои суми за кои задължения са) ще „научи“, че този данък е събран и дължим от получателя на дохода. Идеята е, че така данъчните няма да се чудят за какво са преведени на НАП тези пари.

Лошото е, че такава декларация ще трябва да се подава четири пъти в годината – след приключването на всяко тримесечие. Тук има замяна на едно усложнение с друго, но по-малко. През миналата година удържаните данъци се внасяха всеки месец, но не се налагаше декларирането им, защото на практика то се осъществяваше с попълването на отделните кодове на сметките, към които се нарежда преводът. От тази година платежното нареждане е едно, но за това пък ще се изисква попълването на декларация.

За фирмите

От тази година се въвежда по-удобен режим за плащане на авансовите вноски по данък печалба, от който ще се възползват малките и средните

фирми. Авансови вноски ще се правят само от фирми, чиито приходи за предходната година надхвърлят 300 хил. лв., а миналата година вноски правиха компаниите с оборот над 200 хил. лв. Освен това фирмите с годишни приходи под един милион лв. ще отчисляват вноските си веднъж на тримесечие, а не всеки месец, както беше през миналата година.

Обратната страна на медала е, че и за авансовите вноски по корпоративен данък, ще се въведе нова специална декларация. Причината отново е фактът, че дължимите вноски няма да се превеждат към отделна подсметка на НАП, а на едно място с всички останали данъци. За това е нужно задължението първо да се декларира и софтуерът на данъчните да знае, защо се внасят дадени средства.

Критиците на единното платежно нареждане твърдят, че разреждането на вноските, както и освобождаването на по-голям брой фирми от авансово превеждане на данъка цели да предотврати хаос в информационната система на НАП.

Според тях софтуерът на данъчните е некачествен и генерира множество грешки, при които изрядни фирми и физически лица се оказват длъжници с просрочени задължения, когато поискат справка за това. Друго опасение е, че при новия режим тези грешки ще зачестят, но от НАП твърдят, че единното платежно ще разтовари системата и неточностите трябва да изчезнат.

Заявленията за здравни осигуровки

Специалните заявления за плащане на здравни осигуровки, все още не се предлагат от НАП. От там обясниха, че не са ги доставили до офисите, но това ще стане в най-скоро време. Тези заявления позволяват на хората с неплатени в миналото данъци и осигуровки да поискат средствата, които превеждат на НАП, да отидат специално за покриване на здравно-осигурителните им задължения. Така те няма да загубят правата си на здравно осигурени след като влезе в сила единното платежно нареждане.

Задължените лица получават право да избират поредността на погасяване на публичните си задължения

Правителството одобри промени в Наредбата за реда за внасяне и разпределение на задължителните осигурителни вноски и вноските за фонд „Гарантирани вземания на работниците и служителите“. С тях документът се съгласува с направените изменения в ДОПК, КСО, Закона за здравното осигуряване и Закона за гарантираните вземания на работниците и служителите при несъстоятелност на

работодателя.

Първата група изменения са свързани с въведената с ДОПК промяна в реда на погасяване на публичните задължения, когато длъжникът не е в състояние да ги изплати в пълен обем. С новите текстове се създава възможност задълженото лице по свое желание да посочи кои от задълженията си за допълнително пенсионно осигуряване ще погаси преди започване на

принудително изпълнение. Също така е предвидена възможност задължените лица да могат да заявят желание за погасяване на вноски за периоди преди 2005 г. с цел запазване на осигурителните им права.

Втората група промени в Наредбата са изготвени предвид отпадането на кодовете за вид плащане, индивидуализиращи вида на задължителната осигурителна вноска.

БУРГАСКА ТЪРГОВСКО ПРОМИШЛЕНА ПАЛАТА
 GS1 BarCodes
 tel: 056/810072; 056/810129

G Галди ООД
 056 844712; 056 845309;
 www.galdibg.com; galdibs@abv.bg

Изготвяне на проекти за финансиране от всички европейски, национални и донорски програми и управление на проектите.
 Еднократни договори. Дългосрочни договори с гаранция за успех.
 За информация: 0876 942 101

ГАЛЕРИЯ ОТЛИЧИЯ 2012



Фирма СД "Арбо" Бургас предлага 30 000 чифта дамски обувки, ботуши и чанти по 1 евро и 2 евра в Бургас
 телефон: 056 / 80 33 20
 0888 333 118
 факс: 056 / 80 33 21
 e-mail: arbo@unacs.bg



Бургаската търговско промишлена палата разполага с информация за чешки фирми вносители и износители от всички сектори на икономиката.
 За информация - тел.: 056 812007
 e-mail: bscci@bccj.bg



Бургаската търговско промишлена палата разполага с информация за панаири и изложения, провеждани на територията на **Експоцентър Москва** и може да окаже съдействие на своите членове за участие при преференциални условия.
 За информация - тел.: 810129

Бургаската търговско промишлена палата разполага с информация за аас, ржентински фирми, желаещи сътрудничество с български партньори
 За информация - тел.: 810129

ПЕЧАТНИЦА ПОЛИГРАФ БУРГАС
 ОСЪЩЕСТВЯВА ЗАТВОРЕН ЦИКЪЛ НА ПОЛИГРАФСКИ УСЛУГИ - ОТ ДИЗАЙНЕРСКИЯ ПРОЕКТ ДО ГОТОВОТО ИЗДЕЛИЕ
 056/ 84 15 95 ул. Георги Шагунов" 6 гр. Бургас
 baltika@abv.bg
 ✓ ЛИСТОВ ОФСЕТОВ ПЕЧАТ: многоцветни рекламни материали; етикети; каталози и книги; плакати; вестници; списания; календари и др.
 ✓ ОФСЕТОВ ПЕЧАТ НА ФОРМУЛЯРИ: листови и безкрайни формуляри; транспортни документи; билети за спортни и културни мероприятия; работни карти; стокови и складови разписки; самолетни и автобусни билети
 МАКСИМАЛЕН РАЗМЕР 70/100 см

БизнесОз®
 Рекламно-информационно издание
 За контакти: ул. "Л. Каравелов", 12^Б 8000 гр. Бургас
 телефон: 056 / 81 01 29
 www.bschamber.com

За контакти: ул. Л. Каравелов 12 Б, 8000 Бургас, п.к. 644, тел.: 056/812007, 056/810129, www.bschamber.com

В бюлетина са използвани материали от Инфобизнес, Капитал и др. икономически издания