



БУРГАС, 15 ноември 2011, вторник

БизнесЮг®

Брой 8 (604)
Година XXI

ИЗДАНИЕ НА БУРГАСКАТА ТЪРГОВСКО-ПРОМИШЛЕНА ПАЛАТА
Безплатен абонамент за членовете на БСТПП

РЕКЛАМНО - ИНФОРМАЦИОННО ИЗДАНИЕ

SEVAN Ltd.
8000 Бургас
ул. Одрин, 15
тел./факс: 056/813-188
e-mail: office@sevan-bg.com; www.sevan-bg.com

Балкани АК
2001
тел.: 056/898 074 e-mail: balkani@list.ru

Лемна Екоинвест - България АД
тел.: 056/ 84-14-03; факс: 056/ 84-14-13
e-mail: lemna_bg@infotel.bg; www.lemna-ecoinvest.com

София Франс Ауто - Бургас
8008 Бургас, ул. "Транспортна", 3, www.sfa-burgas.bg



MASTERHAUS
СТРОИТЕЛЕН ХИПЕРМАРКЕТ

PARTNERSHIP

IPA Cross-Border Programme
CCI No: 2007CB16IPO008

Перспективи пред трансграничния бизнес

На 27.10.2011 г. в Лозенград, Турция се състоя среща на партньорите по проект "Мобилен трансграничен агроцентър за иновативни практики, устойчиво



развитие и превенция на рискове" от БСТПП, "Агроуниверс 2006", Търговско-промишлената палата в Лозенград и Земеделската камара в Лозенград, представители на Дирекцията по хра-

ните, земеделското и животновъдството - Лозенград и представители на местни земеделски и селскостопански производители. Целта на срещата беше презентация

на селскостопанските кооперативи в Турция. Господин Хасан Четин, Председател на ЗК в Лозенград заяви, че Турция като (продължава на стр. 2.)

ЕК иска да променим правилата си за ДДС

Българските правила дискриминират лицата, участващи в операции в рамките на ЕС



Европейската комисия официално поиска от България да промени своите правила за данъка върху добавената стойност (ДДС). В България правилата, свързани с условията за възстановяване на ДДС на данъчнозадължени лица, които са обект на ревизия, дискриминират лицата, участващи в операции в рамките на Европейския съюз.

Комисията смята, че правилата, създаващи дискриминация между данъчнозадължените лица, които извършват операции само в рамките на държавата, и тези, които извършват операции с други държави-членки на Съюза, са несъвместими с директивата за ДДС и с принципа на пропорционалност.

Това искане е под формата на мотивирано становище (втори етап от процедурата за нарушения). Ако в рамките на два месеца правилата не бъдат приведени в съответствие с искането, Европейската комисия може да сезира Съда на Европейския съюз.

Учредителна среща- дискуссия за създаване на регионални мрежи за сътрудничество

На 24.10.2011 г. в х-л "България" се състоя учредителна среща-дискусия за създаване на регионални мрежи за сътрудничество на всички заинтересовани страни от пред-



ставянето на проявите на неформалната икономика при трудовоуправ-

ните и осигурителните отношения. Мероприятието се организира по проект, изпълняван от БТПП и финансиран от ОП "Развитие на човешките ресурси". Присъстваха представители на държавни и (продължава на стр. 2.)

БУРГАСКА ТЪРГОВСКО ПРОМИШЛЕНА ПАЛАТА
GS1 BarCodes
tel: 056/810072; 056/810129



**СВОБОДНА
ЗОНА БУРГАС**

тел.: 056/84 20 47; факс: 056/84 15 62
www.freezonebourgas.com

Ivanova & Co Ltd.

Law & Business Consulting

ПРАВНА КАНТОРА "ИВАНОВА И СЪДРУЖИЕ" ЕООД

град Бургас к-с "Славейков",
офиссграда 126, до "Технополис",
вход А, ет.3, офиси No 6 и No 7

тел./факс: 00359 56 58 67 67,
тел./факс: 00359 56 58 67 77

e-mail: office@ivanovlawyers.com
e-mail: info@ivanovlawyers.com
e-mail: ivanovsiasie@mail.bg

Перспективи пред трансграничния бизнес

(от стр. 1.) кандидат за членство в ЕС е в процес на хармонизиране на много от секторите на своята икономика, включително земеделието и селското стопанство, с изискванията на ЕС. В тази връзка е наложително да се предприемат някои нови мерки, защото старите вече не са достатъчно успешни. Целта на проекта е да приложим новаторски методи, да пренесем новите методи от двете страни на границата и да спомогнем за развитието на земеделските структури, допълни той.

Господин Хасан Чеби, Областен директор на ДХЗЖ изрази задоволството си от това, че проектът на БСТПП е бил одобрен за изпълнение и че организации от Лозенград са партньори по него. Той отбеляза, че ръководството на поверената му дирекция се старее да дава всяка подкрепа на организа-

ции, които работят по такива проекти и изрази надежда, че в бъдеще двете страни ще полагат усилия за разработване на подобни проекти, които ще допринесат за социалното развитие на населението от двете страни на границата.

Господин Мехмет Са, член на УС на ТППЛ сподели, че търговските палати в Бургас и Лозенград работят съвместно от години и до сега са постигнали доста добри резултати в областта на търговията в двата региона. Той изрази увереност, че членовете на екипа по проекта ще намерят общ език и им пожела успех.

Проф. Иван Михов от "Агроуниверс 2006" изрази задоволството си от голямото гостоприемство и отзивчивост при съвместната работа с турските партньори и направи преглед на предстоящите мероприятия по проекта -

провеждането на мобилни обучения и семинари в България и Турция и регистрацията на мобилен трансграничен агроцентър за иновативни практики, устойчиво развитие и превенция на рискове - НПО с основна задача да проучва и пренася положителния опит от двете страни на границата.

Последва презентация на работата на земеделските структури в Турция от представители на ДХЗЖ - Лозенград. Те разясниха устройството на Министерството на земеделието, реда и законодателството за учредяване на кооперативно земеделско сдружение, различните преференции и видове субсидиране и кредитиране, които ползват тези кооперативни сдружения. Пълното съдържание на презентацията ще се публикува в бизнес наръчника, който е предвидено да се издаде в края на изпълнението на проекта.

Учредителна среща - дискусия за създаване на регионални мрежи за сътрудничество

(от стр. 1.) общински институции, НПО, стопански организации, университети.

Председателят на БСТПП г-н Цанко Иванов, припомни, че работата по проекта е започнала през 2010 г. с провеждане на изследване от БТПП на територията на цялата страна и отбеляза, че във връзка с повишения контрол от страната на държавните органи за спазване на трудовоправното и осигурително законодателство, БСТПП съвместно с адвокат Радостина Иванова от БСУ ще организира образователни семинари по тези теми с цел предотвратяване на нарушенията и избягване на евентуални глоби и санк-

ции за работодателите.

Началникът на отдел "Контролна дейност" на НОИ г-н Енчо Жеков, регионалният представител на Комисията за защита от дискриминацията г-жа Ирина Иванова, и директорът на Дирекция "Регионална служба по заетостта" г-н Кольо Колев споделиха опита си в работата на представяваните от тях държавни институции за ограничаване на проявите на сивата икономика в трудовоправните и осигурителните отношения. Представители на частния бизнес и НПО преведоха примери от своята практика за разностранните вреди, които нанася неформалната икономика на стопанските им ин-

тереси, потребителите и околната среда. Участниците се обединиха около мнението на доц. Маруся Любчева, Председател на "Черноморски институт" и доц. Любчо Любчев, зам. ректор на у-тет "Проф. д-р Асен Златаров", че бизнесът трябва да се обърне към образователните институции за по-тясно сътрудничество и да даде своите заявки за кадри.

Присъстващите на срещата-дискусия оцениха изразените становища за целесъобразни и решиха на всеки 6 месеца да се организират срещи-дискусии по обсъжданите въпроси, като на дискусиите се изнася информация от НАП, РСЗ, РСТ, РИТ, синдикати, работодатели и др. Координацията на срещите ще осъществява от БСТПП.

Страната на вечната банкова печалба

Финансовият резултат в сектора отново расте, напук на лоши кредити и дългови кризи

Те пак са на печалба. Това не е новина - вече свикнахме с мисълта, че дори и в разгара на сътресенията по света българската банкова система винаги успява да остане на плюс. Новината е в това, че този път печалбата в сектора се увеличава спрямо година по-рано.

Действително ръстът е със скромните 1.7%, но пък се случва едва за втори път от началото на кризата (първият беше през май 2011 г.). Така в края на септември 2011 г. статистиката на БНБ отчете положителен финансов резултат от 484.49 млн. лв. От централната банка обясниха в редовното си прессъобщение за състоянието на банковата система, че фактор за повишението е "намаляващият годишен темп на

нарастване на обезценката на кредитите", който "влияе положително на финансовия резултат". С други думи, понеже през последните месеци необслужваните заеми не набъбват толкова главоломно, колкото допреди година-две, банките могат да поемат глътка въздух и да не заделят чак толкова провизии срещу евентуални бъдещи загуби. Така към края на последното тримесечие делът на необслужваните кредити (т.е. тези, които се погасяват със забавяне от над 90 дни) вече е 14.45% от brutните кредити (с изключение на тези, предоставени на кредитни институции). Разбира се, провизиите в системата продължават да се увеличават, но с по-забавен темп

- годишният ръст в обема им в края на септември е с 31.09% при 41.53% към края на юни и 49.12% за декември 2010 г.

В списъка на добрите новини, отчетени в официалното съобщение на БНБ, влизат още увеличаването на активите на банките, повишаването на ликвидността им, увеличаването на капиталовата адекватност в системата. Докато колегите им от Западна Европа тепърва ще трябва да се справят с предизвикателството да постигнат 9% адекватност на капитала от първи ред, българските банкери отдавна са комфортно над тази цифра. Към края на септември стойността на този коефициент в българската банкова система (продължава на стр. 6.)

Проектът продължава

На 3.11.2011 г. в хотел "Атаген" се проведе среща между партньорите по проект "Мобилен трансграничен агро-център за иновативни практики, устойчиво развитие и превенция на рисковете" от Бургаската търговско-промишлена палата, "Агроуниверс 2006", Търговско-промишлена палата - Лозенград и Земеделска камара - Лозенград, Турция. На срещата присъстваха и представители на държавни органи по земеделието и храните, земеделски организации и производители от двете страни.

Професор Иван Михов, председател на "Агроуниверс 2006" изнесе доклад за целта на проекта и представи предстоящите мероприятия и дейности.

Господин Хасан Чеби, Областен директор на Дирекция по храните, земеделието и животновъдството в Лозен-

град изказа удовлетвореност от работата по проекта до момента и добрите му перспективи за бъдеще. Той отбелязва, че информацията за предимствата и недостатъците в българската земеделска практика е много ценна за поверената му институция и че непрекъснатата световна тенденция за прираст на населението налага да се произвежда повече, за да се отговори на повишаващото се потребление на храни. Директорът определи идеята за провеждане на мобилни обучения на място като великолепна, защото по този начин специалистите ще могат да достигнат до преките производители.

Професор Панайот Панайотов зададе въпрос относно техническите култури за производство на биогориво в област Лозенград. Господин Чеби отговори (продължава на стр. 8.)

Търговският дефицит пада наполовина

През следващата година минималните осигурителни доходи в различните икономически дейности и групи професии се увеличават средно с 5.9%. През миналата година осигурителните прагове бяха увеличени средно с 5.6%, а през 2009 г. - с 4.85%.

За 2012 г. синдикатите и работодателите се споразумяха за праговете в 50 икономически дейности, в които са наети около 1.2 млн. души. В 45 от тях сумите растат, а в пет се запазват на сегашното си ниво. Това са производството на напитки; събиране, пречистване и доставяне на води; строителство на автомагистрали, пътища и самолетни писти; строителство на сгради и на съоръжения; ремонт на компютърна техника, на лични и домакински вещи, дейности на домакинства като работодатели.

Най-големи скокове са договорени в пчеларството - с 20.3%, туризма - 13.1%, растениевъдството - 11.4%, и търговията - 10%.

Държавата намери компромис при

определянето на осигурителните прагове за 35-те икономически дейности, за които социалните партньори не успяха да се договорят. Там социалният министър вдигна минималния осигурителен доход с 4.5%, колкото е ръстът на средния осигурителен доход, планиран в бюджета на държавното обществено осигуряване за 2012 г.

До последно синдикатите настояваха за административно увеличение на недоговорените прагове с 6.9%, колкото е средният процент, с който се повишават сумите в икономическите дейности с подписани споразумения. Работодателите пък искаха там, където не са стигнали до консенсус със синдикатите, минималният осигурителен доход да остане на тазгодишното си равнище.

Минималните осигурителни доходи важат за общо 1.927 млн. работещи. Те не се отнасят за заетите в бюджетната сфера. Смята се, че там няма сива икономика и всички осигуровки се внасят върху реалните заплати.

Минимални осигурителни доходи - 2012 г.

Растежът на износа продължава да се забавя и през третото тримесечие, а най-малко от инерцията си губят производителите на горива, химическите и добивните компании. Въпреки това търговският дефицит продължава да се свива, сочат данните на Националния статистически институт.

Между юли и септември общата стойност на износа на България е 10.18 млрд. лв. Така годишният ръст е с 32%, докато през второто и първото тримесечие темповете бяха съответно с 41.1% и с 57.5%.

Търговският баланс е с дефицит от 1.52 млрд. лв. за деветмесечието, с 54% по-малък, отколкото през същия период на 2010 г. Причината за това е, че макар и увеличението на износа да се забавя, все пак то е по-голямо, отколкото вносът.

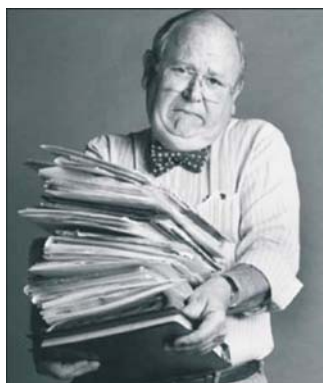
От януари до края на септември българската икономика е изнесла продукция за 29.03 млрд. лв., или с 31% повече в сравнение със същия период на миналата година.

В същото време вносът е за 30.56 млрд. лв., а годишният ръст е 20.5%. Послабият ръст се дължи на оживлението през втората половина на миналата година и по-високата база, с която се сравняват тазгодишните данни. Дали влияние оказва и евентуално намаление на инвестиционната активност ще стане известно идната седмица, когато се очакват експресните оценки на НСИ за БВП през третото тримесечие на 2011 г.

Горивата се продават най-много

Данните по браншове за деветмесечието, които сега се обявяват само към страни извън Европейския съюз, показват, че секторът на горивата продължава да изнася най-много в стойностно изражение - 3.62 млрд. лв. за деветмесечието. Само през септември пък износот му расте с 20.6% на годишна база, което е над средните за цялата икономика 18.1%.

Над средното се представя още химическата промишленост (торове, препарати), като годишният ръст на изнесената продукция е с 26.9%. Подробна информация за вътрешната търговия в рамките на ЕС ще излезе през декември. Само през септември външната търговия е с дефицит от 271.8 млн. лв., или 31% по-малко спрямо миналия септември. Общият размер на износа през месеца е 3.13 млрд. лв. (ръст от 18.15 за година), а вносът е на стойност 3.67 млрд. лв. (20% повече).



Оставете си време и за бизнес

с КОМПЮТРИ
КОМПЮТЪРНИ МРЕЖИ
СОФТУЕР

от БУСОФТ



БУСОФТ
www.busoft.bg

Бургас, к-с Бр. Миладинови бл. 42А
тел.: 056 / 810956, 810957; факс: 056 / 810955

ОФЕРТИ ОТ ЧУЖДИ ФИРМИ ЗА БЪЛГАРИЯ

БИЗНЕС СЪТРУДНИЧЕСТВО

02.11.11.04 ВС ПОЛША

Фирма от Полша търси контакти с български консултантски фирми за съвместна реализация на програми на ЕС.

02.11.11.05 ВС ПОЛША

Полска фирма търси контакти с български производители и износители на пшенично брашно.

02.11.11.06 ВС ПОЛША

Полска компания търси дългосрочни контакти с български фирми, производители на чугун и чугунени изделия.

02.11.11.07 ВС ИРЛАНДИЯ

Компания от Ирландия търси контакти с производители на пластмасови плिकове и торби за пакетиране на стриди. Фирмата търси производители с опит в производството на полиестерни и полиамидни изделия. Пликите трябва да са с размери 50/100 см, тегло 620 гр. и с отвори 1/1 см.

02.11.11.08 ВС РУМЪНИЯ

Румънска компания търси български партньори, заинтересовани от дългосрочно сътрудничество. Компанията е производител на брашно, макарони и макаронени изделия. Търси реализация на продукцията си в България. Фирмата е водещ производител на макаронени изделия в Румъния.

02.11.11.01 РЕПУБЛИКА КОРЕЯ

Корейска фирма, специализирана в производството на диамантени инструменти, търси търговски посреднически услуги в Европа. Фирмата също предлага подизпълнение / аутсорсинг услуги.

02.11.11.02 РЕПУБЛИКА КОРЕЯ

Корейска компания произвежда хидроформиращи преси и търси търговски посреднически услуги. Фирмата също предлага подизпълнение / аутсорсинг услуги.

02.11.11.03 ТУРЦИЯ

Турска фирма, специализирана в производството на системи за сигурност и промишлена електроника, търси партньори за джойнт венчър.

02.11.11.04 СЪРБИЯ

Сръбска компания, специализирана в строителството и счетоводните услуги, търси партньори за създаване на съвместно предприятие и търговски посреднически услуги.

02.11.11.05 СЪРБИЯ

Сръбски производител на врати и про-

зорци търси партньори за джойнт венчър и дистрибутори от страни от ЕС.

02.11.11.06 ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Компания от Великобритания в сферата на контрол и управление на кредита и събиране на вземания, има клиенти от Великобритания и международен план и търси агенти в същата сфера.

02.11.11.07 СЛОВЕНИЯ

Словенски дистрибутор на бели вина търси търговски посреднически услуги.

02.11.11.08 СЛОВЕНИЯ

Словенска компания, специализирана в производството и предоставянето на плодове и зеленчуци с удължен срок на годност, търси дистрибутори.

02.11.11.09 СЛОВЕНИЯ

Словенска фирма, специализирана в областта на селското стопанство, особено в производството на вино и в отглеждането на едър рогат добитък (бикове), търси и предлага търговски посреднически услуги. Фирмата се интересува и от джойнт венчър.

02.11.11.10 ИСПАНИЯ

Испански лидер в областта на минералните води търси плътно затварящи се стъклени бутилки, за да бутилира минерална вода. Фирмата се интересува в аутсорсинг или търговско споразумение.

02.11.11.11 ФРАНЦИЯ

Френска фирма, специализирана в IT решенията, софтуер, екстранет, интранет и иновативни уеб проекти, SEO оптимизация, SEO Флаш сайт, предлага на фирми за комуникации и дизайн на уебсайтове подизпълнение в сферата на създаването на комплексни уеб проекти на Flash или друг програмен език, уебсайтове, интранет и др.

02.11.11.12 ИТАЛИЯ

Италиански производител на черни и цветни метални прахове и стоманени гранули, търси европейски и американски фирми, които се интересуват от джойнт венчър и реципрочно производство. Италианската компания също се интересува от придобиване на компания.

02.11.11.13 ИТАЛИЯ

Италианска компания, специализирана в рециклирането на гуми, при което могат да бъдат извлечени три основни материала: гумени гранули, стомана и текстил, търси дистрибутори.

02.11.11.14 СЪРБИЯ

Сръбска водеща фирма в проектирането и производството на висококачествени средства за опаковане в опаковъчната промишленост търси партньори за съвместно предприятие.

02.11.11.15 ИСПАНИЯ

Испанска фирма, специализирана в областта на морските изследвания, предлага сливане, размяна на акции и подизпълнение.

02.11.11.16 РУМЪНИЯ

Румънски производител на подметки за обувки търси търговски посреднически услуги, предлага подизпълнение или продажба на част от компанията.

26.10.11.01 ВС ХЪРВАТИЯ

Компания от Хърватия, търговец на захар, търси контакти с български производители и търговци на захар. Компанията има устойчиво развитие повече от 15 години на стоковия пазар.

26.10.11.02 ВС ГЪРЦИЯ

Гръцка компания, разширява бизнеса си и желае да установи дългосрочно партньорство с български фирми. Компанията е представител и дистрибутор за гръцкия пазар на известни европейски марки. Фирмата желае да установи контакт с български производители на текстил, домакински стоки, хранителни продукти, аксесоари, изделия от стъкло и инструменти, желаещи да реализират своята продукция в Гърция.

26.10.11.03 ВС КИПЪР

Фирма от Кипър търси контакти с български производители на пластмасови чаши за еднократна употреба.

26.10.11.04 ВС КИПЪР

Компания от Кипър търси контакти с български производители на мебели и оборудване за училища, съоръжения за детски площадки и игри на закрито, гумени подложки (изтривалки).

26.10.11.05 ВС ИСПАНИЯ

Фирма от Испания желае да установи контакти с български партньор за внедряване и приложение на испанска технология за обработка на строителни отпадъци.

26.10.11.06 ВС РУМЪНИЯ

Компания от Румъния за логистични и спедиторски услуги предлага сътрудничество на заинтересовани български фирми. Компанията има опит с извършване на транспортни услуги за вършен и международен превоз.

ОФЕРТИ ОТ ЧУЖДИ ФИРМИ ЗА БЪЛГАРИЯ

БИЗНЕС СЪТРУДНИЧЕСТВО

26.10.11.01 ПОЛША

Полски производител на метални изделия (лек метал / стоманени конструкции) търси партньори за сътрудничество, които търсят надежден подизпълнител или партньор за производство. Фирмата също търси партньори за търговско сътрудничество (фирмата предлага дистрибуция на продукти на чуждестранни клиенти на полския пазар).

26.10.11.02 ПОЛША

Полска фирма, специализирана в производството на модерни дървени дограми и врати, търси дистрибутори на своите продукти и предлага подизпълнение.

26.10.11.03 ТУРЦИЯ

Турска фирма в сферата на корабостроенето, ремонта и поддръжката на морски плавателни съдове предлага знания, опит и изработка. Фирмата предлага своите услуги като подизпълнител при корабостроенето.

26.10.11.04 ИТАЛИЯ

Италиански производител на моцарела търси дистрибутори и предлага споразумение за реципрочно производство.

26.10.11.05 УНГАРИЯ

Унгарска фирма, специализирана в производството на каротиноиди от селскостопански продукти, търси търговски посредници.

26.10.11.06 ИСПАНИЯ

Каталонска фирма (Испания), специализирана в производството на медицински продукти за физиотерапия и естетика, търси дистрибутори и търговци на едро, които да разпространяват продуктите им.

26.10.11.07 ТУРЦИЯ

Турски производител на конвейерни ленти за производство на бисквити, търси търговски посредници.

26.10.11.08 ПОЛША

Полско микро-предприятие, специализирано в проектиране на мебели и интериорен дизайн, търси възможност за излизане на международен пазар. Фирмата се интересува от реципрочно производство и предлага подизпълнение.

26.10.11.09 ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Великобританска компания, която произвежда оборудване за лечение на рани, ортопедични и спортни травми и козметични процедури (например пре-

махване на целулит), търси дистрибутори.

26.10.11.10 ИТАЛИЯ

Италианска фирма, предоставяща консултантски услуги за стартиращ бизнес, създаване на канали за реализация, проучвания на пазара, предлага сътрудничество на чуждестранни компании, които се интересуват от навлизане на италианския пазар.

26.10.11.11 РУМЪНИЯ

Румънска фирма, специализирана в производството на антисептици и дезинфектанти предимно за медицински цели, се интересува от търговски посреднически услуги.

26.10.11.12 ИТАЛИЯ

Италианска логистична и транспортна фирма предлага услугите си на европейски търговски фирми.

26.10.11.13 ИСПАНИЯ

Испанска организация на производители и износители на плодове, цитрусови плодове и зеленчуци, се интересува от търговско сътрудничество (вносители, дистрибутори и супермаркети).

26.10.11.14 ТУРЦИЯ

Турска фирма с опит в разработването на механични и електромеханични инсталации в проекти "до ключ" като болници, молове, жилища, университети и др., предлага услугите си на потенциални партньори в екологични проекти.

19.10.11.01 ВС ИЗРАЕЛ

Компания от Израел, производител и износител на бижута, изработени от сребро, злато и полускъпоценни камъни, желае да установи контакти с български вносители, търговци на едро и търговски вериги.

19.10.11.03 ВС ЧЕХИЯ

Компания от Чехия, един от най-големите производители и износители на индустриални въжета и корди, предлага сътрудничество на заинтересовани български фирми. Продукцията намира приложение в корабостроенето, строителството, производство на стоки за спорт и свободно време и др.

19.10.11.04 ВС ТУРЦИЯ

Турска фирма, производител на стоманени врати, предлага сътрудничество на заинтересовани български вносители и строителни фирми.

19.10.11.05 ВС ПОЛША

Полска фирма търси контакти с бъл-

гарски производители и износители на мебели.

19.10.11.06 ВС ПОЛША

Полска фирма търси доставчик на суровини за каучуковата промишленост - пластмаси и лепила.

19.10.11.07 ВС УКРАЙНА

Украинска компания, производител на индукционни нагреватели за отопление и топлоподаване, предлага сътрудничество на заинтересовани български фирми.

19.10.11.01 ПОЛША

Полска фирма, специализирана в производството на различни промишлени инструменти, търси подизпълнители и дистрибутори на продуктите си.

19.10.11.02 ГЕРМАНИЯ

Немска фирма, специализирана в разработването на иновативни диагностични продукти с прогностични, предикативни и терапевтични свойства, търси търговски посредници в Кипър, България, Сърбия, Босна, Румъния, Черна гора и Украйна.

19.10.11.03 ТУРЦИЯ

Турски производител на мебели търси търговски посреднически услуги.

19.10.11.05 ГЕРМАНИЯ

Немска фирма, специализирана в разработването и производството на иновативни реактиви за изследователски цели, както и за широко приложение в областта на молекулярна патология, включително ин ситу хибридизация и имунохистохимия, търси търговски посреднически услуги за основни реактиви (оцветители, неутрализатори, стабилизатори) за имунохистохимия, ин ситу хибридизация и молекулярната биология.



При интерес към
определена оферта,
публикувана на страниците

на
БизнесОг®

моля обърнете се за по-
подробна информация към:

БсТПП, тел: 81-01-29

Признаване на разходите от обезценка на вземания за данъчни цели

Търговските вземания на данъчно задължените лица (ДЗЛ) са актив, чиято стойност подлежи на преразглеждане и в зависимост от обстоятелствата, довели до изменение на нейния размер, промяната води до необходимост от преобразуване на счетоводния финансов резултат за данъчни цели. Отписването на вземането или на несъбираемата част от него (обезценката му) се съпътства с отчитане на разход. Кога този разход ще бъде признат за целите на данъчното облагане?

1. Общи положения

Данъчното третиране на счетоводните приходи и разходи от последващи оценки на активи и пасиви е регламентирано в разпоредбите на чл. 34 на ЗКПО. В съответствие с тях, ако в годината на счетоводното им отчитане не е настъпило някое от обстоятелствата по чл. 37 от закона, те не се признават за данъчни цели и формират данъчни временни разлики.

Обстоятелствата, в годината на възникването на които обезценката (отписването) на дадено вземане се признава за данъчни цели, са посочени в чл. 37, т. 1 - т. 6 на закона. Такива са:

- изтичането на давностния срок на вземането, но не повече от 5 години от момента, в който то е станало изискуемо;
- възмездното прехвърляне на вземането;

- наличието на производство по несъстоятелност на длъжника, прекратено с утвърден оздравителен план, в който се предвижда непълно удовлетворяване на данъчно задълженото лице (ДЗЛ); непризнатите приходи и разходи се признават за данъчни цели само по отношение на намалението на вземането;

- влязло в сила съдебно решение, с което е постановено, че вземането или част от него е недължимо (признават се до недължимата част на вземането);
- погасяването на вземанията по силата на закон преди изтичане на давностния им срок;
- заличаването на длъжника, когато вземането или част от него е останало неудовлетворено (до размера на неудовлетворената част).

2. Особенности при оценката за настъпване на някои обстоятелства

2.1. Относно изтичането на давностния срок на вземането

При оценката на обстоятелствата във връзка с изтичането на давностния срок за целите на ЗКПО се игнорират някои от събитията, които според чл. 116 и чл. 117 от ЗЗД са основание за прекъсване на този срок и за започване на нов давностен срок. В този смисъл е и решение No 14145 от 28.08.2008 г. на ВАС във връзка със спор между ДЗЛ и администрацията по приходите. Процесният спор е от-

носно непризнаването на отчетени от лицето данъчни временни разлики, получени в резултат на отписани от него несъбираеми вземания поради изтичане на 5-годишния им давностен срок. Мотив на ревизиращите органи за непризнаване на осчетоводените разходи от отписаните вземания е прекъсването на давностния им срок, вследствие наличието на потвърдителни писма от длъжниците на лицето във връзка с изискванията за годишна инвентаризация на вземанията съгласно ЗСч.

Според посоченото решение на ВАС, прекъсването на давността от гледна точка на ЗЗД не намира приложение при взаимоотношенията данъчен субект - държава във връзка с разпоредбите на ЗКПО. При тях е приложима разпоредбата на чл. 37, т. 1 на закона "при изтичане на давността срок на вземането, но не повече от 5 години от момента, в който вземането е станало изискуемо". Задължението на ДЗЛ да извършват инвентаризация на вземанията си и потвърждаване на задълженията си произтича от разпоредбите на ЗСч и приходната администрация не може да черпи основания за облагане на данъкоплатците, произтичащи от техни действия, извършени в изпълнение на тези задължения.

Следователно наличието на потвър-
(продължава от стр. 6.)

Страната на вечната банкова печалба

Финансовият резултат в сектора отново расте, напук на лоши кредити и дългови кризи

(от стр. 2.)
е 15.64% (при 15.54% към юни), а общата капиталова адекватност в сектора е 17.75% (при 17.73% към юни). Двучифрените ръстове на привлечените депозити от фирмите и домакинствата (съответно 14.32% и 11.77%) също са сред положителните новини.

Отвъд розовите очила

Статистиката обаче може да се чете и по доста по-различен начин. Според източници от пазара ръстът на активите е по скоро счетоводен ефект - преди кризата банките изнасяха кредити зад граница, за да заобиколят ограниченията на БНБ, а сега ги връщат. Проблемните кредити може и да преминаха фазата на експоненциалния растеж, но това съвсем не значи, че са се запътили към намаляване. Всъщност само за последните три месеца обемът им е се е увеличил с 564 млн. лв. (за сравнение, в периода април -

юни повишението беше с 391 млн. лв.). А печалбите... тях дали ще ги има е основно въпрос на счетоводство.

Самите банкери предупреждават, че е рано да се говори за обръщане на тенденцията. През седмицата по време на организираната от ICAP Group втора годишна конференция за управление на кредитния риск главният изпълнителен директор на "Уникредит Булбанк" Левон Хампарцумян обяви, че очаква делът на необслужваните кредити да достигне 17-18% до края на 2012 или началото на 2013 г. По думите му, стига да няма нови външни шокове, след това нещата ще започнат да се подобряват.

Проблемът е, че по всичко личи, че няма да се разминем без въпросните външни шокове. Събитията от седмицата в Гърция, Италия и еврозоната като цяло правят прогнозирането крайно трудна задача. Дори и Атина да избегне

неконтролирания фалит и сътресенията, които това би довело за паричния съюз, тревогите за бъдещето на еврозоната остават налице. Да не говорим за факта, че доколкото 30% от банковата система са собственост на гръцки финансови групи, няма как събитията в Гърция да не се отразят и в България. Дори и Рим да успее за момента все някак да се справи с растящото недоверие на пазарите, това не решава въпроса с потушаването на дълговата зараза в Европа. Финансирането на спасителните планове си остава неизвестно, рекапитализирането на банките на континента предстои, а уверенията на експертите, че местният банков сектор няма да изпита абсолютно никакъв ефект, стоят малко неубедително. Дори и в страната, където финансовите институции никога не отчитат загуби, bankerите могат да грешат.

Признаване на разходите от обезценка на вземания за данъчни цели

(от стр. 6.) дителни писма от длъжниците по отписани вземания, предоставени на кредитора по силата на ЗСч във връзка с годишната инвентаризация на вземанията, не е обстоятелство, което води до прекъсване на давностния срок и удължава времето за възникването му като обстоятелство по чл. 37, ал. 1 от ЗКПО.

2.2. Заличаването на ЕТ като обстоятелство по чл. 37, т. 6 от закона

Когато длъжник по дадено напълно или частично неудовлетворено вземане е ЕТ, неговото заличаване не е обстоятелство, което дава основание за признаване на разхода за отписване на вземането по реда на чл. 37, т. 6 от ЗКПО. Доколкото физическото лице - собственик на ЕТ, е неограничено отговорно лице, заличаването на предприятието му не е обстоятелство, при което разходите за отписаните му задължения се признават за данъчни цели. Невъзстановената част от такива обезценени вземания следва да се посочва в намаление на финансовия резултат на кредитора едва след изтичане на давностния срок на съответното вземане.

3. Практическо приложение на разпоредбите за обезценка на вземания

С оглед на гореизложеното при преобразуването на финансовия резултат за 2011 г. обезценените или отписани вземания следва да се третираат данъ-

чно в зависимост от това дали и кога е настъпило едно от обстоятелствата по чл. 37 от ЗКПО. Какви са възможните хипотези при това?

3.1. Отписва се или се обезценява вземане, преди за него да е настъпило някое от обстоятелствата по чл. 37 от закона

Пример: ДЗЛ има вземане, което е станало изискуемо през 2009 г. До 2011 г. не е възникнало нито едно от обстоятелствата, посочени в чл. 37 от закона, и вземането не е било обезценявано и преценявано. През 2011 г. лицето го отписва или обезценява, но счетоводният му разход, възникнал при това, не се признава за данъчни цели. При преобразуване на счетоводния резултат за данъчни цели за 2011 г. то следва да увеличи финансовия си резултат с този разход. Ако до изтичането на 5-годишния срок от момента, в който това вземане е станало изискуемо, не настъпи някое от обстоятелствата, посочени в чл. 37 от закона, разходът от отписването или обезценката му ще бъде признат за данъчни цели в годината на изтичане на този срок, т.е. при определяне на финансовия резултат за 2014 г. лицето ще намали с него счетоводния си финансов резултат. В случай че междувременно, например през 2012 г., настъпи някое от обстоятелствата по чл. 37 от закона

(например вземането му се прехвърли възмездно - цесия), разходът от обезценката му ще бъде признат за данъчни цели още при преобразуването на счетоводния му резултат за годината, в която е настъпило това обстоятелство.

3.2. През 2011 г. се отписва или обезценява вземане, за което през годината е настъпило някое от обстоятелствата, посочени в чл. 37 от закона

Пример: През 2011 г. се отписва вземане, което е станало изискуемо през 2006 г. Разходът, който възниква за ДЗЛ вследствие на отписването му, се признава за данъчни цели и не влияе върху преобразуването на счетоводния му финансов резултат за данъчни цели през 2011 г., нито през някоя от следващите години.

3.3. През 2011 г. се обезценява (отписва) вземане, за което през 2010 г. е настъпило някое от обстоятелствата по чл. 37 от закона

Пример: През 2011 г. е отписано и осчетоводено като разход вземане, което е станало изискуемо през 2005 г. Петгодишният давностен срок за това вземане е изтекъл през 2010 г. съгласно чл. 34, ал. 1, изречение второ от ЗКПО разходът от отписването му се признава за данъчни цели в годината на осчетоводяването му, т.е. счетоводният финансов резултат на лицето не се преобразува с този разход нито през 2011 г., нито в някоя от следващите години.

ЕС смята да въведе наказателни санкции за злоупотреба с вътрешна информация и манипулиране на пазара

Инвеститорите, които търгуват като използват вътрешна информация и манипулират пазара чрез разпространяване на невярна или подвеждаща информация, засега могат да останат безнаказани, тъй като се възползват от различията в правото на 27-те държави-членки на ЕС. В някои държави регулаторните органи не разполагат с ефективни правомощия за санкциониране, докато в други държави не се предвиждат наказателни санкции за някои нарушения, свързани със злоупотреба с вътрешна информация и с манипулиране на пазара. Ефективните санкции могат да имат силен възпиращ ефект и да подобрят лоялността на отношенията на финансовите пазари на ЕС. Ето защо Европейската комисия на 20 октомври 2011 г. предложи правила, които в рамките на целия ЕС да гарантират минимални наказателни санкции за злоупотреба с вътрешна информация и манипулиране на пазара.

Комисията използва за първи път нови правомощия съгласно Договора от Лисабон за прилагане на политика на ЕС чрез наказателни санкции. Предложената директива изисква от държавите-членки да предприемат необходимите мерки, за да гарантират, че

злоупотребата с вътрешна информация и манипулирането на пазара ще подлежат на наказателно преследване. Те ще трябва също да налагат наказателни санкции за подбудителство, помагачество и съучастие при пазарна злоупотреба, както и за опити за извършване на такива деяния.

Злоупотреба с вътрешна информация има тогава, когато лице, притежаващо поверителна вътрешна информация за ценообразуването на финансови инструменти, търгува с такива инструменти. Манипулиране на пазара се извършва тогава, когато дадено лице изкуствено манипулира цените на финансови инструменти, като разпространява невярна информация или слухове, и извършва сделки с такива инструменти с цел да извлече печалба. Взети заедно, тези практики са извествни като пазарна злоупотреба.

Предложението за директива определя двете нарушения - злоупотреба с вътрешна информация и манипулирането на пазара - като престъпни деяния, които следва да се разглеждат така от държавите-членки, ако са извършени умишлено. В съответствие с приложното поле на предложението регламент относно пазарната злоупотреба, от обхвата са изключени тран-

закциите за определени цели: програми за обратно изкупуване и стабилизиране, парична политика, дейности по управление на дълг, както и дейности, свързани с квоти за емисии при осъществяването на политика по въпросите на климата.

Това е първото законодателно предложение въз основа на новия член 83, параграф 2 от Договора за функционирането на Европейския съюз, който предвижда приемането на общи минимални правила относно наказателното право, когато това се окаже необходимо за гарантиране на ефективно прилагане на хармонизирана политика на ЕС. Действащите в държавите-членки режими на налагане на санкции за нарушения, свързани с пазарни злоупотреби, не са достатъчно ефективни. Те не винаги боравят с еднакви определения на тези престъпни деяния и са твърде разнородни, което позволява на извършителите да се възползват от пропуските в законодателството.

Понастоящем предложението се разглежда от Европейския парламент и от Съвета за договаряне и приемане. След като бъде прието, държавите-членки ще разполагат с две години за транспониране на директивата в националните законодателства.

G Галди ООД
 056 8447 12; 056 845309;
www.galdibg.com; galdibs@abv.bg

ПАРКЕТНА ФАБРИКА
ЕМКО-Г ЕООД
 тел/факс 056/841500, 0886/841102
www.emko-parquet.com

PARTNERSHIP

IPA Cross-Border Programme
 CCI No: 2007CB16IPO008

Проектът продължава

(от стр. 2.)
 вори, че в Турция има разработки за такова производство, но главната задача е земеделското производство за изхранване на населението, като в същото време се запазва чувствителност към природата съобразно всички екологични правила. Той допълни, че темата е много обширна и не би могла да се обхване в рамките на настоящия проект, но може да послужи за разработване на бъдещи проекти.



веждането на информационно обучителна среща с Ръководството и специалистите на ЗК - Лозенград и двудневен информационно обучителен семинар в на тема "Управление на иновативни земеделски практики в област Лозенград".



Вече работи интернет платформата на проекта, на която всеки от партньорите ще може да публикува. По този начин ще се повиши прозрачността на трансграничния регион, ще се привлекат потенциални местни и чуждестранни инвеститори и ще се осигури устойчивост на проекта.

На въпрос на г-н Хакан Туркоз от ТППЛ за потенциалните възможности турски земеделски организации да усвояват средства по европейски проекти г-н Петров от "Агроуниверс 2006" отговори, че такива има и специалистите от неговата организация са на разположение за консултации по тях.

През месец ноември предстои про-

та. На следващия ден партньорите посетиха винарска изба "Шато Росеново". Там те разгледаха материалната база, запознаха се с добрите практики в производствения процес и дегустираха отбрани червени вина.

Иван Маринов, 50 г.
 земеделски производител

КУПУВАМ НОВА ТЕХНИКА!

Спогелите целта си, имаме решения!

КРЕДИТИ ЗА МАЛЪК И СРЕДЕН БИЗНЕС
 • ЛИХВИ ОТ 7.5 % ЗА КРЕДИТИ В ЕВРО
 • ГЪВКАВИ УСЛОВИЯ

СИБАНК

0800 14014 | www.cibank.bg Част от КБС group

Бургаската търговско промишлена палата съдейства на фирмите при предоставяне на ваучери за храна на техните служители.
За информация - тел.: 816345

Бургаската търговско промишлена палата напомня на своите членове, че до 31.12.2011г. имат възможност да се регистрират безплатно като абонати на интернет портала на БТПП и "Полигон груп" ЕООД на адрес: www.ecomgrid.com.
За информация - тел.: 816345

Бургаската търговско промишлена палата разполага с информация за панаири и изложения, провеждащи се на територията на **Експоцентър Москва** и може да окаже съдействие на своите членове за участие при преференциални условия.
За информация - тел.: 810129

ПЕЧАТНИЦА
ПОЛИГРАФ БУРГАС
 ОСЪЩЕСТВЯВА ЗАТВОРЕН ЦИКЪЛ НА ПОЛИГРАФСКИ УСЛУГИ - ОТ ДИЗАЙНЕРСКИЯ ПРОЕКТ ДО ГОТОВОТО ИЗДЕЛИЕ

056/ 84 15 95 ул. Георги Шагунов" 6 гр. Бургас
baltika@abv.bg

✓ **ЛИСТОВ ОФСЕТОВ ПЕЧАТ:** многоцветни рекламни материали; етикети; каталози и книги; плакати; вестници; списания; календари и др.
 ✓ **ОФСЕТОВ ПЕЧАТ НА ФОРМУЛЯРИ:** листови и безкрайни формуляри; транспортни документи; билети за спортни и културни мероприятия; работни карти; стокови и складови разписки; самолетни и автобусни билети

МАКСИМАЛЕН РАЗМЕР 70/100 см

БизнесОз®

Рекламно-информационно издание

За контакти: ул. "Л. Каравелов", 12^Б
 8000 гр. Бургас
 телефон: 056 / 81 01 29
www.bschamber.com

За контакти: ул. Л. Каравелов 12 Б, 8000 Бургас, п.к. 644,
 тел.: 056/812007, 056/810129,
www.bschamber.com

В бюлетина са използвани материали от Инфобизнес, Капитал и др. икономически издания