



БУРГАС, 11 октомври 2011, вторник

БизнесЮг®

Брой 7 (603)
Година XXI

ИЗДАНИЕ НА БУРГАСКАТА ТЪРГОВСКО-ПРОМИШЛЕНА ПАЛАТА
Безплатен абонамент за членовете на БСТПП

РЕКЛАМНО - ИНФОРМАЦИОННО ИЗДАНИЕ

SEVAN Ltd. 8000 Бургас
ул. Одрин, 15
тел./факс: 056/813-188
e-mail: office@sevan-bg.com; www.sevan-bg.com

Балкани АК
2001
тел.: 056/898 074 e-mail: balkani@list.ru

Лемна Екоинвест - България АД
тел.: 056/ 84-14-03; факс: 056/ 84-14-13
e-mail: lemna_bg@infotel.bg; www.lemna-ecoinvest.com

София Франс Ауто - Бургас
8008 Бургас, ул. "Транспортна", 3, www.sfa-burgas.bg



MASTERHAUS
СТРОИТЕЛЕН ХИПЕРМАРКЕТ

PARTNERSHIP

IPACross-Border Programme
CCI No: 2007CB16IPO008

Трансгранично сътрудничество

Започна реализацията на проект по програмата за трансгранично сътрудничество между България и Турция, водеща организация в която е Бургаската търговско промишлена палата. Съвместно с партньори от двете страни на границата ще бъде разработен Мобилен транс-



граничен агро-център за иновативни практики, устойчиво развитие и превенция на риска". Партньори на Бургаската палата са сдружение Агроун и в е р с 2006, ТПП в Кълкарели,

Турция и Земеделската камара от същия град.

(продължава на стр. 8.)

НСИ: Бизнес климатът през септември 2011 г. запазва равнището си

Общият показател на бизнес климата през септември 2011 г. запазва нивото си от предходния месец, като понижение на показателя се отчита единствено в строителството. Това съобщи Националният статистически институт (НСИ), позволявайки се на проведени от експертите им бизнес анкети.



ставният показател "бизнес климат в промишлеността" е с 0.2 пункта над равнището си през август. Анкетата регистрира известно подобрение на осигуреността на производството с поръчки от чужбина, което обаче не е съпроводено с увеличени очаквания за дейността на предприятията през следващи-

(продължава на стр. 2.)

Данък върху финансовите трансакции - поемане от финансовия сектор на полагания му се дял от разходите

На 28 септември 2011 г. Европейската комисия представи предложение за данък върху финансовите трансакции в 27-те държави-членки на Европейския съюз. С данъка ще бъдат облагани всички трансакции с финансови инструменти между финансови институции, когато поне една от участващите в трансакцията страни е със седалище в ЕС. Сделките с дялове и облигации ще бъдат облагани с данък в размер на 0,1 %, а договори за деривати - на 0,01 %. По този начин годишно могат да бъдат събрани около 57 милиарда евро. Комисията предложи облагането с данъка да влезе в сила от 1 януари 2014 г.

Комисията взе решение да предложи нов данък върху финансовите трансакции по следните 2 съображения:

- На първо място, да се гарантира, че финансовият сектор допринася подобаващо в сегашния период на фискална консолидация в държавите-членки. Финансовият сектор играеше роля в началото на икономическата криза. Правителствата и европейските данъкоплатци като цяло поеха разходите за

(продължава на стр. 3.)

БУРГАСКА ТЪРГОВСКО ПРОМИШЛЕНА ПАЛАТА
GS1 BarCodes
tel: 056/810072; 056/810129



**СВОБОДНА
ЗОНА БУРГАС**

тел.: 056/84 20 47; факс: 056/84 15 62
www.freezonebourgas.com

Ivanova & Co Ltd.

Law & Business Consulting

ПРАВНА КАНТОРА "ИВАНОВА И СЪДРУЖИЕ" ЕООД

град Бургас к-с "Славейков",
офиссграда 126, до "Технополис",
вход А, ет.3, офиси No 6 и No 7

тел./факс: 00359 56 58 67 67,
тел./факс: 00359 56 58 67 77

e-mail: office@ivanovlawyers.com
e-mail: info@ivanovlawyers.com
e-mail: ivanovsiasie@mail.bg

НСИ: Бизнес климатът през септември 2011 г. запазва равнището си

(от стр. 1.) те три месеца. По-скоро отражението е в намаление на равнището на запасите от готова продукция.

Основните проблеми за развитието на бизнеса в отрасъла продължават да бъдат несигурната икономическа среда и недостатъчното търсене, които през септември засилват отрицателното си въздействие. Промислените предприемачи не възнамеряват да повишават продажните цени в бранша през следващите три месеца.

Строителство. Съставният показател "бизнес климат в строителството" се понижава с 1.4 пункта през септември главно поради изместване на очакванията на строителните предприемачи за бизнес състоянието на предприятията от "по-добро" към запазване на същото бизнес състояние през следващите шест месеца. Подобни по-резервирани очаквания се наблюдават и по отношение на строителната активност. Що се отнася до оценките за настоящата активност на строителните предприятия, балансовата стойност на показателя, макар и с известни колебания, трайно се покачва, достигайки

най-високата си точка от февруари 2009 г. насам. През септември анкетата в строителството отчита увеличение на броя на клиентите със закъснение в плащането. По отношение на основните фактори, затрудняващи дейността в отрасъла, като несигурната икономическа среда, финансовите проблеми и недостатъчното търсене, се забелязва известно намаляване на силата на отрицателното им въздействие в сравнение с предходния месец.

През следващите три месеца не се очаква увеличение на цените в сектора на строителството.

Търговия на дребно. Съставният показател "бизнес климат в търговията на дребно" през септември остава на нивото на дългосрочната средна за показателя и почти не се променя спрямо предходния месец. Макар и по-резервирани, очакванията за продажбите и поръчките към доставчиците за следващите три месеца остават оптимистични. Основният фактор, затрудняващ бизнеса в търговията на дребно, е несигурната икономическа среда. През септември рязко се засиават финансовите проблеми на предпри-

тията, като само за един месец относителният дял (на посочилите финансови проблеми) се повишава от 15.3 на 45.2%. По отношение на продажните цени преобладаващите очаквания на мениджърите са за запазване на тяхното равнище през следващите три месеца.

Услуги. През септември съставният показател "бизнес климат в сектора на услугите" се повишава с 0.6 пункта в сравнение с предходния месец в резултат на малко по-добрите оценки на мениджърите за настоящото бизнес състояние на предприятията.

По-благоприятни са и оценките за настоящото търсене на услуги, но очакванията за следващите три месеца са по-песимистични. По отношение на персонала не се предвижда увеличение през следващите три месеца.

Несигурната икономическа среда и конкуренцията в бранша продължават да бъдат основните фактори, затрудняващи дейността на предприятията в отрасъла. Анкетите не регистрират очаквания за покачване на продажните цени през следващите месеци, допълва НСИ.

В българското законодателство се въвежда новата европейска институционална рамка на банковия и финансов надзор

Правителството предлага промени в Закона за кредитните институции, за да го синхронизира с европейското законодателство по отношение институционалната рамка на банковия и финансов надзор. Новите норми са в няколко директиви, свързани с правомощията на три европейски надзорни органа - Европейски банков орган, Европейски орган за застраховане и професионално пенсионно осигуряване и Европейски орган за ценни книжа и пазари, които са част от Европейска система за финансов надзор (ЕСФН).

Съгласно европейското законодателство, всеки един от трите надзорни органа може да издава решения с правнообвързващ ефект спрямо компетентните органи в отделните държави-членки за осигуряване спазването на европейските регулации, както и за разрешаване на спорове между компетентните органи и при възникване на кризисна ситуация на ниво Европейски съюз. С цел осигуряване на гладкото и ефективно функциониране на европейските надзорни органи в рамките на ЕСФН и с оглед постигане на максимална съгласуваност в действията на компетентните органи в отделните държави-членки, в законопроекта на

правителството е предвидена възможност Българската народна банка да сезира Европейския банков орган в случаите, когато съответните компетентни органи не й сътрудничат при осъществяване на надзор на консолидирана основа и когато не може да бъде постигнато съвместно решение между компетентните органи по въпроси, свързани с надзора върху банкови групи и финансови холдинги, които осъществяват дейност в няколко държави-членки.

С оглед обстоятелството, че Европейският банков орган се явява правоприменик на Комитета на европейските банкови надзорни органи, в проекта е предвидено съответно заместването му, както и задължение на БНБ да му предоставя цялата необходима информация за изпълнение на възложените му нови правомощия.

Структурната реформа в европейската надзорна рамка предвижда също създаването на Европейски съвет за системен риск и на Съвместен комитет на европейските надзорни органи, поради което в проекта са включени разпоредби, които да осигурят сътрудничеството и да позволят своевременно обмяна на информация между

тях и БНБ за осъществяване на възложените им функции.

Като алтернативна надзорна мярка и когато това се налага с оглед поддържането на достатъчен собствен капитал, в проекта е регламентирано правото на БНБ да изиска от банките да ограничат размера на променливите възнаграждения на лицата, които работят в банките. Мярката се въвежда в съответствие с Директива 2010/76/ЕС във връзка с изменението на директиви 2006/48/ЕО и 2006/49/ЕО по отношение на капиталовите изисквания за търговските портфейли и за пресекуритизация и на надзорния преглед на политиките за възнагражденията, съгласно което компетентните органи във всяка държава следва да разполагат с такова правомощие.

Предвидени са промени в административнонаказателните разпоредби на закона като са въведени диференцирани санкции по отношение на банките и другите юридически лица, различни от банки.

Законопроектът и мотивите към него бяха публикувани за публично обсъждане в интернет страницата на Министерството на финансите (www.minfin.bg/bg/page/578).

Новите правила за засилване на икономическото управление в ЕС се очаква да влязат в сила до края на годината

На неформалната среща на Съвета на ЕС по икономически и финансови въпроси (ЕКОФИН) в полския град Вроцлав на 16 и 17 септември 2011 г. финансовите министри от Европейския съюз постигнаха съгласие по спорните въпроси от пакета с шестте законодателни предложения за засилване на икономическото управление. В срещата взе участие вицепремиерът и министър на финансите Симеон Дянков. Министрите от ЕС обсъдиха предприетите мерки за справяне с дълговата криза на европейско и национално равнище, както и състоянието на финансовата стабилност в ЕС.

Очаква се новите по-строги правила за наблюдение и координация на икономическите политики на държавите-членки да влязат в сила до края на 2011 г., след като бъдат одобрени формално на заседанието на ЕКОФИН в Люксембург на 4 октомври. Предвижда се реформа на Пакта за стабилност и растеж, като ще бъде засилен критери-

ят за дълга в допълнение на критерия за дефицита. Предложенията предвиждат и санкции за държавите от еврозоната за прекомерна задлъжнялост и недисциплинирана фискална политика.

Европейската комисия очерта напредъка в реформата на финансовия сектор и представи законодателната си програма в областта на финансовите услуги. До края на тази година ще бъде предложена нова рамка за управление на кризи във финансовия сектор, както и ревизия на Регламента за кредитните агенции.

Министрите обсъдиха финансовата стабилност в ЕС и приеха обща позиция за Годишната среща на Международния валутен фонд и за срещите на страните от G-20 на 22 и 23 септември 2011 г. във Вашингтон. По време на срещите ще бъдат обсъдени въпроси, свързани с управлението на капиталовите потоци, глобалната ликвидност и реформата на международната валутна система.

Още една крачка напред към по-ефективна миграционна политика на ЕС

През октомври/ноември 2011 г. ЕС ще приеме нова директива, в която се предвижда единно разрешение за пребиваване и работа в ЕС за граждани от трети страни и общ набор от права, които да ги поставят на равна основа с гражданите на държавата-членка, в която пребивават.

В тази нова директива се предвижда "обслужване на едно гише" - едно-единствено заявление за единно разрешение за пребиваване и работа - едновременно по-опростена и по-бърза процедура, както и по-лесен начин за контролиране на статута на имигрантите от трети страни.

Основните социално-икономически

права, които са предвидени в директивата за работниците от трети страни и които ги поставят на равна основа с гражданите на съответната държава-членка, се отнасят до минималните условия на труд, признаването на дипломи и професионални квалификации, данъчните облекчения, синдикалните права и социалната сигурност.

Едно заявление за единно разрешение

Едно-единствено заявление ще бъде достатъчно за кандидатстване за единно разрешение за пребиваване и работа. Заявлението може да бъде подадено от гражданин на трета страна или

(продължава на стр. 8.)

Данък върху финансовите трансакции - поемане от финансовия сектор на полагащия му се дял от разходите

(от стр. 1.)

масивните спасителни мерки за финансовия сектор. Освен това този сектор понастоящем е с по-ниско данъчно облагане в сравнение с други сектори. Предложението би довело до събирането от финансовия сектор на значителни допълнителни приходи в помощ на публичните финанси.

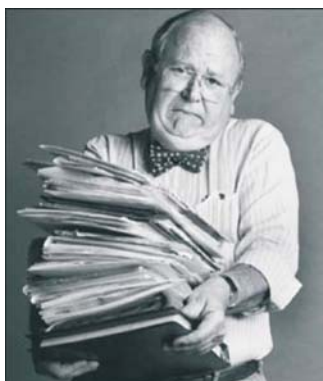
• Второ, въвеждането на координирана рамка на равнището на Европейския съюз би спомогнало за укрепването на единния пазар на ЕС. Понастоящем 10 държави-членки прилагат някаква форма на данък върху финансовите трансакции. С предложението се въвеждат нов минимален размер на данъчните ставки и се хармонизират различните съществуващи данъци върху финансовите трансакции в ЕС. Това ще спомогне за намаляване на нарушенията в конкуренцията на единния пазар, въздържане от рисковани сделки и допълване на регулаторните мерки, с които се цели избягване на бъдещи кризи. Данъкът върху финансовите трансакции на равнището на ЕС ще укрепят позицията на ЕС за общи правила за въвеждането на такъв данък в световен мащаб, по-специално в рамките на групата G-20.

Приходите от данъка ще бъдат поделени между ЕС и държавите-членки. Част от данъка ще бъде използвана като източник на собствени приходи за ЕС, което отчасти да намали вноските на държавите-членки. Държавите-членки могат да решат да увеличат своята част от приходите, като облагат финансовите трансакции с по-висока данъчна ставка.

Европейският комисар Алгирдас Шемета, отговарящ за данъчното облагане и митническия съюз, одита и борбата с измамите, заяви: "С настоящото предложение Европейския съюз е предвестник на въвеждането в световен мащаб на данък върху финансовите трансакции. Нашият проект е добре обмислен и практически осъществим. Не се съмнявам, че въпросният данък може да даде резултата, очакван от гражданите на ЕС: подобаващо участие на финансовия сектор. Убеден съм, че нашите партньори в G-20 ще установят, че следването на този път е в техен интерес."

Следващи стъпки

Предложението ще бъде обсъдено от всички държави-членки на Съвета на министрите на ЕС, а Комисията ще го представи на срещата на високо равнище на G-20 през ноември.



Оставете си време и за бизнес

**с КОМПЮТРИ
КОМПЮТЪРНИ МРЕЖИ
СОФТУЕР**

от БУСОФТ



БУСОФТ
www.busoft.bg

Бургас, к-с Бр. Миладинови бл. 42А
тел.: 056 / 810956, 810957; факс: 056 / 810955

ОФЕРТИ ОТ ЧУЖДИ ФИРМИ ЗА БЪЛГАРИЯ

БИЗНЕС СЪТРУДНИЧЕСТВО

17.08.11.01 ВС КИТАЙ

Китайска компания, доставчик на химически суровини с широко приложение за химическата промишленост, предлага контакти на заинтересовани вносители и производители от бранша.

17.08.11.02 ВС ПОЛША

Полска фирма, доставчик на машини и съоръжения за хранително-вкусовата промишленост, предлага сътрудничество на български вносители на оборудване за сектора, както и на производители от бранша.

17.08.11.03 ВС ПОЛША

Компания от Полша, производител и износител на работни обувки и ботуши със специално предназначение - предпазни, защитни, за работа при специални условия, предлага контакти на български търговци.

17.08.11.04 ВС ПОЛША

Фирма от Полша, производител и износител на детски облекла, търси сътрудничество с български търговци на облекла.

17.08.11.05 ВС ПОЛША

Полска фирма желае да установи дългосрочно бизнессътрудничество с компании от България, производители и износители на картон.

17.08.11.06 ВС СЛОВЕНИЯ

Компания от Словения, разширява дейността си и търси дългосрочно бизнессътрудничество с български фирми. Компанията е производител и износител за европейския пазар на промишлено оборудване, заваръчни машини и инструменти, електро инструменти и др. Фирмата търси контакти с вносители на такава техника и оборудване. Компанията търси официален дистрибутор за България. Има представен в електронен вариант каталог за дейността и продуктите на фирмата.

17.08.11.07 ВС ПАЛЕСТИНА

Фирма от Палестина, търси контакти с български вносители и търговци. Компанията предлага ръчно изработени изделия за декорация - покривки, кърпи, домашен декоративен текстил и др.

17.08.11.08 ВС УКРАИНА

Украинска компания предлага доставки за България на кафяви лигнитни въглища. Фирмата има капацитет за производство и доставка 30 000 тона на месец. Има приложена подробна спецификация.

17.08.11.09 ВС ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Компания от Великобритания предлага сътрудничество на български фирми по реализация на стоки от Африка - какаови зърна, сусамово семе, масло от ший, ядки и др. Има приложена спецификация.

17.08.11.10 ВС КИТАЙ

Китайска фирма желае да закупи розов посадъчен материал за изграждане на розови градини в Китай.

17.08.11.01 ТУРЦИЯ

Турска фирма е първият и единствен производител в Турция в областта на инвазивната кардиология с катетри и стентове, разработени от нея. Фирмата проектира, разработва и произвежда главно кардиологично ангиопластични катетри и SDS (Stent Delivery Systems). Фирмата се интересува от реципрочна дистрибуция и реципрочно производство. Също така предлага и търси партньори за подизпълнение.

17.08.11.02 СЛОВАКИЯ

Словашка фирма, дистрибутор на отоплителни и охладителни продукти, търси чуждестранни производители на компоненти и продукти, използвани в посочените по-горе системи. Фирмата предлага и се интересува от търговски посреднически услуги.

17.08.11.03 ПОЛША

Полски производител и вносител на висококачествени артикули за декорация на събития (сватби, рождени дни, Свети Валентин, Хелоуин, Нова година и т.н.) търси дистрибутори за своите продукти и предлага доставка на атрактивни цени.

17.08.11.10 РУМЪНИЯ

Румънски производител на солидни дървени мебели за домове, градини, хотели и ресторанти търси дистрибутори.

17.08.11.04 ПОЛША

Полски търговски посредник в сферата на възобновяемите енергийни източници и дистрибутор на горивни катализатори, които се прилагат широко в енергетиката и топлоинженерството, предлага услугите си като представител / търговски посредник и предлага джойнт венчър.

17.08.11.05 РУМЪНИЯ

Румънска фирма, представител и дистрибутор на голям производител на основни алуминиеви сплави с гражданско, промишлено или военно приложение, търси представители / дистрибу-

тори за своите продукти в ЕС и Турция. Фирмата осигурява транспорт / логистични услуги при поискване.

17.08.11.06 СЛОВЕНИЯ

Словенска фирма, занимаваща се с електрически инсталации, търси и предлага търговски посреднически услуги и се интересува от споразумения за джойнт венчър.

10.08.11.07 СЪРБИЯ

Сръбски производител на риба и рибни продукти се интересува от джойнт венчър и търговски посреднически услуги.

17.08.11.08 ГЕРМАНИЯ

Немска фирма, дистрибутор на пасти за зъби и други стоматологични хигиенни продукти от САЩ, предлага търговски посреднически услуги, сливане или продажба на част от компанията.

17.08.11.09 ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Великобританска фирма, специализирана в предоставянето на анти-бактериални продукти и спрейове за сектора на здравеопазването, иска да прехвърли дейностите бутилиране и опаковане на подизпълнител в Европа.

17.08.11.11 ПОЛША

Полски доставчик на картофи търси дистрибутори и търговци на едро, които снабдяват магазини, ресторанти и хотели с пресни картофи.

10.08.11.01 ВС ГЪРЦИЯ

Гръцка фирма, производител на професионални осветителни тела, предлага контакти на заинтересовани вносители.

10.08.11.02 ВС ГЪРЦИЯ

Компания от Гърция, производител на алуминий, предлага дългосрочно сътрудничество на заинтересовани фирми от България.

10.08.11.03 ВС ГЪРЦИЯ

Гръцка фирма, производител на спиртни напитки - основно вина и ракии, предлага сътрудничество на български производители и търговци от бранша.

10.08.11.04 ВС ГЪРЦИЯ

Компания от Гърция, производител на широк асортимент от вина и узо, предлага контакти на български вносители - търговци на едро и дребно.

10.08.11.05 ВС ГЪРЦИЯ

Фирма от Гърция, производител на вина, предлага сътрудничество на заинтересовани български търговци.

ОФЕРТИ ОТ ЧУЖДИ ФИРМИ ЗА БЪЛГАРИЯ

БИЗНЕС СЪТРУДНИЧЕСТВО

10.08.11.06 ВС ЕГИПЕТ

Компания ситуирана в Египет, търгуваща с европейски фирми за употребявани машинни инструменти, желае да установи контакти с български фирми. Фирмата търси употребявани стругарски машини и инструменти.

10.08.11.07 ВС ПАКИСТАН

Компания от Пакистан, член на търговско-промишлената палата на Bahawalpur, Пакистан, предлага дългосрочни партньорски отношения с утвърдени български търговци. Фирмата е износител на ориз "Basmati", пресни плодове и зеленчуци - манго, фурми, ябълки, картофи, домати, лук и др.

10.08.11.08 ВС ПОЛША

Полска компания, производител на козметика, желае да установи контакти с български търговски фирми. Фирмата търси дистрибутор за България.

10.08.11.09 ВС ПОЛША

Фирма от Полша, производител на оборудване за магазини, предлага контакти на български фирми от бранша.

10.08.11.01 ГЕРМАНИЯ

Немска фирма подпомага европейски клиенти при навлизането на индийския пазар и търси партньори, за да разшири европейската си мрежа от контактни пунктове. Партньорите трябва да представляват дружеството и да спомагат за намирането на нови клиенти.

10.08.11.02 РУСИЯ

Руска фирма, специализирана в платените социални услуги и в организирането и провеждането на дейности за отдих и развитие, търси франчайз партньори и предлага джойнт венчър.

10.08.11.03 ИТАЛИЯ

Италиански производител на овче и козе сирене търси търговски посреднически услуги, както и предлага продажба на цялата фирма.

10.08.11.04 ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Британска консултантска фирма предлага услугите си като агент по продажби на строителни продукти от европейски фирми.

03.08.11.01 ВС ТАЙВАН

Фирма от Тайван, с 20-годишен опит в производството на ножове, точила и др. режещи инструменти, търси контакти с български вносители. Фирмата предлага официална дистрибуция за България.

10.08.11.05 УНГАРИЯ

Унгарски предприемач с почти 30 години опит в отглеждането на различни култури, плодове и зеленчуци и в експериментите с нови видове търси партньори от чужбина. Той търси и предлага посреднически услуги. Също така предлага услугите си за експерименти.

10.08.11.06 КОРЕЯ

Корейски производител на презареждащи се преносими усилвателни системи търси агенти и дистрибутори.

17.08.11.07 ИТАЛИЯ

Италианска фирма, специализирана в планирането и доставката на машини и инсталации за преработка на мляко, търси търговски услуги в цяла Европа.

10.08.11.08 РУМЪНИЯ

Румънска фирма, специализирана в производството на изделия от дървен материал, стърготини, брикети, изделия от дърво и дървени къщи, търси дистрибутори.

10.08.11.09 ПОЛША

Полска фирма, предоставяща услуги на чуждестранни предприятия, които желаят да влязат на полския пазар, предлага търговско посредничество и аутсорсинг дейности.

10.08.11.10 ФРАНЦИЯ

Френска фирма, специализирана в производството на химически продукти за строителната индустрия, търси дистрибутори и също така предлага и търси подизпълнение.

10.08.11.11 СЪРБИЯ

Сръбски производител на различни видове чорапи търси търговски посреднически услуги.

10.08.11.12 СЪРБИЯ

Сръбски производител на марципанова маса търси търговски посредници и предлага подизпълнение.

10.08.11.13 ГЕРМАНИЯ

Немска фирма, специализирана в производството на неръждаема стомана, търси подизпълнители.

10.08.11.14 СЪРБИЯ

Сръбско предприятие, предоставящо медицински рехабилитационни услуги и настаняване, търси агенти и представители в страните от ЕС.

03.08.11.02 ВС ПАКИСТАН

Фирма от Пакистан, производител и износител на домашен текстил, коже-

ни облека, ръкавици и др., търси сътрудничество със заинтересовани български вносители.

03.08.11.03 ВС ВИЕТНАМ

Виетнамска фирма, един от големите износители на замразена риба, рибни продукти и морски деликатеси, търси контакти със заинтересовани български вносители.

03.08.11.05 ВС ПОЛША

Компания от Полша, производител на професионална автомобилна козметика, предлага сътрудничество на заинтересовани български фирми - вносители и дистрибутори.

03.08.11.06 ВС ПОЛША

Полска компания, износител на замразени плодове и зеленчуци, търси контакти с български вносители на едро и зеленчукови борси.

03.08.11.07 ВС ПОЛША

Фирма от Полша, износител на клапи за вентилационни системи и вентилатори устойчиви на висока температура, предлага контакти на заинтересовани български вносители от бранша.

03.08.11.08 ВС ПОЛША

Полска фармацевтична компания, производител на лекарствени средства, фармацевтични препарати и санитарни принадлежности, търси контакти с български фармацевтични фирми, вносители на едро.

03.08.11.09 ВС ПОЛША

Компания от Полша, производител и износител на цветен натрошен кварцов материал за производство на мазилки, търси контакти с български строителни фирми и фирми, търговци на строителни материали.



**При интерес към
определена оферта,
публикувана на страниците**

**на
БизнесОг®**

**моля обърнете се за по-
подробна информация към:**

БсТПП, тел: 81-01-29

Твоята банкова библия

Какво трябва да знаете за разплащателните сметки в банките в България

Разплащателната сметка прави нещата по-лесни, бързи и сигурни. Но това банково удоволствие, разбира се, върви с такси, и то доста често има по още една таксичка, която някъде сте пропуснали да видите. Покрай свиването на кредитирането, за да поддържат печалбите си, банките се ориентираха към тях като източник на ресурс, измислиха нови видове, увеличиха други. Осезаем ефект имаше и върху най-ползваните услуги - разплащателните сметки и цените за теглене от банкомат, получаване на извлечения по сметки и т.н.

Поради тази причина е хубаво да следите тарифите на банките. Напоследък сезонно се публикуват и новите ценови листи на услугите и продуктите на финансовите институции. Тях можете да ги намерите изложени някъде в банковите клонове, както и на сайтовете на компанията. Ако ползвате електронно банкиране, вероятно на главната страница на платформата ще има съобщение за новите такси. Един месец преди да влязат в сила, промените задължително се публикуват, така че да имате време да се запознаете с тях.

Ако обаче сте недоволни или правите нови лични финансови планове, може да имате нужда да смените банката, а това от няколко години е доста по-лесно. От края на 2009 г. имате право като потребители на банкови услуги да пренасяте разплащателната си сметка бързо, лесно и безплатно от една банка в друга. Но този трансфер не означава да си запазите номера на самата сметка, защото технически е невъзможно. Това, което всъщност можете да преместите, са всички плащания, кои-

то старата ви банка извършва от ваше име - всички директни дебити (като плащания на сметки), които сте нареждали. Това улеснение обаче не е възможно за разплащателни сметки, чрез които се извършва обслужване на кредит, по който има договор за овърдрафт, ако са свързани с инвестиционни услуги, ако имат блокирани средства, учреден залог или наложен заповед, както и при други усложняващи обстоятелства.

За да решите да смените банката си, можете да имате много причини, но при избора на нова трябва да имате също толкова причини да я изберете. Ето отговорите на някои от въпросите, които може би си задавате, когато се опитвате да вземете информирано решение.

1. Какви такси да сравнявате, за да разберете кое е по-изгодно, и къде да намерите информацията?

Всяка банка има своя тарифа, в която описва таксите, които взима. Освен това имат телефонни линии, на които можете да задавате всичките си въпроси и получавате отговор на тях. Често определящи при избора на банка могат да бъдат ежедневните такси като тази за теглене на банкомат и плащане на ПОС терминал при търговец. Повечето финансови институции нямат такса за плащане в магазин, но все пак често цената на тези услуги зависи и от издателя на вашата дебитна карта. VISA и Mastercard работят различно с различните банки, така че при някои финансови институции е по-изгодно за ежедневно банкиране да имате карта с едно лого, в други - с другото. Но освен тези основни такси трябва да обърнете внимание как е уредено електронното банкиране, какви са цените

на известяването с кратки съобщения и т.н. Изборът на банка често може да е свързан с кредитен продукт, който искате да ползвате, така че разгледайте офертите и допълнителните такси и по-него, за да знаете какво точно ще дължите месечно, защото лихвата на рекламата никога не е всичко, което плащате. Като си откриете сметка в една банка, по-която да ви превеждат заплатата например, вероятно след време бихте искали да имате и кредитна карта, така че можете да разгледате и цените по тези продукти за ориентир. "Сравнението на разходите за обслужване на една разплащателна сметка не следва да се извършва при съпоставяне на отделни такси, включени в тарифите на банките. За да се сравнят и оценят предимствата на даден вид разплащателна сметка, включително и нейната цена, следва клиентите да могат да преценят кумулативно своите разходи за ползваните от тях услуги, свързани продукти - дебитна карта и електронно банкиране и съпътстващите ги такси", съветват от ДСК.

Лихвата по разплащателните сметки е нищожна, но в опит да привлечат оборотните средства на по-платежоспособни клиенти банките започват да предлагат и по-изгодни лихвени условия по тях. "Все повече банки предлагат много атрактивни лихви по своите разплащателни сметки, достигащи до около 5%, за сравнение - средната лихва по депозити към полугодieto по данни на БНБ е 5.38%, което е доста близко ниво до най-добрите оферти за олихвяване на разплащателните сметки. Разбира се, за да се получи т.нар.

(продължава на стр. 7.)

Регламентират се правилата за осъществяване на публично-частно партньорство

Правителството одобри проект на закон за публично-частното партньорство. Законът ще бъде един от инструментите, чрез които държавата ще стимулира сътрудничеството между публичните и частните партньори с цел повишаване инвестиционната активност и развитието на националната икономика.

Действащите нормативни актове в тази област - законите за концесиите и за обществените поръчки, не отговарят в пълна степен на нуждите на държавните и общински органи, като в някои случаи дори ограничават техните възможности за партньорство с частния сектор.

Публично-частното партньорство (ПЧП) е дефинирано като дългосрочно

договорно сътрудничество между един или повече публични партньори и един или повече частни партньори за извършването на дейност от обществен интерес при оптимално разпределение на ресурси, рискове и отговорности между партньорите.

Законопроектът определя, че ПЧП се реализира чрез партньорски или концесионен договор за строителство и услуга. При партньорския договор частният партньор не получава приходи от потребителите на дейността от обществен интерес или от други трети лица във връзка с тази дейност.

ПЧП ще бъде приложимо за всички обекти на социалната инфраструктура (болници, училища, детски градини, затвори, спортни обекти, социални жи-

лища и др.), "безплатните" за потребителите обекти на техническата инфраструктура (текущо и зимно поддържане на пътища, ж. п. гари, обекти на ж. п. инфраструктурата, събиране, депониране и преработване на битови отпадъци и др.), както и всички други договори за услуги от обществен интерес, при които с оглед на социалната поносимост на услугите публичният сектор следва да поеме част от разходите.

Акцент в законопроекта се поставя върху планирането на проектите за ПЧП чрез изготвянето на Национална програма и План за действие. В Националната програма се включват проектите за държавните ПЧП, независимо от източника на финансиране и етапи-

(продължава на стр. 7.)

Твоята банкова библия

Какво трябва да знаете за разплащателните сметки в банките в България

(от стр. 6.) висок процент, обикновено банката изисква поддържане на някакъв минимум средства по сметката (този минимум е различен от неснижаемия остатък и обикновено е за по-голяма сума от него)", поясняват от МКБ Юнионбанк.

2. Какви дребни детайли е добре да не забравяте да проверявате периодично?

Освен че банките редовно обновяват таксите си, също така променят и общите си условия, така че е добра идея да имате предвид например, че ако и вие имате няколко сметки, които не ползвате, освен основната си, може в някакъв момент тя да бъде служебно открита след определен срок непользване. Освен това в някои банки след определен срок сметката ви се счита за неактивна, ако няма движение на пари по нея за някакъв период, обикновено няколко години. Тогава в някои финансови институции тя автоматично започва да се поддържа на по-висока такса и така, без да разберете, можете да натрупате неочаквани задължения, макар и не особено значителни.

3. Какво трябва да знаете за интернет банкирането?

Повечето кредитни институции ви предлагат възможността да управлявате парите си през специален портал за интернет банкиране. "С него клиентът може по всяко време и на всяка географска ширина да извършва банкови операции. Много по-удобно и сигурно е, защото с него се избягва физическото пренасяне на големи суми. Освен това спестява и много раз-

ходи", поясняват от МКБ Юнионбанк. Ако сте консервативно настроени, можете да активирате само възможността да следите през компютъра си наличностите по сметката си, като това се нарича пасивно банкиране. С активното банкиране имате много по-големи възможности за управление на парите си. Особено ако често ходите до банката, то би ви спестило много време. "Обикновено таксите при преводи и трансакции с интернет банкиране са по-изгодни в сравнение с тези в банков офис", казват от Алфа банк. Освен това и курсовете за покупка и продажба на чуждестранни валути са по-изгодни през интернет банкирането. Важно е да проверите и как е организирана сигурността на портал. Обикновено банките предлагат свои собствени сертификати, но има и други, които изискват от вас да си издадете универсален електронен подпис, с който да имате достъп до портала им. "Предлага се банкиране и с цифров сертификат на съответната банка. Там, където сертификатът, издаден от банката, е в комбинация с SMS код - сигурността е по-висока, същевременно мобилният телефон е широко достъпен, без да утежнява бюджета на потребителя", поясняват от ДСК. Банките обаче работят предимно с едни и същи механизми и техники за защита. "Предимство са възможностите за използване на допълнителни електронни устройства, които генерират пароли за еднократно използване с цел повишаване на сигурността", казват от ОББ.

4. Какво да имате предвид за плащането на битовите сметки с дирек-

тен дебит?

Удобно е, ако банката ви предлага възможност за плащане на комунални услуги, но е добре да проверите какви са таксите, защото има такива, които таксуват на плащане, за SMS съобщение, за потвърждение, както и месечно за услугата. В такива случаи можете да се регистрирате в Ерау например и да плащате сметките си през сайта на дружеството. Но имайте предвид, че някои някои банки не работят с Ерау. Кредитните институции напоследък предлагат пакетни услуги, които включват в себе си редица продукти на банката като дебитна карта, разплащателна сметка и месечно плащане на няколко битови сметки, и така трябва да вземете целия пакет, за да си платите битовите сметки.

5. Какви варианти за защита при онлайн пазаруване предлагат банките?

Ако пазарувате често онлайн, е добра идея да разгледате такива банки, които имат специални продукти, насочени в тази сфера. Така например някои кредитни институции предлагат възможност за ползване на виртуална карта. Чрез интернет банкирането си можете да заредите от разплащателната сметка по виртуалната карта само сумата, достатъчна за извършване на покупка. Имате възможност да получите и допълнителна (3-D) защита - парола, която само вие знаете, и тя е свързана с дебитната или кредитната ви карта, и в онлайн магазини, които предлагат услугата, преди да потвърдите плащането, трябва да я въведете и това е подобно на ПИН кода при плащането на ПОС.

Регламентират се правилата за осъществяване на публично-частно партньорство

(от стр. 6.) те на изпълнение. Планът се изготвя по години и съдържа срокове за изпълнение по етапи на включените в Програмата проекти и необходимите средства за тяхната реализация, с посочени източници на финансиране. Политиката за общински ПЧП се определя от съответния общински съвет с общинския план за развитие.

Дефинирани са формите и условията за финансова подкрепа, предоставяна от публичния партньор. Това ще става за реализирането на проекти, при които частният партньор не получава приходи от потребителите на дейността от обществен интерес; за да се постигне социално приемлива цена на

услугата от обществен интерес; при необходимост от възстановяване на обекта след случай на непреодолима сила. Формата и максималният размер на финансовата подкрепа ще се определят с решението за откриване на съответната процедура, като размерът ще е съобразен с бюджетните възможности на публичния партньор.

Със законопроекта се предлага промяна в Закона за концесиите, която възстановява конкурсните процедури "състезателен диалог" и "договаряне с обявление" (в ограничени случаи).

В сега действащия закон единствената допустима процедура след измененията през 2008 г. остана откритата процедура, която, поради липсата

на гъвкавост, не позволява избор на частен партньор в случаите на правна или финансова сложност.

Проектозаконът е в съответствие с целите на правителството за подобряване на бизнес средата в страната, увеличаване на възможностите за инвестиране, привличане на чуждестранни инвестиции. Комбинирането на ограничените публични средства с финансовите възможности на частния сектор и еврофондовете, посредством публично-частното партньорство ще спомогне за покриване на нуждата от инвестиции в техническа и социална инфраструктура, услуги от обществен интерес, научно-изследователска дейност и др.

G Галди ООД
 056 8447 12; 056 845309;
www.galdibg.com; galdibs@abv.bg

ПАРКЕТНА ФАБРИКА
ЕМКО-Г ЕООД
 тел/факс 056/841500, 0886/841102
www.emko-parquet.com

Иван Маринов, 50 г.
 земеделски производител



КАК КУПУВАМ НОВА ТЕХНИКА!

Спогели целта си, имаме решения!

СИБАНК

КРЕДИТИ ЗА МАЛЪК И СРЕДЕН БИЗНЕС
 • ЛИХВИ ОТ 7.5 % ЗА КРЕДИТИ В ЕВРО
 • ГЪВКАВИ УСЛОВИЯ

0800 14014 | www.cibank.bg Част от КБС group

PARTNERSHIP

IPACross-Border Programme
 CCI No: 2007CB16IPO008

Трансгранично сътрудничество



(от стр. 1.)

В продължение на една година ще бъдат проучени добрите земеделски и производствени практики в трансграничните региони и възможностите за установяване на нови бизнес контакти или разширяването на съществуващите.

Дейностите по проекта предвиждат

не само обмен на полезна информация, но и обучение на производители от двете страни на границата, организиране на съвместни форуми.

Особено ще се наблегне на осъществяването на директни контакти между български и турски бизнесмени и оказването на реална подкрепа за трансгранично сътрудничество.

Още една крачка напред към по-ефективна миграционна политика на ЕС

(от стр. 3.)

от негов работодател. Решение по заявлението трябва да бъде взето в срок от четири месеца.

Всяко предоставено разрешение осигурява на притежателя си едновременно право на пребиваване и работа.

То му дава право на влизане и престой в държавата-членка, издала разрешението, както и право да упражнява дей-




ността, разрешена по силата на предоставения документ.

Срокът на разрешението и условията, при които е предоставено, подновено или анулирано, се определят от държавите-членки.

Директивата ще трябва да се транспонира в съответните национални законодателства в срок от две години след влизането и в сила.

Бюро "ПРЕВОДИ"
 към БСТПП
 извършва преводи и легализация на бизнес документи.
 Извършват се и заверки в Консулски отдел на МВНР.
 За информация - тел.: 810129


Бургаската търговско промишлена палата разполага с информация за аржентински фирми, желаещи сътрудничество с български партньори
 За информация - тел.: 810129


Бургаската търговско промишлена палата разполага с информация за панаири и изложения, провеждани на територията на **Експоцентър Москва** и може да окаже съдействие на своите членове за участие при преференциални условия.
 За информация - тел.: 810129

ПЕЧАТНИЦА
ПОЛИГРАФ
 БУРГАС

ОСЪЩЕСТВЯВА ЗАТВОРЕН ЦИКЪЛ НА ПОЛИГРАФСКИ УСЛУГИ - ОТ ДИЗАЙНЕРСКИЯ ПРОЕКТ ДО ГОТОВОТО ИЗДЕЛИЕ

056/ 84 15 95 ул. Георги Шагунов" 6 гр. Бургас
baltika@abv.bg

✓ **ЛИСТОВ ОФСЕТОВ ПЕЧАТ:** многоцветни рекламни материали; етикети; каталози и книги; плакати; вестници; списания; календари и др.
 ✓ **ОФСЕТОВ ПЕЧАТ НА ФОРМУЛЯРИ:** листови и безкрайни формуляри; транспортни документи; билети за спортни и културни мероприятия; работни карти; стокови и складови разписки; самолетни и автобусни билети

МАКСИМАЛЕН РАЗМЕР 70/100 см

БизнесОз®



Рекламно-информационно издание

За контакти: ул. "Л. Каравелов", 12^Б
 8000 гр. Бургас
 телефон: 056 / 81 01 29
www.bschamber.com

За контакти: ул. Л. Каравелов 12 Б, 8000 Бургас, п.к. 644,
 тел.: 056/812007, 056/810129,
www.bschamber.com

В бюлетина са използвани материали от Инфобизнес, Капитал и др. икономически издания