



БУРГАС, 19 април 2011, вторник

БизнесЮг®

Брой 2 (599)
Година XXI

ИЗДАНИЕ НА БУРГАСКАТА ТЪРГОВСКО-ПРОМИШЛЕНА ПАЛАТА
Безплатен абонамент за членовете на БСТПП

РЕКЛАМНО - ИНФОРМАЦИОННО ИЗДАНИЕ

SEVAN Ltd.
8000 Бургас
ул. Одрин, 15
тел./факс: 056/813-188
e-mail: office@sevan-bg.com; www.sevan-bg.com

Балкани АК
2001
тел.: 056/898 074 e-mail: balkani@list.ru

Лемна Екоинвест - България АД
тел.: 056/ 84-14-03; факс: 056/ 84-14-13
e-mail: lemna_bg@infotel.bg; www.lemna-ecoinvest.com

София Франс Ауто - Бургас
8008 Бургас, ул. "Транспортна", 3, www.sfa-burgas.bg



MASTERHAUS
СТРОИТЕЛЕН ХИПЕРМАРКЕТ

Посещение в Люлебургаз

На 13. 04. 2011 г. ръководството на Бургаската търговско-промишлена палата посети гр. Люлебургаз, Турция по покана на ръководството на Сдружението на предприемачите ЛИАД.



Палатата. На срещата бяха обсъдени възможностите за взаимно сътрудничество и съвместна работа по европейски проекти между двете организации. Подписано бе Споразумение

за сътрудничество, в което бяха набелязани приоритетните области и насоки за работа като обмен на информация, посещения на бизнес делегации по интереси, съвместни мероприятия и участия в панаири и изложби в двете страни.

наше делегация бе водена от Председателя на БСТПП г-н Цанко Иванов. Участие взеха Зам. председателите на Палатата г-жа Радостина Иванова, г-н Радостин Димитров и г-н Атанас Зайков, Гл. Секретар и Гл. счетоводител на

Из дейността на Бургаската търговско-промишлена палата

И през изминалия месец Бургаската търговско-промишлена палата прояви активност при разглеждането на въпроси, касаещи бизнеса в региона.

БСТПП се включи в дискусията за изграждането на логистичен и индустриален парк в Бургас, идея от голямо значение за развитието на регионалната икономика, пазара на труда и на самия град като стопански център. По този повод, на разширено заседание на Изпълнителния съвет на Бургаската палата, бе изработено становище в подкрепа на тази инициатива (на стр. 3.), което бе изпратено до отговорните институции и медиите.

Проведе се и работна среща между ръководството на палатата и посланика на Кралство Белгия у нас Н. Пр. Марк Михаелсен по негова инициатива. Председателят на БСТПП инж. Цанко Иванов запозна госта със състоянието на бургаската икономика и с дейността на палатата нато най-представителна организация на бизнеса в региона. Бяха обсъдени възможностите за разширяване на сътрудничеството между региони от двете европейски държави и перспективите за участие в съвместни проекти. По препоръка на Н. Пр. г-н Михаелсен Бургаската палата (продължава на стр. 8.)

Стартира програма за улесняване на достъпа до банкови гаранции

Националният гаранционен фонд (НГФ), който е дъщерно дружество на Българска банка за развитие, стартира програма за издаване на контрагаранции. Чрез новата програма фондът ще допълва обезпечението, изисквани от малки и средни предприятия, за да им бъдат издавани бан-



кови гаранции, като издава контрагаранции по тях с максимален размер до 500 хил. лева и срок до 5 години.

Приоритет на програмата ще бъдат контрагаранции по издадени банкови гаранции за авансови плащания по Програмата за (продължава на стр. 3.)

БУРГАСКА ТЪРГОВСКО-ПРОМИШЛЕНА ПАЛАТА
GS1 BarCodes
tel: 056/810072; 056/810129



**СВОБОДНА
ЗОНА БУРГАС**

тел.: 056/84 20 47; факс: 056/84 15 62
www.freezoneburgas.com

Ivanova & Co Ltd.

Law & Business Consulting

ПРАВНА КАНТОРА "ИВАНОВА И СЪДРУЖИЕ" ЕООД

град Бургас к-с "Славейков",
офиссграда 126, до "Технополис",
вход А, ет.3, офиси No 6 и No 7

тел./факс: 00359 56 58 67 67,
тел./факс: 00359 56 58 67 77

e-mail: office@ivanovlawyers.com
e-mail: info@ivanovlawyers.com
e-mail: ivanovasie@mail.bg

Непълно работно време - до 3 месеца

Каква е процедурата за въвеждане на непълно работно време при намаляване обема на работа?

При намаляване обема на работа работодателят има право да установи за период до три месеца в една календарна година непълно работно време за работниците и служителите в предприятието или в неговото звено, които работят на пълно работно време.

Отделно от това правомощие на работодателя е правната възможност страните по трудовото правоотношение да договорят свободно работно време по трудовия договор за част от пълното законоустановено работно време за съответната трудова функция.

В такъв случай не е нужно да се подписва допълнително споразумение между страните по трудовото правоотношение. Законът дава право на ра-

ботодателя едностранно, тоест без съгласието на работника или служителя, да извърши временната промяна. На практика за целта той най-често издава писмена заповед.

Продължителността на работното време по този ред не може да бъде по-малка от половината от законоустановената за периода на изчисляване на работното време.

Въвеждането на непълно работно време от работодателя може да стане само след предварително съгласуване с представителите на синдикалните организации и на представителите на работниците и служителите.

Представителите се избират на общо събрание на работниците и служите-

лите. Тяхната задача е да представляват общите интереси на работниците и служителите по въпросите на трудовете и осигурителните отношения пред работодателя им или пред държавните органи. Общи са тези интереси, които засягат условията на труда, трудовото възнаграждение, работното време. Лицата, които се избират по този ред могат да бъдат един или повече по преценка на общото събрание. Те се избират с решение на общото събрание, което трябва да бъде прието с квалифицирано мнозинство - повече от две трети от членовете на общото събрание.

Справка: чл.7, ал.2 от КТ, чл. 138а от кодекса на труда

Авансово и годишно облагане на доходите от положен личен труд на съдружници

Коментарът по темата е мотивиран от промяната в дефиницията на понятието "Трудови правоотношения" по смисъла на ЗДДФЛ, която е в сила от 01.01.2010 г. и доведе до съществени изменения в реда за данъчно третиране на доходите, придобити от съдружници в дружества с ограничена отговорност. Тя води до промени както в авансовото облагане на техните доходи, така и в задълженията на лицата и платците на тези доходи при тяхното годишно документирание и подоходно облагане. До какво доведе промяната?

1. Общи положения Както е известно до края на 2009 г. тяхното облагане се извършваше, съобразно правното основание за възникването на съответния доход, като възможните хипотези при това бяха:

о доходи от трудов договор по смисъла на Кодекса на труда (КТ) или на договор за управление и контрол; и

о доходи от друга стопанска дейност или възнаграждения по извънтрудови правоотношения, третирани данъчно по реда на чл. 29 от ЗДДФЛ, за които се ползваха нормативно признати разходи от 25 на сто.

С промените в ЗДДФЛ, в сила от 01.01.2010 г., дефиницията на понятието "Трудови правоотношения" по смисъла на закона бе разширена с нова разпоредба. В редакцията на т. 26 на §1 от ДР на закона бе включена нова буква "и", в съответствие с която правоотношенията, между физическите лица - съдружници и член-кооператори, както и акционери, притежаващи повече от 5 на сто от капитала на АД, и дружествата и кооперациите, в които те са съдружници, член-кооператори или акционери, се приравняват на трудови, независимо от основанието за тяхното възникване.

Приравняването на възнагражденията за извършените от тази категория лица дейности или услуги в полза на дружествата или кооперациите, в които те са съдружници, акционери или член-кооператори, на трудови има за резултат това, че те ще се облагат по реда на ЗДДФЛ за облагане на доходите от трудови правоотношения. Промяната се основава на презумпцията, че предвид участието на посочените лица в съответните предприятия, упражняването на личен труд в тях не може да се квалифицира като независима стопанска дейност и доходите им от него да бъдат третирани данъчно като доходи от такава дейност.

В тази връзка заслужава внимание това, че преквалифицирането на доходите на посочените лица като доходи от трудови правоотношения е само за целите на ЗДДФЛ. Доколкото те не са в трудови правоотношения с посочените предприятия по смисъла на КТ или в правоотношения по договори за управление и контрол, то за целите на социалното осигуряване лицата продължават да се третират като самоосигуряващи се.

2. Практически резултати от промяната

Промяната в квалификацията на този вид доходи доведе до изменения както в текущото им авансово облагане, така и в реда за тяхното годишно документирание, облагане и отчитане.

2.1. Промени в авансовото облагане на доходите

Текущо промените се изразиха в това че:

о при определяне размера на авансовите вноски за облагане на възнагражденията, получавани от съдружници за положен личен труд в дружествата, отпадна правото да бъдат при-

спадани необлагаеми разходи и той се определя по реда на чл. 42 от ЗДДФЛ; и

о размерът на данъчната основа, формиран по реда на чл. 42 от ЗДДФЛ, се намалява с: данъчното облекчение за намалена работоспособност по чл. 18, ал. 2 ЗДДФЛ (660 лв. месечно);

о от данъчната основа се припада и данъчното облекчение по чл. 19, ал. 2 ЗДДФЛ (за доброволно осигуряване и животозастраховане), но само когато сумите са удържани от работодателя при изплащане на дохода (чл. 42, ал. 3 ЗДДФЛ);

о ако платецът на дохода не удържа от месечните възнаграждения за посочените видове дейности задължителните осигурителни вноски, дължими от съдружниците по реда КСО и ЗЗО, те не може да бъдат приспадани от размера на авансовите им данъчни вноски.

Този ред за текущо данъчно третиране на доходите от личен труд на посочените лица бе регламентиран нормативно като в чл. 42, ал. 2 от закона е добавено второ изречение, според което: "Месечната данъчна основа на самоосигуряващи се лица за доходи от трудови правоотношения по § 1, т. 26, буква "и" от допълнителните разпоредби се определя, като облагаемият доход по чл. 24, начислен за съответния месец, се намалява с авансово внесениите чрез дружеството осигурителни вноски, които самоосигуряващото се лице е задължено да прави за своя сметка по реда на Кодекса за социално осигуряване и Закона за здравното осигуряване."

2.2. Годишно документирание и деклариране на доходите Посоченият ред (продължава на стр. 3.)

СТАНОВИЩЕ

на Бургаската търговско промишлена палата

относно: Проект за изграждане на "Логистичен и индустриален парк - Бургас"

В дейността си Бургаската търговско промишлена палата винаги е подкрепяла начинания, допринасящи за развитието на регионалната икономика и подобряването на бизнес климата в областта. През последните осем години Бургаската палата активно работи за изграждането на индустриален парк на територията на града, в който да бъдат застъпени модерни и високотехнологични производства. В този аспект разглеждаме и идеята за изграждането на "Логистичен и индустриален парк - Бургас", идея за нова индустриална зона от която нашият град несъмнено има нужда.

На свое разширено заседание Изпълнителният съвет на БСТПП направи анализ на възможностите, които пре-

длага на местния бизнес създаването на една нова индустриална зона, с добро местоположение и изградена инфраструктура. Бяха проведени и консултации с висшите учебни заведения на местно ниво, както и с Българска търговско промишлена палата на централно ниво. ИС на БСТПП реши да изкаже своята решителна подкрепа за нейното създаване.

Тази индустриална зона ще окаже благоприятно въздействие върху развитието на бизнеса и социалната обстановка в Бургас чрез:

- създаване на нови работни места - професионалните и висшите училища създават квалифицирани кадри, които биха намерили реализация в града ни
- подобряване на инфраструктурата чрез усвояване на държавни средства
- диверсификация на бургаската икономика чрез създаване на нови произ-

водства и въвеждане на нови услуги

Бургаската палата е на мнение, че в бъдещата индустриална зона трябва да се развиват преимуществено чисти производствени дейности, тъй като по този начин се създават повече работни места, съответно нараства покупателната способност и постъпленията в бюджета.

От особено значение за развитието на местния бизнес е приоритетното третиране на местните инвеститори, като се създадат преференциални механизми по отношение на бъдещите наеми на площи, евентуалното закупуване на терени и ползването на инфраструктурата.

Членовете на Бургаската палата и нейното ръководство са убедени, че осъществяването на този проект ще бъде значителен принос за икономическия просперитет на нашия град.

Авансово и годишно облагане на доходите от положен личен труд на съдружници

(от стр. 2.)

за текущо данъчно третиране на доходите от личен труд на съдружниците и другите категории лица, обект на разпоредбата на буква "и" от т. 26 на пар. 1 от ДР на ЗДДФЛ, води до промени и в реда за определяне и документирания на годишните им данъчни задължения. Те засягат както задълженията на предприятията - платци на доходите, така и задълженията на техните получатели.

Предприятието - платец на дохода:

о не следва да извършва преизчисляване на годишна база на доходите им и да определя годишния размер на данъка. Изрично е посочено, че при определянето на годишната данъчна основа и на годишния данък по реда на чл. 49, ал.1-7 ЗДДФЛ не се включват доходите от трудови правоотношения по пар. 1, т. 26, буква "и" на пар. 1 от ДР на ЗДДФЛ (чл. 49, ал. 8 ЗДДФЛ);

о доколкото за целите на ЗДДФЛ посочените доходи са дефинирани като доходи от трудови правоотношения, те вече не подлежат на деклариране в справката по чл. 73 ЗДДФЛ (по аргумент на противното на чл. 73, ал. 2 ЗДДФЛ).

От своя страна лицата, получили през годината доходи от този вид, не са освободени от подаване на годишна данъчна декларация (чл. 50, ал. 3 и чл. 52, ал. 2).

При определяне размера на годишната им данъчна основа за доходи от трудови правоотношения по смисъла на буква "и" от т. 26 на пар.1 от ДР на ЗДДФЛ:

о не се приспадат необлагаемите разходи;

о приспадат се сумите на задължителните осигурителни вноски на лицата, когато те не са внесени чрез работодателя им (съгласно чл. 25, ал. 2 от ЗДДФЛ).

Стартира програма за улесняване на достъпа до банков гаранции

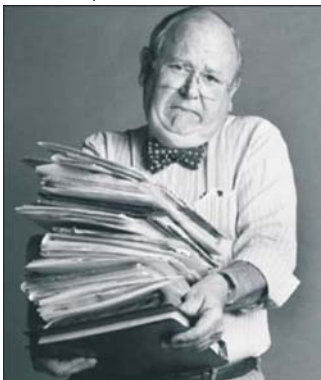
(от стр. 1.)

развитие на селските райони, Оперативна програма "Конкурентоспособност", Оперативна програма за развитие на Сектор "Рибарство" и др. Целта е да се улесни достъпа на предприятията до банков гаранции и по-активното използване на авансовите плащания по оперативните програми.

В края на 2010 г. НГФ сключи споразумение с Изпълнителна агенция по рибарство и аквакултури, чрез което да се улесни достъпа до финансиране на бенефициенти по ОП за развитие на сектор "Рибарство". Целта на споразумението е да се подобри достъпа на български фирми до банковото финансиране и да се ускори реализирането на инвестиции, чрез осигуряване на допълнителни гаранции по кредити, отпуснати от банки за осъществяване на проекти по Оперативната програма.

От 10. да 13 май в Измир, Турция се организира "Изложение на потребителите" Заинтересованите фирми могат да получат информация на тел.: 810129

"ЛУКОЙЛ НЕФТОХИМ БУРГАС" АД обявява разпродажба на промишлени арматури, кабели, употребявани металообработващи машини и фургони на ходова част. За информация - тел.: 810072



Оставете си време и за бизнес

с КОМПЮТРИ
КОМПЮТЪРНИ МРЕЖИ
СОФТУЕР
от БУСОФТ



БУСОФТ
www.busoft.bg

Бургас, к-с Бр.Миладинови бл. 42А
тел.: 056 / 810956, 810957; факс: 056 / 810955

ОФЕРТИ ОТ ЧУЖДИ ФИРМИ ЗА БЪЛГАРИЯ

БИЗНЕС СЪТРУДНИЧЕСТВО

02.03.11.01 ВС ИНДИЯ

Компания от Индия, производител и търговец на ръчно изработени бижута, аксесоари и подаръчни стоки, предлага сътрудничество и търси контакти с български търговци.

02.03.11.02 ВС РУМЪНИЯ

Румънска компания, търговец и дистрибутор на замразени месни продукти, търси контакти с български месопеработватели.

02.03.11.03 ВС РУМЪНИЯ

Компания от Румъния с голям опит в проектиране и производство на GRP тръби, използвани в областта на водоснабдяване и канализация за питейни и промишлени нужди, инфраструктурни и индустриални приложения, предлага дългосрочно сътрудничество на български фирми от бранша. Има приложена презентация и профил на фирмата.

02.03.11.04 ВС ПОЛША

Компания от Полша търси контакти с български фирми, производители на дървен материал.

02.03.11.05 ВС ПОЛША

Полска фирма търси контакти с български производители на доматино пюре и слънчогледово олио.

02.03.11.06 ВС ПОЛША

Фирма от Полша желае да установи контакти с фирми от България, производители на дъски за гладене.

02.03.11.07 ВС ПОЛША

Полска фирма търси контакти с български производители на спасителни жилетки и бронезилетки.

02.03.11.08 ВС ПОЛША

Полска компания търси контакти с български фирми, производители на безшевни тръби.

02.03.11.09 ВС ПОЛША

Компания от Полша предлага машини и оборудване за хранителната промишленост, комплексно оборудване за кланична линия.

02.03.11.10 ВС ИРАН

Фирма от Иран, производител и търговец на млечни продукти, търси контакти с български млекопреработватели.

02.03.11.01 ИТАЛИЯ

Италианска фирма, специализирана в размножаване и кръстосване на градински растения, търси партньори в чу-

жбина.

02.03.11.02 ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Британска фирма предлага набор от сертифицирани органични пшенични продукти от устойчиви източници. Фирмата търси партньори дистрибутори на храни, обслужващи хранителния сектор и специалисти по хранителен пласмент, за да предложат своите продукти.

02.03.11.03 ИТАЛИЯ

Италианско предприятие, занимаващо се със санитарни и ортопедични продукти, търси търговски посредници в чужбина.

02.03.11.05 БОСНА И ХЕРЦЕГОВИНА

Босненска фирма, специализирана в производството на панели от масивна дървесина и буков и дъбов дървен материал, желае търговски посреднически услуги.

02.03.11.06 СЪРБИЯ

Сръбска фирма е създадена като част от чуждестранна фирма, използваща името ѝ, което в продължение на 50 години е световно име за иновативна релейна, електромагнитна технология. Фирмата се интересува от дистрибуция на продукти, но търси и партньори в областта на логистиката, както и подизпълнителство.

02.03.11.07 АРМЕНИЯ

Арменска фирма, специализирана в производството на сеизмологични-изолиращи каучукови лагери, търси търговски посреднически услуги. Фирмата се интересува от създаване на съвместно предприятие и реципрочно производство.

02.03.11.08 ИСПАНИЯ

Испанска фирма с Насе код G46.2.4: Търговия на едро на сурови кожи, кожи и кожени изделия търси търговски посреднически услуги на фирми с богат опит в областта на кожени, тапицерски и метални сглобки, познаваща обувния сектор, производителите на облекло, кожени изделия, мебели и хотели. Интересуват се от европейския, азиатския и пазара на Северна Африка.

02.03.11.09 ПОРТУГАЛИЯ

Португалско микро предприятие, специалист в сектора на бизнес управленските консултации и професионалното обучение, търси търговски посреднически услуги и предлага себе си като представител на фирми в същата

сфера на дейност, които се интересуват да разширят бизнеса си в Португалия.

02.03.11.10 БОСНА И ХЕРЦЕГОВИНА

Босненска фирма, доставчик на ИТ услуги и оборудване, желае търговски посреднически услуги и предлага/ търси сътрудничество с цел съвместно предприятие.

02.03.11.11 БОСНА И ХЕРЦЕГОВИНА

Босненска фирма, специализирана в обработката на медицински растения и производството на билкови продукти, натурална козметика, диетични добавки и добавки за арома терапия, желае търговски посреднически услуги и предлага/ търси сътрудничество с цел съвместно предприятие.

02.03.11.12 ПОРТУГАЛИЯ

Португалско микро предприятие е специализирано в други бизнес подпомагачи дейности (разработване и маркетинг на графичен дизайн, фотография, уеб дизайн, мултимедия и индустриален дизайн, интериорен дизайн и мода и по-специално създаването и представянето на бранд, рекламни кампании, видео и графични решения за интернет и др.). Фирмата търси търговски посреднически услуги и предлага себе си като представител на фирма от същия бранш, която се интересува да разшири бизнеса си в Португалия.

02.03.11.13 ЧЕХИЯ

Чешка фирма, специализирана в обработката на семена от шир и подобни псевдо-житни растения, фракциониране на масло от шир и производство на масло от шир, фракции от фибри и протеини, търси търговски посредници и дистрибутори.

02.03.11.14 СЪРБИЯ

Сръбска фирма, специализирана в производството на затъмнени стъкла, търси партньори за съвместно предприятие, както и посреднически услуги (агенти и дистрибутори).

23.02.11.01 ВС ЛАТВИЯ

Латвийска компания е производител и доставчик на голям асортимент от продукти: - САПАНИ: верижни, въжени, синтетични; - стоманени въжета и аксесоари - шегели, обтегачи, кауши, скоби (жабки) и др. - вериги и аксесоари - съединители, куки, халки и т.н. - тежкотоварни укрепващи колани; - повдигателни съоръжения - лебедки, телфери и др. - траверси, захвати, магнии

ОФЕРТИ ОТ ЧУЖДИ ФИРМИ ЗА БЪЛГАРИЯ

БИЗНЕС СЪТРУДНИЧЕСТВО

ти, динамометри; - голям асортимент крикове; - палетни колички. Всички продукти са CE сертифицирани. Компанията предлага конкурентни цени. Фирмата има клиенти от Германия, Холандия, Швеция, Финландия, Литва, Естония, Полша, Беларус и др. Търси контакти с металообработващи фирми и фирми, извършващи корабостроителна и кораборемонтна дейност, пристанища, терминали и др., в чиято дейност се използват предлаганите продукти.

23.02.11.02 ВС БЕЛГИЯ

Компания от Белгия, специализирана в дизайн, производство и дистрибуция на материали за презентация, търси български партньори. Фирмата желае да установи контакти с български компании, търговци на офис оборудване и материали, бизнес услуги и др. Компанията търси официален дистрибутор за България.

23.02.11.03 ВС РУМЪНИЯ

Румънска компания е заинтересована от контакти с български логистични фирми, търговци на машинно оборудване, отоплителни системи и др. Компанията е производител на хидро-механично оборудване, стоманени конструкции за промишлени сгради, оборудване за електроцентрали, резервни части за опаковачни машини и др.

23.02.11.01 ТУРЦИЯ

Турска фирма, специализирана в селскостопанските машини, търси пазари за своите продукти чрез квалифицирани търговски агенти.

23.02.11.02 ТУРЦИЯ

Турска фирма, произвеждаща косачка за тревни площи, търси търговски посредници. Фирмата предлага също подизпълнителство за посочения сектор.

23.02.11.03 БЕЛГИЯ

Белгийска фирма търси партньори с цел участие в проекти, свързани с разработването на инфраструктура и услуги на градски транспорт.

23.02.11.05 ИТАЛИЯ

Италианска фирма, специализирана в проектиране и производство на оборудване за секторите храни и агро храни и по-специално малки и средни мандри и малки и средни лаборатории за производство на храни, търси: производители на храни и мандри с цел споразумения за съвместно предприятие, партньори за производствени спора-

зумения и агенти за реклама на техните продукти в страните от ЕС, както и Армения, Балканите, Египет, Русия, Швейцария и Турция.

23.02.11.04 ИСПАНИЯ

Испанска фирма, специализирана в организирането и оценяването на професионални обучения за студенти по туризъм и филология, предлага търговско сътрудничество, в което да бъде търговски посредник и да развие транспортни/ логистични дейности в Европа.

23.02.11.06 ИТАЛИЯ

Италианска фирма, специализирана в предоставянето на ИТ решения, по-конкретно интегриране на компютърна телефония за предприятия, предлага цялостна система за многоканална комуникация, която може да управлява всякакъв вид входяща и изходяща информация. Фирмата търси МСП и фирми, интересувани се от предлаганата технология, която подлежи на различни видове персонализиране според нуждите на клиента. Фирмата предлага също подизпълнителски/ аутсорсинг дейности, свързани с услугите по индустриална автоматизация.

23.02.11.07 ПОЛША

Полска фирма, специализирана в логистика и транспорт, предлага подизпълнителство в цяла Европа.

23.02.11.08 ТУРЦИЯ

Турска фирма, специализирана в чугун, сфероидни чугунени ролки и стоманени отливки, търси дистрибутори и финансово сътрудничество и предлага подизпълнителство за посочения сектор.

23.02.11.09 ТУРЦИЯ

Турска фирма, произвеждаща клапи и части за тях, търси дистрибутори от държавите в ЕС и предлага подизпълнителство за посочения сектор.

23.02.11.10 ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Британска фирма проектира и произвежда паралелни ехо ултразвукови дебеломери, които се използват за проверка нивата на корозия и измерване дебелината на метал само от едната страна без премахване на защитните покрития. Фирмата търси дистрибутори в Европа.

23.02.11.11 СЪРБИЯ

Сръбска фирма, специализирана в разработване, производство и инсталация на газоразпределително оборуд-

ване, търси търговски посреднически услуги, франчайз дейности и създаване на съвместно предприятие.

23.02.11.12 ТУРЦИЯ

Турска фирма, произвеждаща дамско връхно облекло, търси дистрибутори от всички ЕС държави и желае финансово сътрудничество.

23.02.11.13 ТУРЦИЯ

Турска фирма, специализирана в производството на пластмасови торбички с надпис, търси нови пазари за своите продукти чрез квалифицирани търговски агенти.

23.02.11.14 ТУРЦИЯ

Турска фирма, произвеждаща подечни машини, търси дистрибутори във всички ЕС държави и предлага също подизпълнителство за посочения сектор.

23.02.11.15 ТУРЦИЯ

Турска фирма, специализирана в областта на алуминиевите листи, предлага търговски посреднически услуги за Египет, Русия и страните от ЕС.

23.02.11.16 ТУРЦИЯ

Турска фирма, произвеждаща подобрители за хляб, течно масло за разделители, миксове за хляб и продаваща E471, E481, търси дистрибутори от други държави и предлага подизпълнителски дейности за посочения сектор.

23.02.11.17 ТУРЦИЯ

Турска фирма произвежда овлажнителни, които изпаряват водата чрез ултразвук. Машината прави средата стабилна при съответното желано ниво на влажност. Използва се и за дезинфекция. Фирмата търси фирми, които ще разпространяват тези овлажняващи машини в Европа.



**При интерес към
определена оферта,
публикувана на страниците**

**на
БизнесОз®**

**моля обърнете се за по-
подробна информация към:**

БсТПП, тел: 81-01-29

Данъчните смятат различно

Приходната агенция третира неравнопоставено хората, пропуснали да се регистрират по ДДС

Бедността е порок, но поне е освободен от регистрация по ДДС.

Така биха перифразирали известно клише голяма част от хората с годишни доходи над 50 хил. лв. Допреди година и половина много от тях дори и не подозираха, че в определени случаи са длъжни да се регистрират по ДДС, да плащат данъка и да издават фактури. Темата стана актуална, след като Националната агенция за приходите (НАП) започна проверки на физическите лица. В групата на засегнатите попадат реститути, актьори, лекари и т.н.

Непознаването на закона не е оправдание. Според данъчни консултанти обаче НАП третира по различен начин нарушителите при ревизии. В част от случаите приходната администрация санкционира проверяваните с двойния размер на дължимия данък, докато в други е по-благосклонна и прилага минималния размер на глобата за закъсняла регистрация по ДДС.

Подобно неравнопоставено третиране, както и фактът, че държавата години наред мълчаливо е приемала данъчни декларации, без да санкционира и информира нарушителите, според адвокат Тодор Табаков ще предизвика поредица от дела в Страсбург.

Малко предистория

Изискването физически лица с деклариран доход над 50 хил. лв. в последните 12 месеца да се регистрират по ДДС не е ново - съществува от 17 години. И засяга всички упражняващи независима икономическа дейност. В това понятие попадат упражняващите свободни професии и хората, които получават доходи, различни от тези по трудов договор. Изключенията от правилото са няколко: Не подлежат на регистрация по ДДС физически лица, които отдават под наем имоти на други физически лица, както и тези, които са получили пари от сделки с лично имущество. Регистрация по ДДС не се изисква и за доходи, получени от управление и контрол на дружества - дивиденди, бонуси, заплата на управители и т.н. Надхвърлилите прага от 50 хил. лв. са длъжни да подадат заявление за регистрация в НАП до 14 дни.

"От 1994 г. (откогато влиза в сила това изискване - бел. ред.) досега е имало масово отклонение от регистрация на физически лица. То в повечето слу-

чай е ставало със знанието или благосклонното отношение на данъчната администрация", твърди адвокат Табаков.

Според Павлина Калчева от счетоводна къща "Хроника" допреди няколко години политиката на приходната агенция е била да избягва регистрацията на физически лица по ДДС. "Това оставяше усещането у хората, че не трябва да предприемат стъпки в тази посока", обяснява Калчева. От приходната агенция отвърщат, че "твърдението за това, че НАП целенасочено отказва регистрация на задължени по Закона за ДДС физически лица, за да си спести работа, определяме като напълно несъстоятелни".

И положението в момента

Адвокат Табаков твърди, че в практиката си се е сблъскал с неравнопоставено третиране на сходни казуси от страна на приходната администрация. В някои от случаите ревизираното физическо лице трябва да плати дължимия косвен данък два пъти (веднъж, за да го издължи, и втори път - като глоба) заедно с всички лихви. В други случаи обаче НАП е доста по-благосклонна - след ревизия начислява дължимия ДДС с лихвите, но определя само глоба за забавена регистрация по Закона за ДДС (която е между 500 и 5000 лв.).

"В едни случаи се допуска компромис, в други не", разказва и Павлина Калчева. Според нея обаче това е разбираемо, защото доскоро приходната администрация не се е занимавала с подобни казуси. Най-известният случай с пропусната ДДС регистрация беше с Ахмед Доган и прословутия му хонорар от 1.5 млн. евро. Данъчните констатираха, че и той е закъснял с регистрацията, и по информация на вестник "Труд" го глобиха само с 500 лева.

Съдът се двоуми

Практиката на съда при обжалването на ревизионните актове също е различна, и то не само по отношение на физическите лица. "Представявахме две австрийски дружества от една и съща група. Едното е "Ермионе имобилиенвест", което предоставя услуги, свързани с недвижими имоти в България. Още през 2007 г. ги предупредихме, че трябва да се регистрират като акредитиран представител в България. Но от компанията предприеха това след време. Когато след това от

НАП ги обложиха и се опитаха да ги санкционират, ние като техен представител обяснихме, че не дължат данъци за предходни периоди, защото са се регистрирали по собствена инициатива. Загубихме и на двете инстанции", обяснява Табаков. След време със същия казус се сблъсква и друго дружество от тази група - "Куубуус Планунгс гезелшафт", което в България предоставя архитектурни услуги. "Това дело го загубихме пред административен съд, но го спечелихме във ВАС. Очевидно ще има и някакъв катарзис в практиката на Върховния съд. Не може сходни случаи да се решават по различен начин", допълва Табаков.

Повече информация, моля

Според данъчни консултанти има и друг проблем - пасивното отношение на НАП към хората, които чинно са си подавали годишните данъчни декларации и от тях е било видно, че тези данъкоплатци са надхвърлили прага за регистрация по ДДС. "Лицата, които декларирали повече от 50 хил. лв. доход в България, не са много. Това е една от функциите на данъчната администрация - да провери тези хора и да им обърне внимание, че те трябва да се регистрират по ДДС", е мнението на Тодор Табаков. Според него се поставя въпросът доколко държавата не е съпричинител на нарушението, при положение че години наред е била мълчалив наблюдател.

Изглежда, от НАП са си взели поука, а и индиректно признават пропуската си. От агенцията твърдят пред "Капитал", че от началото на тази година данъчните ще уведомяват всяко лице, за което има признаци, че е надхвърлило облагаемия оборот по ДДС персонално. До момента са уведомени близо 150 души за това, че формално изпълняват условията, със съвет да се свържат с НАП за консултация дали подлежат на задължителна регистрация. Досега регистрираните по ДДС физически лица са близо 5000, като половината от тях са следствие от инициатива на приходната администрация. Тук проблемът е, че прагът е много нисък, а през годините на ръст на икономиката много хора имаха високи доходи. Никой данъчен не им обясни, че освен данък върху доходите могат да дължат и ДДС. И сега ги наказват. Но различно

ЕК: Опростени данъчни правила за предприятията

Европейската комисия предложи единен набор от данъчни правила за компаниите, работещи в повече от една страна от ЕС. Благодарение на тези правила компаниите ще могат да подават единна или "консолидирана" данъчна декларация за всичките си печалби в рамките на ЕС.

Как ще стане това на практика?

Нивата на корпоративните данъци в ЕС няма да се променят. Страните от

ЕС ще продължат да вземат решенията относно равнищата на своите корпоративни данъци.

При изчисляването на данъците си, компаниите ще могат да избират между различните национални системи или единния набор от правила.

Например една компания може да работи в четири страни от ЕС и в три от тях да има печалба, а в една - загуба.

Тя ще може да подаде една данъчна

декларация, вместо четири. Компанията ще събере печалбите си, ще извади загубите и ще използва общите правила, за да изчисли данъчните облекчения и освобождавания и да получи облагаемата сума.

Всяка от четирите страни ще обложи с данъци част от облагаемата сума въз основа на националните ставки. Делът на всяка страна ще бъде изчислен по формула, определена от правилата.

ДДС при бонуси, предоставяни на доставчика

В търговската практика не са рядкост случаите, при които участниците в сделки за покупко-продажба на стоки, се договарят при изпълнение на определени условия да бъдат направени известни отстъпки в стойността на доставките им. Като условие за прилагането на отстъпките най-често се поставят обемът на покупките, срокът за тяхното заплащане и други обстоятелства, с които е свързана ускорената реализация на търгуваните стоки. В такива случаи бонусите, които се предоставят на купувачите на стоките, се третира по ЗДДС като търговска отстъпка и съгласно чл. 26, ал. 5, т. 1 от закона сумата им не се включва в данъчната основа на съответната доставка. Основание за това е фактът, че на практика с нея се намалява възнаграждението, което получава доставчикът.

Ако отстъпката се предоставя на получателя на стоката преди датата на възникване на данъчното събитие на доставката, тя се изключва от договореното възнаграждение за стоката, а когато се предоставя след това, сумата на отстъпката се приспада от данъчната основа на съответната доставка чрез кредитно известие към вече издадената фактура.

Макар и в по-редки случаи търгувачите договарят и бонуси, които получава продавачът на стоката. Тъй като въпросът за третирането на такива бонуси не е регламентиран изрично в ЗДДС, документираният и облагоането на дължимите му суми поражава въпроси, като този по следния казус:

По договор с контрагент, регистриран по ДДС в Испания, регистрирана българска фирма доставя стоки, които се превозват с кораб при условията на търговския термин FOB. Фирмата е натоварила стоките на кораба преди договорения срок и има право да получи комисионна от испанския си контрагент, тъй като в договора им са заложени клаузи за комисионна или неу-

стойка при съответно по-ранното или закъснялото й натоварване. Как трябва да се третира по ЗДДС комисионната, на която има право в случая българската фирма, и трябва ли да се начисли върху нея ДДС?

При доставките на стоки, договорени по условията на търговския термин FOB, продавачът има задължение да натовари стоката на кораб, осигурен от купувача. При тези условия данъчното събитие за доставката възниква на датата, на която стоката е преминала корабния борд (на практика с натоварването й на кораба, нает от купувача). От този момент нататък рисковете и разходите за превоза на стоката до съответното местоназначение се носят от купувача. Той договаря стойността на транспортната услуга със собственика на кораба, нает за превоза.

При това в зависимост от бързото или забавено натоварване на ангажирания плавателен съд в морското право се прилагат особени клаузи за компенсации от страна на наелите ги лица към корабособственика и обратното - на бонуси от него към лицата. В случаите, при които наетият кораб се забавя в пристанището за натоварване повече от договореното време, наемателите му дължат компенсации, а той им дължи бонуси, ако натоварването приключи по-рано от договорения срок. Тези компенсации и бонуси са известни съответно с наименованията "димъридж" (от английското demurrage) и "диспач" (dispatch). В зависимост от конкретните договорености размерът им понякога е значителен и в такива случаи купувачите на стоките са заинтересовани да ангажират и продавачите в по-бързото натоварване на стоката. За целта те се договарят с тях да им предоставят бонуси за нейното по-бързо натоварване.

Обстоятелствата по коментирания казус показват, че при него очевидно е

налице такъв случай. При него става въпрос за бонус, получен във връзка с вътреобщностна доставка, при която данъкът е изискуем и се начислява от получателя й. На практика това води до увеличение на сумата, върху която той следва да си самоначисли данък, и представлява обратен случай на начина, по който се третират данъчно неустойките и търговските отстъпки. В случая е налице бонус, с който възнаграждението, което ще получи фирмата-доставчик за стоката си, се увеличава. В резултат на това със сумата на договорената т. нар. "комисионна" следва да се увеличи данъчната основа на доставката й.

Нормативно сумата на бонуса, получен от фирмата-доставчик, може да се квалифицира като разход, пряко свързан с доставката, включен в данъчната й основа по реда на чл. 26, ал. 3, т. 3 от ЗДДС. Приложима според нас е и квалификацията му като възнаграждение за съпътстваща услуга, пряко свързана с доставката, която съгласно чл. 128 от ЗДДС се приема, че е част от основната доставка, ако плащането им е определено общо. Това означава, че независимо от това коя от двете квалификации ще се приеме за меродавна, във фактурата, която издава на испанския си контрагент, българската фирма следва да посочи тази сума като част от стойността на доставяната стока и данъкът за нея ще бъде начислен от испанската фирма.

Обратно, ако българската фирма не беше успяла да натовари стоката си в договорения срок и дължеше за това неустойка, по силата на чл. 26, ал. 5, т. 1 от ЗДДС размерът на неустойката щеше да бъде изключен от данъчната основа на доставката й и с нея фактически щеше се намали стойността на нейната доставка, а оттам и данъчната основа, върху която ще си самоначисли за нея данък испанският й контрагент.

В Закона за занаятите остават само 57 дейности

Членството в Националната занаятчийска камара ще бъде доброволно

Задължителното членство на занаятчиите в професионалната им камара отпада. Занапред те ще членуват доброволно в съсловната организация. Това са част от промените в Закона за занаятите, които бяха одобрени от парламента на второ четене.

Измененията в закона предвиждат Националната занаятчийска камара да се превърне в доброволно сдружение, регистрирано по Закона за юридическите лица с нестопанска цел. Тя ще изготвя планове и правила за обучение по всеки отделен занаят, както и правила за провеждане на професионални изпити от регионалните занаят-

чийски камари. Правилниците обаче трябва да бъдат съгласувани с Националната агенция за професионално образование и обучение.

С друга промяна законът постановява, че лица, които имат дипломи от легитимни учебни заведения за упражняване на съответния занаят, вече няма да бъдат задължени да се явяват на допълнителни изпити пред занаятчийската камара.

В списъка със занаятите остават общо 57 дейности, вместо досегашните 126. Отпадат нетипични за занаятчийството браншове като корабостроене, реклама, дизайн, строителство и дру-

ги.

Законът задължава занаятчиите да се регистрират по БУЛСТАТ, за да упражняват дейността си. Премахва се досегашната забрана за регистрация по ДДС, като това е начин занаятчиите да могат да възстановят разходите си за материали.

Като цяло промените в Закона за занаятите облекчават условията за упражняване на занаятчийска дейност. С тези изменения за първи път се създават правила инвалиди и лица в неравностойно положение да бъдат квалифицирани, за да участват пълноценно в стопанската дейност.

G Галди ООД
 056 8447 12; 056 845309;
www.galdibg.com; galdibs@abv.bg

ПАРКЕТНА ФАБРИКА
ЕМКО-Г ЕООД
 тел/факс 056/841500, 0886/841102
www.emko-parquet.com

НОВА УСЛУГА!
 Бургаската търговско
 промишлена палата
 съдейства на фирмите-членове за
 получаване информация относно
 статута и надеждността на
 чуждестранни партньори
 За информация - тел.: 810129

**Из дейността на Бургаската търговско
 промишлена палата**



Дискусия - индустриален парк



Посещение на Посланика на Белгия



Работна група от Лозенград



Делегация от Люлебургаз

(от стр. 1.)
 та ще осъществи контакт с ТПП в гр. Гент, център на регион със сходни икономически показатели.

Засилени бяха и контактите с партньори от Република Турция. Работна група на търговско промишлената палата в Лозенград, водена от нейния председател г-н Ертугрул Четинташ, посети Бургаската палата. Цел на посещението беше координация на дейностите по осъществяването на съвместен проект по програмата за трансгранично сътрудничество, по която Лозенградската палата е партньор на БСТПП. Развива се и сътрудничеството с ор-

ганизация на бизнеса от Люлебургаз. Делегация на Сдружението на предприемачите ЛИАД посети Бургаската палата и демонстрира желание за задълбочаване на отношенията между двете организации. След анализ на стопанската ситуация в двата съседни региона и обсъждане на възможностите съвместни начинания, бе решено между БСТПП и ЛИАД да бъде подписано споразумение за сътрудничество, което да постави началото на обмена на информация, съдействието за контакти между отделни фирми и работа по съвместни проекти (подробности на стр. 1.).

**Бургаската търговско
 промишлена палата**
 разширява спектъра на услугите,
 предлагани на членовете на
 палатата и съдейства на фирми,
 организации и органи на местната
 власт при:

- изготвяне на Екологични оценки
- Оценки за въздействие върху околната среда
- разработване и прилагане на системи за управление на отпадъците
- изготвяне и реализация на проекти с екологична насоченост
- консултации и осъществяване на дейности във всички сфери на екологията

За целта Бургаската палата си сътрудничи с висококвалифицирани и сертифицирани специалисти, доказали своята компетентност при разработването и осъществяването на редица екологични проекти
 За информация - тел.: 810129

**Бюро "ПРЕВОДИ"
 към БСТПП**
 извършва преводи и легализация
 на бизнес документи.
 Извършват се и заверки в
 Консулски отдел на МВНР.
 За информация - тел.: 810129

ПЕЧАТНИЦА
ПОЛИГРАФ
 БУРГАС

ОСЪЩЕСТВЯВА
 ЗАТВОРЕН ЦИКЪЛ
 НА ПОЛИГРАФСКИ УСЛУГИ -
 ОТ ДИЗАЙНЕРСКИЯ ПРОЕКТ
 ДО ГОТОВОТО ИЗДЕЛИЕ

056/ 84 15 95 ул. Георги Шагунов" 6
 гр. Бургас
baltika@abv.bg

✓ **ЛИСТОВ ОФСЕТОВ ПЕЧАТ:**
 многоцветни рекламни материали; етикети; каталози и книги; плакати; вестници; списания; календари и др.

✓ **ОФСЕТОВ ПЕЧАТ НА ФОРМУЛЯРИ:**
 листови и безкрайни формуляри; транспортни документи; билети за спортни и културни мероприятия; работни карти; стокови и складови разписки; самолетни и автобусни билети

МАКСИМАЛЕН РАЗМЕР 70/100 см

БизнесОz®

Рекламно-информационно издание

За контакти: ул. "Л. Каравелов", 12^Б
 8000 гр. Бургас
 телефон: 056 / 81 01 29
www.bschamber.com

За контакти: ул. Л. Каравелов 12 Б, 8000 Бургас, п.к. 644,
 тел.: 056/812007, 056/810129,
www.bschamber.com

В бюлетина са използвани материали от Инфобизнес,
 Капитал и др. икономически издания