



БУРГАС, 30 март 2010, вторник

БизнесЮг®

Брой 3 (588)
Година XX

ИЗДАНИЕ НА БУРГАСКАТА ТЪРГОВСКО-ПРОМИШЛЕНА ПАЛАТА
Безплатен абонамент за членовете на БСТПП

РЕКЛАМНО - ИНФОРМАЦИОННО ИЗДАНИЕ

SEVAN Ltd. 8000 Бургас
ул. Одрин, 15
тел./факс: 056/813-188
e-mail: office@sevan-bg.com; www.sevan-bg.com

Балкани АК
2001
тел.: 056/898 074 e-mail: balkani@list.ru

Лемна Екоинвест - България АД
тел.: 056/ 84-14-03; факс: 056/ 84-14-13
e-mail: lemna_bg@infotel.bg; www.lemna-ecoinvest.com

София Франс Ауто - Бургас
8008 Бургас, ул. "Транспортна", 3, www.sfa-burgas.bg



MASTERHAUS
СТРОИТЕЛЕН ХИПЕРМАРКЕТ

Кои сделки с недвижими имоти ще се плащат само по банков път

Никой не обича да му се казва какво да прави. Но когато закон въвежда нови правила, няма много място за недоволство срещу ограничената свобода. В конкретния случай промяната касае сделките с имоти. Правителството предложи всички купувачи на недвижими имоти да плащат цената по банков път. Депутатите решиха да смекчат текста и в правна комисия на второ четене приеха, че това ще важи само ако нивата, апартаментът, къщата и т.н. са на стойност над 10 хил. лв. За сделки на по-ниски цени няма изисква-



ния за начина на плащането.

"Тази промяна се въвежда като опит да се пребори прането на пари и сивата икономика, защото при много сделки цените, които се уговарят в договора за покупко-продажба, не съответстват на реалните пари, които си плащат страните, и така се пестят данъци и такси", коментира Николай Пехливанов, заместник-председател на Комисията по регионална политика и местно самоуправление в парламента.

(продължава на стр. 6.)

Стандартите GS1 в търговията и логистиката



През месец март се проведе поредният семинар на тема "Стандартите GS1 в търговията и логистиката", организиран от Бургаската търговско промишлена палата. Той бе част от поредицата изнесени семинари, с които БСТПП, в съответствие със своята програма за преодоляване последствията от икономическата криза, цели да повиши информираността на бизнеса и администрацията по отношение на европейските изисквания, стандарти и добри практики в целия Бургаски регион.

След Средец и Карнобат, и община Айтос стана център на мероприятия, събрало представители на деловите среди и местната власт. В него участваха производители и търговски фирми от града и региона, служители в общински и държавни структури, имащи отношение към местния бизнес.

Изчерпателната презентация запозна присъстващите със спецификата на Глобалните стандарти и тяхното приложение в различни аспекти от фирмената дейност. Особено внимание бе обърнато на бъдещите предизвикателства, стоящи пред българския бизнес, както и на възможните решения, базирани на системата GS1. В последвалата дискусия бяха обсъдени и конкретни проблеми, стоящи пред фирми от Айтоски регион и бяха набелязани възможни решения.

Търговци проверяват он-лайн дали са интрастат оператори

От 2 март фирмите, регистрирани по Закона за ДДС, които търгуват със страни от Европейския съюз, могат он-лайн да проверят дали са интрастат оператори. Инструкцията за ползването на услугата е на разположение на Интернет сайта на НАП www.nap.bg

Интрастат операторите ежесечно трябва да подават декларации в приходната агенция. С интрастат декларации



се събират данни за търговия със стоки в страните на ЕС.

За ползването на новата е-услуга е достатъчно фирмата или упълномощеното лице, което я представява, да притежава електронен подпис и да се регистрира на сайта на НАП.

Чрез е-услуги с електронен подпис се подават всички документи по електронен път, включително интрастат декларацията.

(продължава на стр. 2.)



**СВОБОДНА
ЗОНА БУРГАС**

тел.: 056/84 20 47; факс: 056/84 15 62
www.freezonebourgas.com



ХЛЕБОЗАВОДА БУРГАС

ИСТИНСКИЯТ ХЛЯБ

тел.: 056/81 07 07; факс: 056/81 09 48



Айтос: 088 6008181
deltafbg@hotmail.com

Бургас: 088 6004141
deltaf_mebel@abv.bg

Несебър: 088 6002121

производство на мебели
www.deltamebelgroup.com

Авансово облагане на съдружниците в ООД за доходите им от положен личен труд в дружествата им

От 1 януари 2010 г. в редакцията на т. 26 на № 1 от ДР на ЗДДФЛ, с която се дефинира понятието "Трудови правоотношения" по смисъла на закона, е включена нова буква "и". В съответствие с нея правоотношенията, между физическите лица - съдружници и член-кооператори, както и акционери, притежаващи повече от 5 на сто от капитала на АД и дружествата и кооперациите, в които те са съдружници, член-кооператори или акционери, се приравняват на трудови, независимо от основанието за тяхното възникване.

В тази връзка ще припомним, че в редакцията на ЗДДФЛ, действала до края на 2009 г., липсваше изрична разпоредба за доходите на тази категория лица, поради което облагането им се извършваше, съобразно правното основание за възникването на съответния доход. Възможните хипотези при това бяха:

- доходи от трудово правоотношение по силата на договор за управление и контрол, формиращи облагаем доход по реда на чл. 24 и 25 от закона; и

- такива от извънтрудови правоотношения, обикновено третирани данъчно като доходи от друга стопанска дейност.

Приравняването на възнагажденията, получени от тази категория лица за извършени от тях дейности или услуги в полза на дружествата или кооперациите, в които те са съдружници, акционери или член-кооператори, на трудови, има за резултат това, че те ще се облагат по реда, предвиден от закона за облагане на доходите от трудови правоотношения. Това означава че облагаемият им доход и годишната им данъчна основа ще се формират по реда на чл. 24 и 25 от ЗДДФЛ.

Какви са практическите проекции на промяната:

1. Отпада правото от тези възнагаждения да бъдат приспадани необлагаеми разходи (досега те се третираха като доходи от друга стопанска дейност по чл. 29, т. 3 от закона и получателите им имаха право на приспадане на 25 на сто от получените възнагаждения като доходи от извънтрудови правоотношения);

2. В случай, че платецът на дохода не удържа от месечните им възнагаждения за тези дейности или услуги задължителните осигурителни вноски, дължими от лицата по реда КСО и ЗЗО, те не може да бъдат приспадани от авансовите им вноски за подоходния данък върху тези възнагаждения.

Следователно размерът на авансовите вноски за подоходно облагане на възнагажденията, получавани от съдружниците за положен от тях личен труд в предприятията им, следва да се определя съгласно чл. 42 от ЗДДФЛ, а не, както през 2009 г. по реда на чл. 43 от закона.

За целта в чл. 42, ал. 2 от закона е добавено второ изречение, в съответствие с което: "Месечната данъчна основа на самоосигуряващи се лица за доходи от трудови правоотношения по § 1, т. 26, буква "и" от допълнителните разпоредби се определя, като облагаемият доход по чл. 24, начислен за съответния месец, се намалява с авансово внесените чрез дружеството осигурителни вноски, които самоосигуряващото се лице е задължено да прави за своя сметка по реда на Кодекса за социално осигуряване и Закона за здравното осигуряване."

Това означава, че ако осигурителните вноски, които е задължено да прави лицето за своя сметка, не са внесени от дружеството - платец на дохода, те не може да бъдат приспадани при определяне на данъчната основа за авансовите вноски, дължими за полученото възнагаждение. Това произтича от разпоредбата на чл. 42, ал. 5 от ЗДДФЛ, съгласно която авансовият данък за доходите от трудови правоотношения се удържа от работодателя (в случая съответното дружество или кооперация) при окончателното изплащане на облагаемия доход за съответния месец. Авансовите вноски за тези доходи се внасят до 10-то число на месеца, следващ месеца, през който е удържан данъкът (чл. 65, ал. 10 от закона).

В случаите, при които през даден месец са получени само частични суми от дължимите възнагаждения за същия или за друг месец (чл. 42, ал. 5 от ЗДДФЛ), размерът на дължимия авансов данък се определя от работодателя върху брутния размер на сумата от извършените частични плащания. Срокът за внасянето на този данък е 30-то число на месеца, следващ месеца, през който са направени частичните плащания (чл. 65, ал. 11 от закона).

Когато задължителните осигурителни вноски на тази категория самоосигуряващи се лица не са внесени чрез работодателя им, по силата на новата разпоредба на чл. 25, ал. 2 от ЗДДФЛ внесените от тях задължителни осигурителни вноски се приспадат от годишната им данъчна основа по чл. 25, ал. 1 от закона.

Търговци проверяват он-лайн дали са интрастат оператори

(от стр. 1.)

рациите и се прави справка дали фирмата трябва да подава тези декларации или не. Влизането в базата данни за всяка фирма става с електронен подпис. Счетоводна къща, например, може с едно влизане там да провери всички фирми, регистрирани по ДДС, които обслужва, и да установи дали за неяко от тях не трябва да подава интрастат декларации.

Задължението да се подава интрастат декларация възниква тогава, когато търговията със стоки с фирми от ЕС надхвърли определена стойност. За тази година тези т.нар. "прагове" са 250 000 лева за "изпращанията" (износа) и 200 000 лева за "пристиганията" (вноса). Ако фирмата е надхвърлила тези "прагове", тя става "интрастат оператор" и трябва да започне да подава интрастат декларации. Важно е да се отбележи, че за "изпращанията" и "пристиганията" се подават отделни декларации. Веднъж възникнало това задължение, то е в сила през цялата календарна година. Същата фирма ще трябва да подава интрастат декларации и в месеците, в които може да няма нито една търговска сделка със страна от ЕС. В този случай се подават нулеви декларации.

Започна подаването на интрастат декларации за февруари. Крайният срок за този отчетен период е 10 март. Подаването на интрастат декларации става до 10 число на месеца, следващ месеца, за който се дължи отчет. Това става по електронен път чрез сайта на НАП или на място - в офисите и териториалните дирекции на агенцията. В случай че е изпуснат срока, фирмата, която е интрастат оператор, все пак трябва да подаде декларация. При неподаване на интрастат декларации глобите за първо нарушение са от 200 до 1000 лева, за повторно нарушение размерът на глобите става двоен и троен, ако това нарушение стане системно.

НСИ: Производителността на труда намалява с 2.2% през 2009 г.

На 11 март Националният статистически институт (НСИ) публикува данни за производителността на труда през миналата година.

По предварителни данни един зает произвежда средно 17 798 лева от БВП. В сравнение с предходната година съпоставимият стойностен обем на показателя на един зает реално намалява с 2,2 процента, докато БВП за един отработен човекочас реално намалява с 2,1 процента.

Брутната добавена стойност средно на един зает през 2009 г. реално намалява с 6,9 процента и съответно с 6,8 процента за един отработен човекочас.

Най-висока е производителността на труда в индустриалния сектор.

Системата за движението и контрола на акцизни стоки (EMCS) Стартът на системата е на 1 април 2010 г.

Системата за движението и контрола на акцизни стоки (EMCS) е компютърна версия за контрол на акцизни стоки, движещи се в рамките на Европейския съюз.

Акцизните стоки могат да се движат под два режима - "с платен акциз" и "под отложено плащане на акциз". EMCS е насочена единствено към движението на акцизни стоки под режим отложено плащане на акциз.

EMCS фаза 2 ще бъде внедрена от 01.04.2010 г. Създаването на EMCS е на база на Решение № 1152 на Европейския парламент и на Съвета от 16 юни 2003 г. относно компютризиране на движението и контрола на акцизните стоки.

Проектът за компютризация на Системата за движение и контрол на акцизите (EMCS) е резултат на намерението на Европейската общност (ЕО) да унифицира всички трансгранични търговски дейности сред страните членки на Общността. EMCS е създадена с цел да следи движението на акцизни стоки между страните-членки в режим отложено плащане на акциз. С други думи, тя е инструмент за връзка между търговците и проследява движението на акцизните стоки, за които все още не са платени акцизи между страните членки.

Целта на EMCS е да замени хартиените придружаващи административни документи (ПАД), които в момента трябва да придружават подобни движения, с електронните съобщения от търговец получател към търговец изпращач посредством администрациите на страните членки.

EMCS води до опростяване на процедурите, без хартиена администрация и ефективно използване на съвременните ИТ инструменти. Тя е важна за развитието на икономическите оператори, които търгуват с алкохол, цигари или петролни продукти.

Системата предлага някои значителни подобрения спрямо съществуващия процес, базиран на хартия. Например тя прави по-надеждни движенията на стоки, като проверява данните за търговеца преди стоките да бъдат изпра-

тени, освен това гарантира по-бързо и по-безопасно връщане на документ, удостоверяващ че стоките са пристигнали на мястото на получаване. Също така EMCS контролира движенията на акцизни стоки, като позволява получаване на информация в реално време и проверки по време на движенията.

EMCS оперира през няколко основни домейна - общ, национален (по един за всяка страна-членка) и външен домейн.

Общият домейн осигурява достъп до общи ресурси в рамките на Европейския съюз (ЕС), като например Системата за обмен на акцизни данни (SEED, която съдържа данни за търговците, оторизациите, разрешителните и т.н.), и референтни данни (например продуктови кодове) и отговаря за разпространението и синхронизацията на данни във всички национални домейни.

Всеки национален домейн се представлява от администрация на страна-членка, която управлява определено национално акцизно приложение - NEA. То предлага набор от услуги на членките на външния домейн и комуникира с останалите национални домейни, както и с общия домейн посредством установените канали.

Външният домейн се представлява от всички икономически оператори, служителите и администраторите в администрациите на страните членки, които си взаимодействат с клиентските приложения, използващи националния домейн.

Основният EMCS бизнес сценарий обхваща движението на акцизни стоки в границите на Европейската общност (ЕО). Той включва транспортирането на стоки под режим отложено плащане на акциз между икономическите оператори (търговец получател или търговец изпращач) чрез съответните власти в администрациите на страни-членки (АДЧ) и националните акцизни приложения (NEA), които те използват.

Както търговецът получател, така и търговецът изпращач трябва да са регистрирани в базата данни на Система- (продължава на стр. 8.)

Лихвите по просрочени данъчни и осигурителни задължения и глобите не се признават за разход за данъчни цели

НАП напомня, че начислените разходи за глоби, конфискации и други санкции за нарушаване на нормативни актове, както и лихвите за просрочие на публични държавни или общински задължения, не се признават за данъчни цели. Допускането на подобна грешка от лицата, които извършват стопанска дейност, е установено след извършен анализ на подадените годишни данъчни декларации за минали години.

Ако при попълване на декларациите през тази година сте осчетоводили някои от тези разходи и това е довело до намаляване на финансовия резултат за данъчни цели, то те няма да се признават. С размера на описаните разходи трябва да увеличите счетоводния финансов резултат.

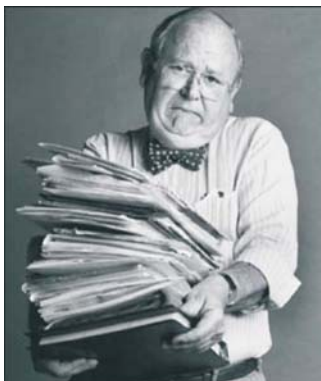
За физическите лица, с дейност като едноличен търговец, посочването им става в клетка с шифър 1006 в част V, справка No 2 - Преобразуване на счетоводния финансов резултат, раздел "А. Увеличения", на приложение No 2 от годишната данъчна декларация по чл. 50 от ЗДДФЛ. Юридическите лица трябва да опишат тези разходи в клетка с шифър 7180 в частта за преобразуване на счетоводния финансов резултат на годишната данъчна декларация по чл. 92 от ЗКПО, раздел "А. Увеличения".

Правителството осигурява 70 млн. лв. за експортно застраховане през 2010 г.

70 млн. лв. осигурява правителството за експортно застраховане през 2010 г. Министерският съвет реши коефициентът по чл. 10, ал. 4 от Закона за експортното застраховане (ЗЕЗ) т. г. да бъде максималният 10, какъвто беше и през последните две години.

Брутният застрахователен капацитет на Българската агенция за експортно застраховане (БАЕЗ) през 2010 г. ще бъде 1 392 965 746 лв. От тях над 696 млн. лв. са нетният застрахователен капацитет на ведомството. Те ще се използват за застраховане и презастраховане за сметка на държавата на експортни рискове, свързани с производство и износ на български стоки и услуги или с реализирането на българските инвестиции в чужбина.

През м. г. са застраховани кредитни лимити за 699 594 572 лв. От тях 349 797 286 лв. са нетният размер на застрахованите от БАЕЗ лимити, а останалите са поети от презастраховател. През 2008 г. са застраховани кредитни лимити за 490 199 196 лв., от които 245 099 598 лв. са нетният размер на застрахованите от БАЕЗ лимити, а другите са поети от презастраховател.



Оставете си време и за бизнес

с КОМПЮТРИ
КОМПЮТЪРНИ МРЕЖИ
СОФТУЕР

от **БУСОФТ**



БУСОФТ
www.busoft.bg

Бургас, к-с Бр. Миладинови бл. 42А
тел.: 056 / 810956, 810957; факс: 056 / 810955

ОФЕРТИ ОТ ЧУЖДИ ФИРМИ ЗА БЪЛГАРИЯ

БИЗНЕС СЪТРУДНИЧЕСТВО

04.03.10.01 РУМЪНИЯ

Румънска фирма, специализирана в лазерно рязане, компютърно огъване, производство на изделия от метал, индустриално боядисване, заваръчни дейности, механична обработка, търси партньори за реципрочно производство и желае да стане подизпълнител за горепосочените дейности.

04.03.10.02 РУМЪНИЯ

Румънска фирма, специализирана в производството на облекла (мъжки, дамски и детски) търси търговски посреднически услуги (дистрибутор), за да продава продуктите си в чужбина. Фирмата търси също реципрочно производство на дрехи или подизпълнителство с подобна фирма.

04.03.10.03 РУМЪНИЯ

Румънска ИКТ фирма, предлагаща висококачествен образователен софтуер, търси търговски посредник или търговско сътрудничество, като реципрочно производство и подизпълнителски дейности.

04.03.10.04 ДАНИЯ

Датска рекламна и уеб агенция търси печатница с ротационна преса в цяла Европа.

04.03.10.05 РУМЪНИЯ

Румънска фирма, произвеждаща облекла, е специализирана в спортни конфекционни облекла за жени, мъже и деца, изработени от вносни платове и платове, родно производство. Фирмата търси чуждестранен партньор, интересуващ се от различни видове сътрудничество, като реципрочно производство и подизпълнителски/ аутсорсинг дейности.

04.03.10.06 РУМЪНИЯ

Румънска фирма, специализирана в производството на кожени облекла и други изделия от кожа, търси партньор в ЕС, интересуващ се от подизпълнителски/ аутсорсинг дейности.

04.03.10.07 РУМЪНИЯ

Румънска фирма, специализирана в пчеларство, производство на мед и други пчелни продукти, търси търговски посреднически услуги.

04.03.10.08 СИРИЯ

Сирийска фирма, специализирана в производството на памучно бельо, костюми и дрехи за мъже, жени и деца, търси търговски посреднически услуги (агенти, представители, дистрибутори), за да продава продуктите си в чужби-

на. Фирмата търси също реципрочно производство и такова под лиценз.

04.03.10.09 СИРИЯ

Сирийска фирма, специализирана в производството на памучно бельо, костюми и дрехи за мъже, жени и деца, търси търговски посреднически услуги (агенти, представители, дистрибутори), за да продава продуктите си в чужбина. Фирмата търси също реципрочно производство и такова под лиценз.

04.03.10.10 РУМЪНИЯ

Румънска фирма, специализирана в охранителни и ниско токови системи, търси чуждестранен партньор за търговски посреднически услуги и франчайз. Фирмата се интересува за стане агент/ представител/ дистрибутор на партньор, желаещ да излезе на румънския пазар.

04.03.10.11 СИРИЯ

Сирийска фирма, специализирана в производството на модерни килими, търси търговски посреднически услуги (агент, представител, дистрибутор), за да продава продуктите си в чужбина.

04.03.10.12 АВСТРИЯ

Австрийска софтуерна фирма търси партньори за дистрибуция.

04.03.10.13 УНГАРИЯ

Унгарска фирма, специализирана в уеб дизайн, търси фирма партньор от който и да е сектор, която има нужда от нейните услуги.

04.03.10.14 РУМЪНИЯ

Румънска фирма, основана през 2006, специализирана в продукти за защита на обувки, търси дистрибутори.

10.03.10.01 СЪРБИЯ

Сръбска фирма, производител на плодови сокове, търси дистрибутори на европейските пазари.

10.03.10.02 ИСПАНИЯ

Испанска фирма, специализирана в цялостни консултации в областта на публичните стимули, с офиси във Валенсия, Мадрид и Източна Европа, предлага подизпълнителски услуги. Фирмата предлага ефикасни решения на клиентите и разработва успешни стратегии и методологии за максимизиране работата на бизнеса в областта на иновациите.

10.03.10.03 ГЕРМАНИЯ

Немска фирма, специализирана в полимерни връзки и покрития за повърхността на стоманени конструкции, пред-

лага своите услуги. Фирмата има дълъг опит в бизнеса. Извършвали са обработки на мостове, шлюзове, корабни компоненти (двигатели) и други конструкции в страната и чужбина. Фирмата прилага метод от дву-компонентни връзки, базирани на полимерен метален прах. Търсят подизпълнителски поръчки.

10.03.10.04 РУМЪНИЯ

Румънска фирма, специализирана в производството на конвейерни системи, индустриални автоматизации и техническа консултация при избор на оптимално решение, дизайн на конвейерни системи, пълно проектиране на автоматизирани системи, търси дистрибутор за своите продукти и се интересува да стане подизпълнител за производството на различни видове и персонализирани метални части и конвейерни системи за чуждестранни партньори.

10.03.10.05 РУМЪНИЯ

Румънска фирма, специализирана в производството на оборудване от неръждаема стомана по поръчка за индустрията, дома, химическата индустрия, канализационни системи от неръждаема стомана и декорации от фибростъкло, предлага себе си като подизпълнител.

10.03.10.06 РУМЪНИЯ

Малка румънска фирма, произвеждаща хидравлични и пневматични пломбиращи елементи с много високо качество, търси търговски посреднически услуги (агент, дистрибутор) или споразумения за подизпълнителство.

10.03.10.07 ЧЕХИЯ

Известна чешка ИТ фирма, която е работила уеб портал за пазар на недвижими имоти, търси агенти или представители, които да предложат този портал на местния пазар и да го промотират. Освен това фирмата е отворена за създаване на съвместно предприятие.

10.03.10.08 РУМЪНИЯ

Румънска фирма, специализирана в производството метални изделия, се интересува от продажба на продуктите си в чужбина, затова фирмата търси чуждестранен партньор, интересуващ се от търговски посреднически услуги. Освен това, всякаво предложение за сътрудничество е от интерес за фирмата.

10.03.10.09 РУМЪНИЯ

Румънска фирма, специализирана в производството на продукти от метал, търси търговски посредник и нови партньори за подизпълнителство.

ОФЕРТИ ОТ ЧУЖДИ ФИРМИ ЗА БЪЛГАРИЯ

БИЗНЕС СЪТРУДНИЧЕСТВО

10.03.10.10 РУМЪНИЯ

Румънска фирма продава оборудване за индустриална автоматизация и търси партньор от ЕС за търговски посреднически услуги. Фирмата се интересува да стане представител в областта на пневматични и хидравлични индустриални продукти.

10.03.10.11 ИСПАНИЯ

Каталунска фирма (Испания) работи в областта на производство, наемане и техническа поддръжка на продукти и компоненти, свързани с обработката на вода и канализация. Те желаят да намерят ексклузивен дистрибутор на продуктите си, както и предлагат себе си като подизпълнител. Търсят се фирми от Европа, САЩ и Чили.

10.03.10.12 ИСПАНИЯ

Каталунска фирма (Испания), работеща във финансовия сектор и специализирана в управление на активи от ликвидации или/и банкрути, търси европейски партньори с цел постигане на дълготрайни споразумения като транспорт/логистика, съвместно предприятие, подизпълнителство/аутсорсинг и придобиване на други фирми.

10.03.10.13 УНГАРИЯ

Унгарска фирма, специализирана в производството на уникални, качествени естествени сухи и десертни вина, търси търговски посредници.

10.03.10.14 ГЪРЦИЯ

Гръцка художничка, която от 2006 год. изработва и продава ръчно направени кукли, се интересува от дистрибуция на продуктите ѝ в чужбина. Куклите ѝ са били в галерии и музеи в Гърция, както и Англия.

17.03.10.01 СЪРБИЯ

Сръбска фирма, производител на плодови сокове, търси дистрибутори на европейските пазари.

17.03.10.02 ИСПАНИЯ

Испанска фирма, специализирана в цялостни консултации в областта на публичните стимули, с офиси във Валенсия, Мадрид и Източна Европа, предлага подизпълнителски услуги. Фирмата предлага ефикасни решения на клиентите и разработва успешни стратегии и методологии за максимизиране работата на бизнеса в областта на иновациите.

24.03.10.11 БОСНА

Босненска фирма, специализирана в софтуерни продукти и решения, консултации, аутсорсинг, професионални услу-

ги, обучение и сертифициране, предлага/търси търговски посреднически услуги, търси франчайз, предлага/търси съвместно предприятие, предлага продажба/придобиване на цялата фирма или части от нея и предлага подизпълнителски/аутсорсинг дейности.

24.03.10.12 ТУРЦИЯ

Турска фирма, специализирана в производството на панаирно оборудване и мебели, търси подизпълнителски/аутсорсинг дейности.

24.03.10.13 РУМЪНИЯ

Румънска фирма, специализирана в производството на алуминиеви композитни панели, се интересува от намиране на чуждестранен дистрибутор или агент в страните от ЕС за алуминиевите композитни панели и желае също да подпише договори за подизпълнителство за позлатяване на сгради (вътрешно/външно) с чуждестранни партньори в областта на строителството.

24.03.10.14 РУСИЯ

Руска фирма, специализирана в процедури по внос/износ за Русия, се интересува от чуждестранни износители, които имат потенциални руски клиенти, но които не знаят как да изнасят за Русия.

24.03.10.15 ГЕРМАНИЯ

Немска фирма, търгуваща с висококачествени подложки за дървени духови инструменти (кларинет, бас, саксофон), търси партньори за дистрибуция.

24.03.10.01 ВС ГЪРЦИЯ

Компания от Гърция желае да установи контакти с български фирми, търговци и основно износители на детски обувки.

24.03.10.02 ВС ЛИВАН

Ливанска компания за картонени опаковки търси контакти с български фирми, производители и търговци на хартия, картон и опаковачни продукти.

24.03.10.03 ВС СЛОВЕНИЯ

Компания от Словения желае да установи контакти с български производители и износители на прясно и замразено свинско месо, живи животни (едър рогат добитък), храна за животни.

24.03.10.04 ВС ТУРЦИЯ

Турска компания е производител на канцеларски материали, принадлежности и хартиени изделия за офиса и дома. Компанията е утвърден производител с доказано качество. Фирмата же-

лае да установи контакти с български фирми, вносители и дистрибутори. Компанията предлага официално представителство за България.

24.03.10.05 ВС ЧЕХИЯ

Компания от Чехия, производител на циментови и др. смеси за сухо строителство, предлага дългосрочно бизнес-сътрудничество на български фирми от строителния бранш. Фирмата е дългогодишен и утвърден производител с доказано качество. Компанията търси контакти за изпълнение на съвместни проекти.

24.03.10.06 ВС ПОЛША

Полска компания предлага семена - грах жълт и зелен, ленено семе, бял и черен синап, слънчогледово семе, семена от ким, мащерка, елда и просо.

24.03.10.07 ВС ПОЛША

Компания от Полша предлага климатична и вентилационна техника.

24.03.10.08 ВС ПОЛША

Компания от Полша предлага металообработващи машини и съоръжения.

24.03.10.09 ВС ПОЛША

Полска компания предлага контролно-измервателна техника на заинтересовани български фирми - вносители и дистрибутори.

24.03.10.10 ВС ПОЛША

Компания от Полша, производител на отливки (леярни части), с приложение в металургията, минната и циментовата промишленост и енергетиката, предлага контакти на фирми от съответните отрасли.

24.03.10.11 ВС ПОЛША

Фирма от Полша предлага енергетични съоръжения, стоманени решетки за платформа и др.



При интерес към
определена оферта,
публикувана на страниците



моля обърнете се за по-
подробна информация към:

БсТПП, тел: 81-01-29

За кого е задължителна регистрацията по Закона за ДДС

Повечето граждани асоциират ДДС с фирмите и дори не подозират, че и те в някои случаи трябва да се регистрират и плащат данъка. Въпреки че това е записано в закон още преди 16 години.

Въпросният данък направи неспокоен съня на много хора с високи доходи през миналата седмица. Тогава от Националната агенция за приходите (НАП) обявиха, че започват проверки за нерегистрирани в срок лица. Всъщност законното задължение далеч не касае всеки с доходи над 50 хил. лева за година. Регистрацията по ДДС най-често се изисква от хората със свободни професии като адвокати, архитекти и т.н.

Кога да се регистрирам

Покрай вдигналия се шум все повече хора се чудят дали трябва да се регистрират по ДДС. Преди да започнете да ровите за фактури, служебни бележки за хонорари, договори и т.н., трябва да се уверите дали е нужно да правите това. Не всеки доход, различен от заплатата ви, формира т.нар. ДДС праг, който е 50 хил. лв. и се изчислява на база сумата на приходите за 12 поредни месеца. Дори не е необходимо те да са в рамките на календарната година.

За да разберете дали доходите ви надминават този праг, трябва да ги анализирате и да ги разделите на две групи - такива, които влизат в облагаемия обо-

рот за регистрацията по ДДС и такива, които не се включват. Във втората група са заплатата ви по трудов договор, доходи, получени от наем на имот за жилищни нужди на физически лица и др. Ако притежавате жилище и го отдавате под наем на студенти например, този приход няма да бъде включен в облагаемия ви оборот за регистрацията по ДДС. Същото се отнася и за доходите от управление и контрол на дружества - дивиденди, бонуси, заплата на управители и т.н.

Основният принцип оттук нататък при разделянето на доходите ви е дали те са от независима икономическа дейност, която извършвате или не. Така например ако продадете един апартамент, това би била единична сделка, която не е вашата основна работа. Постъпленията от такива сделки не би трябвало да се добавят към облагаемия оборот по ДДС. Не са независима икономическа дейност и сделките, които представляват разпореджане с лично имущество, като покупка и продажба на коли и др. "Но ако например купувате и продавате имоти, коли и други вещи с цел печалба, тогава вече тези суми се калкулират в облагаемия ви оборот", коментират от НАП.

Към групата на доходите, които се сумират и определят облагаемия оборот,

спадат най-често хонорарите, приходите по граждански договори и т.н. Важно за изчисляването на сумата от доходите от независима икономическа дейност е, че парите се броят към датата, на която са ви изплатени. Например, ако извършвате консултантска услуга на стойност 50 хил. лв., но сте се разбрали със своя клиент да ви плаща по 25 хил. лв. на година, ще фактурирате хонорара си на два пъти. Така, въпреки че цялата услуга достига минималния праг за регистрацията по ДДС, такава задължение за вас няма да възникне.

В т.нар. облагаем оборот се включват и приходите от извършени финансови и застрахователни услуги, каквито са работата като застрахователен агент или ако давате заеми и печелите лихви. Този вид доставка на услуги обаче по закон е освободена от ДДС и въпреки че сте регистриран по закона, върху тях няма да се налага да начислявате 20% ко-свен данък.

Има и още едно изключение. Ако сте получили хонорар по консултантски договор с чуждестранна фирма до края на миналата година, тези пари не се взимаха предвид при сметките дали трябва да се регистрирате по ДДС. От началото на 2010 г. обаче законът е променен. По силата на новите разпоредби,

(продължава на стр. 7.)

Кои сделки с недвижими имоти ще се плащат само по банков път

(от стр. 1.)

Нищо ново под слънцето

С новите правила всъщност няма да се промени много, освен че ще трябва да плащате още банкови такси. Първоначално беше предвидена и нова допълнителна декларация, но тя отпадна в процеса на разглеждане на закона. Вместо нея в нотариалния акт ще има нова точка, с която ще декларирате точната цена на сделката. Тя ще играе ролята на декларация. По този начин ще носите и наказателна отговорност за думите си, ако се докаже впоследствие, че реално платената и писмено декларираната сума се различават. С тази промяна в съдържанието на нотариалния акт се постига алтернатива на отпадналата декларация. Ако сте се подписали под невярна информация и реално сключите сделката на една цена, а парите, които плащате, са повече, ще подлезите на санкция от 1 до 6 години затвор и глоба в размер от 100 до 250 лева. Проблемът тук е, че много трудно ще се докаже допълнително плащане, коментира още Пехливанов.

В повечето случаи сумите при сделки ще трябва да минават през банка, защото под прага от 10 хил. лева попадат най-вече малки обекти или ниви. Смяна-

та на собственост и сега е свързана с куп такси. Ако продавате апартамент за 60 хил. евро или 120 хил. лв., ще трябва да платите нотариални такси в размер около 770 лв. и общинска такса. С новите правила ще станат задължителни и банковите такси, които досега можеше да се спестяват при кешови плащания. Те варират според това дали правите вътрешнобанков превод или междубанков, като вторият е по-скъп.

Ако например правите левов превод от ваша сметка към тази на продавача в същата банка, тогава таксите варират в зависимост от тарифата на банката и най-често са от порядъка на около 1 лв. (всяка банка публикува своя тарифа с цените на услугите, които предоставя, и те могат да бъдат променяни регулярно, така че е добре да проверявате от време на време). Цената на преводите обикновено е наполовината по-евтина, ако е през електронно банкиране. Ако правите вътрешнобанков превод в евро, ще ви струва около 6 евро.

При междубанков превод нещата значително се оскъпяват. Левовите преводи от ваша сметка към сметка в друга банка са около 20 лв. А ако имате пари в брой, преводите на каса от една банка към друга са осезаемо по-скъпи. На-

пример 0.8%, но не по-малко от 5 лв., т.е. в нашия пример ще трябва да платите 960 лв. за такса. Като е напълно възможно да ви начислят и други такси - например такса броене и т.н. Ако преведете евро към друга банка, както в примера 60 хил. евро, това ще ви струва около 140 евро. При евровите преводи за разлика от левовите имате и такси за получаване на междубанкови валутни преводи - например 0.10% от сумата, но не малко от 20 лв. и не повече от 200.

Затова най-изгодният вариант в този случай е и купувачът, и продавачът да си открият сметки в една банка, като таксите за откриване на сметки са около 2 лв. Ако изберете да си уредите отношения през ваши сметки, ще трябва да представите на нотариуса документи от банката, удостоверяващи плащането и превода. Но ако не успеете да се договорите, можете да осъществите банковите си разплащания с този, от когото купувате, през сметка на нотариуса ви. По нея можете да преведете парите и съответно той, като ги получи, ще знае, че плащането е извършено. Така после ще преведе парите по сметката на продавача, като няма ясен регламент кой кои такси ще поема и остава въпрос на договорка между вас.

За кого е задължителна регистрацията по Закона за ДДС

(от стр. 6.) ако такива доходи са получени от ЕС, те вече ще влизат в този облагаем по ДДС оборот. Върху тях не се дължи данък, но ще трябва да подавате VIES декларации (задължителни за търгуващите между страни членки). За възнаграждения по консултантски договори с компании от страни извън ЕС нещата остават същите.

Ами сега?

Ако доходите ви от независима икономическа дейност в един момент надхвърлят 50 хил. лв., трябва да се регистрирате в НАП по Закона за ДДС. Заявление за регистрация се подава до 14 дни след като сте получили сумата, с която минавате този праг. Приходната администрация преглежда заявлението в 7-дневен срок, след което ви дава или отказва разрешение за регистрация. Имате възможност да се регистрирате и доброволно, без да отговаряте на изискването за оборот 50 хил. лв., като процедурата и сроковете са същите. Ако по една или друга причина не се регистрирате, но сте били длъжни да направите това, подлежат на глоби и служебна регистрация. Санкциите са две - едната е за това, че не сте се регистрирали в срок, а размерът ѝ е от 500 до 5000 лв. Другата е по-солена и, грубо казано, размерът ѝ е равен на невнесения, но дължим данък, но не по-малко от 500 лв. Или казано по друг начин, заради неспазването на закона ще трябва да плащате ДДС два пъти.

Точният размер на дължимия към държавата данък се установява след ревизия. А сумата се изчислява от данъчните служители и се посочва в издадения от тях ревизионен акт. Нарушителят няма право да си приспада данъчен кре-

дит за дължимия по акт данък. Санкциите естествено може да се обжалва пред данъчните и в съда. Това не е всичко. Върху неплатения данък се дължи и лихва, която е основният лихвен процент (ОЛП) за съответния период плюс 10 пункта. Ако искате лихвите ви да спрат да текат при обжалване на ревизионния акт (а това понякога отнема години), трябва да платите дължимото на държавата. Ако не го направите, данъчните ще предприемат по-строги мерки като забор на сметки или имущество. Ако се окаже, че все пак правото е на ваша страна, данъчната администрация е длъжна да ви върне внесената преди това от вас сума заедно с лихва.

Така, вече сте щастливо регистрирани по ДДС. От този момент си имате и нови задължения. Всеки месец ще трябва да изготвяте и подавате справка-декларация и дневници за покупките и продажбите по ДДС, които сте извършили. Не е необходимо да водите счетоводство подобно на фирма и можете да ползвате безплатния софтуер от сайта на НАП. Е, не се отчайвайте, защото като всяко нещо без пари и софтуерът на данъчната администрация създава проблеми. Законодателството е много динамично и правилното водене на документацията все пак изисква да се познават актуалните разпоредби. Затова много хора прибягват до услугите на счетоводители, а това означава и допълнителни разходи. Възможно е да си водите документацията и сами.

Хората казват, че когато губите нещо, печелите друг. Така и регистрацията по ДДС си има и своите предимства. Такова е възможността да се ползва данъчен кредит, т.е. да си приспаднете платения ДДС, ако контрагентът ви съ-

що е регистриран по ДДС. Данъчен кредит може да се ползва само ако закупените стоки и услуги са свързани с икономическата ви дейност. Не можете да си купите например състезателен мотор и да си го приспаднете като разход за адвокатската ви кантора.

Изход от системата

След като веднъж сте се регистрирали по ДДС, това не е завинаги. Възможно е да се дерегистрирате, като изискването за това е за година и половина облагаемият ви оборот да е бил под 50 хил. лв. Процедурата е сходна - подавате заявление за дерегистрация и в седмдневен срок от администрацията решават дали имате право.

Според данъчни консултанти има вариант да избегнете ДДС регистрацията. Често използвана в практиката законна схема е, след като видите, че достигате 50 хил. лв. оборот, да си регистрирате търговско дружество и да започнете на негово име и сметка да извършвате икономическа дейност. Така трупате облагаем оборот на своята фирма. Най-евтина е регистрацията на едноличното дружество с ограничена отговорност (ЕООД), в което вие сте собственик на всички дялове. За разлика от ЕТ не носите и лична отговорност. Началният капитал, който се изисква за подобна фирма, е 2 лв. Ако на името на вашето ЕООД се натрупа оборот 50 хил. лв., ще трябва да го регистрирате по закона за ДДС. Законодателството не ви ограничава в броя дружества, които можете да си регистрирате, затова принципно нищо не ви спира да си направите ново. Многобройните подобни упражнения обаче невинаги са оправдани. Въпрос на сметки и лична преценка е в кой момент все пак ще преминете към регистрацията по ДДС.

Промени в процедурата по регистрация на марките

В Държавен вестник бр. 19 от 9 март 2010 г. е публикуван Закон за изменение и допълнение на Закона за марки и географските означения (ЗМГО).

Промените засягат основно процедурата по регистрация на марките, която се развива в Патентно ведомство, и се състоят в отпадането на експертизата по същество, извършвана служебно от Ведомството, на база на основанията, залегнали в чл.12 от закона (по-ранни права), и преминаването към опозиционна система.

При новата система експертиза на заявката се извършва само по абсолютните основания, разписани в чл.11 от Закона, и ако заявката отговаря на тези изисквания, тя се публикува в Официалния бюлетин на Ведомството. В 3-месечен срок от публикацията притежателят на по-ранна марка, лицензополучателят на изключителна лицензия на по-ранната марка, както и други лица с по-ранни права, изчерпателно посочени в закона, могат да възразят срещу регистрацията, като за целта подадат

писмена опозиция срещу регистрацията на марката.

Законът предвижда, че когато не е подадена опозиция или тя е отхвърлена изцяло или частично като неоснователна, се взема решение за регистрация на марката.

Този модел на експертиза съответства на експертизата, която се извършва от Ведомството за хармонизация на вътрешния пазар (търговски марки и дизайн) - ОНМ, администриращо марката и дизайна на Общността, и по този начин осигурява на българския бизнес условия, идентични със съществуващите в рамките на Европейския съюз.

В Преходните и заключителни разпоредби на закона е посочено, че нормите, регламентиращи процедурата по опозиция, ще влязат в сила след изтичането на 12 месеца от обнародването на закона в Държавен вестник. Това се предлага с цел провеждането на разяснителни кампании за подготовка на адресатите на закона, които следва да пригледат своята бизнес среда за рабо-

та при новия режим на регистрация, при който се изисква стриктно наблюдаване на марковата политика на конкурентните правни субекти. Същият режим е възприет в много от страните - членки на Европейския съюз.

Други промени, които се регламентират, са по отношение на Държавния регистър на марките и Държавния регистър на географските означения, които се водят и поддържат в Патентно ведомство. Законът предвижда, че споменатите регистри са под формата на хартиен носител и на електронна база данни, управлявана от информационна система, и се публикуват на интернет сайта на Патентно ведомство.

Предвидена е и възможност заявката за регистрация на марка или географско означение да се подава по електронен път, което ще улесни заявителя и ще му спести време и средства.

Промени са направени и по отношение на сроковете, в които заявителят и експертизата следва да извършат определени действия (продължава на стр. 8.)

G Галди ООД
 056 8447 12; 056 845309;
 www.galdibg.com; galdibs@abv.bg

ПАРКЕТНА ФАБРИКА
ЕМКО-Г ЕООД
 тел./fax 056/841500, 0886/841102
 www.emko-parquet.com

Ivanova & Co Ltd.
ПРАВНА КАНТОРА "ИВАНОВА И СЪДРУЖИЕ" ЕООД
 град Бургас к-с "Славейков",
 офиссграда 126, до "Технополис",
 вход А, ет.3, офиси No 6 и No 7
 тел./факс: 00359 56 58 67 67,
 тел./факс: 00359 56 58 67 77
 e-mail: office@ivanovlawyers.com
 e-mail: info@ivanovlawyers.com
 e-mail: ivanovsie@mail.bg

Промени в процедурата по регистрацията на марките

(от стр. 7.)
 лени действия в процедурата по експертиза с цел съкращаване на срока за предоставяне на закрила.



Изменения са въведени и в процедурата по обявяване на марка за общоизвестна или ползваща се с известност, като искания в тази насока се подават във връзка с производства по опозиция или заличаване / отмяна на регистрацията на марка.

С приемането на Закона за изменение и допълнение на ЗМГО ще се отговори на очакванията на потребителите на системата, като се създаде процедура по

регистрация, която да отговаря на установените в страната ни пазарни отношения, при които оценката при регистрацията на марката зависи от многобройни фактори и по-специално от признаването на марката на пазара. При новия режим ще се ускори експертизата и ще се постигне пълно съответствие на системата на предоставяне на закрила на марките на територията на Република България с тази, предвидена в Регламент No 207/09 за марката на Общността, и в голяма част от страните - членки на Европейския съюз.

Системата за движението и контрола ...

(от стр. 3.)
 та за обмен на акцизни данни (SEED) от техните съответни администрации на страните-членки (АДЧ).



Сценарият предвижда различни случаи като например търговецът изпращач може да анулира движението преди стоките да са изпратени от склада, може да промени мястото на получаване на доставката по всяко време след валидацията и преди получаването на е-АД, може да откаже доставка преди или след като стоките са изпратени от склада, предизвиквай-

ки съответно анулиране на движение или промяна на мястото на получаване.

Има един специфичен вариант на основния сценарий, при който стоките на практика не се доставят в данъчен склад или в помещенията на регистриран търговец получател, а подлежат на директна доставка. При него обаче са в сила някои ограничения.

Повече по темата може да прочетете на интернет страницата на Агенция "Митници" в меню "е-Акцизи" (<http://customs.bg/bg/page/248>).

Бургаската търговско промишлена палата
 съдейства на своите членове, заинтересовани да изложат своята продукция на **19-ТИ МЕЖДУНАРОДЕН ПАНАИР В КОМОТИНИ, ГЪРЦИЯ от 27. 05. до 30. 05. 2010 г.**
 Членовете на палатата ползват изложбени площи на преференциални цени с големи отстъпки.
За допълнителна информация - тел.: 056/810129

Бургаската търговско промишлена палата
 разширява спектъра на услугите, предлагани на членовете на палатата и съдейства на фирми, организации и органи на местната власт при:

- изготвяне на Екологични оценки
- Оценки за въздействие върху околната среда
- разработване и прилагане на системи за управление на отпадъците
- изготвяне и реализация на проекти с екологична насоченост
- консултации и осъществяване на дейности във всички сфери на екологията

За целта Бургаската палата си сътрудничи с висококвалифицирани и сертифицирани специалисти, доказали своята компетентност при разработването и осъществяването на редица екологични проекти
За информация - тел.: 810129

Бургаската търговско промишлена палата
 извършва експертни оценки на недвижими имоти, цели действащи предприятия, земеделски земи и горски терени.
За информация - тел.: 810129

ПЕЧАТНИЦА
ПОЛИГРАФ
 БУРГАС

ОСЪЩЕСТВЯВА ЗАТВОРЕН ЦИКЪЛ НА ПОЛИГРАФСКИ УСЛУГИ - ОТ ДИЗАЙНЕРСКИЯ ПРОЕКТ ДО ГОТОВОТО ИЗДЕЛИЕ

056/ 84 15 95 ул. Георги Шагунов" 6 бургас
 baltika@abv.bg

✓ **ЛИСТОВ ОФСЕТОВ ПЕЧАТ:**
 многоцветни рекламни материали; етикети; каталози и книги; плакати; вестници; списания; календари и др.

✓ **ОФСЕТОВ ПЕЧАТ НА ФОРМУЛЯРИ:**
 листови и безкрайни формуляри; транспортни документи; билети за спортни и културни мероприятия; работни карти; стокови и складови разписки; самолетни и автобусни билети

МАКСИМАЛЕН РАЗМЕР 70/100 см

БизнесОз®

Рекламно-информационно издание

За реклами: ул. "А. Каравелов", 12^Б
 8000 гр. Бургас
 телефон: 056 / 81 01 29

За контакти: ул. А. Каравелов 12 Б, 8000 Бургас, п.к. 644,
 тел.: 056/812007, 056/810129,

В бюлетина са използвани материали от Инфобизнес,
 Капитал и др. икономически издания